



ESTUDIOS
DE MERCADO

2019



El mercado de maquinaria agrícola e invernaderos en Sudán

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



ESTUDIOS
DE MERCADO

13 de noviembre de 2019
El Cairo

Este estudio ha sido realizado por
Lidia María Díez

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo.

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-038-4



Índice

1. Resumen ejecutivo	5
2. Definición de sector	8
2.1. Clasificación arancelaria	9
2.1.1. Invernaderos	9
2.1.2. Maquinaria agrícola	9
2.2. Contexto económico y político de Sudán	11
2.3. Introducción al sector de la agricultura en Sudán	12
3. Oferta – Análisis de competidores	15
3.1. Producción local	15
3.2. Comercio exterior	16
3.2.1. Maquinaria agrícola	16
3.2.2. Invernaderos	21
4. Demanda	23
5. Precios	24
5.1. Precios de importación	24
5.2. Moneda y medios de pago	25
6. Percepción del producto español	28
6.1. Situación general	28
6.2. Presencia de empresas españolas en el sector de la maquinaria agrícola y los invernaderos	29
7. Canales de distribución	31
7.1. Estructura más habitual de distribución	31
7.1.1. Maquinaria agrícola	31
7.1.2. Invernaderos	32
8. Acceso al mercado – Barreras	33
8.1. Barreras legales y formas de pago	33
8.2. Requisitos	34
8.3. Aranceles e impuestos	35
8.3.1. Aranceles sobre la maquinaria agrícola	35
8.3.2. Aranceles sobre los invernaderos	37
8.3.3. Principales impuestos	37
9. Perspectivas del sector	38
10. Oportunidades	40





11. Información práctica	42
11.1. Ferias	42
11.2. Organismos y asociaciones relevantes	42
11.3. Información práctica del país	44
11.3.1. Consejos útiles	44
11.3.2. Vacunas	44
11.3.3. Hora local, horarios laborables y días festivos	45
11.3.4. Comunicaciones con España	45
12. Bibliografía	47

icex

1. Resumen ejecutivo

Sudán es el tercer país africano más grande en términos de superficie. Aún inmerso en un proceso de recuperación del negativo impacto que tuvo sobre su economía la **secesión de Sudán del Sur** en 2011, el país ha vivido en 2019 un año político y social convulso, que ha resultado en la deposición del que fuera presidente del país durante 30 años, Omar Hassan Ahmad al-Bashir. Tras meses de protestas y un **complejo proceso de transición política** entre civiles y militares, se ha llegado a una estabilización de la situación política que deberá irse consolidando en el futuro.

En el contexto económico, **las perspectivas macroeconómicas de Sudán a corto plazo siguen siendo todo un desafío**. El país sufre actualmente una grave crisis económica, con alarmante escasez de divisas. El FMI pronostica un decrecimiento del PIB en 2018 del 2,1%, y del 1,9% en 2019., mientras que la inflación ha superado en 2018 el 60%.

Pese a la delicada situación económica actual del país sudanés, el nuevo horizonte político abre nuevas expectativas **económicas y sociales** entre los sudaneses. Este nuevo escenario ofrece también oportunidades para las empresas extranjeras que quieran hacer negocios en Sudán, siendo importante aprovechar el momento para posicionarse en el país antes que otros competidores. La agricultura, como sector más importante del país, jugará un papel clave y determinará el rumbo del desarrollo económico del país en el futuro próximo.

Sudán presenta un **alto potencial en el sector de la agricultura**. En 2017, representaba el **39,6% del PIB**, mientras que ocupa a más de la mitad de la población activa del país. Sudán cuenta con **81 millones de hectáreas de tierra fértil**, equivalente aproximadamente a la suma de las superficies de Italia y España. Sin embargo, apenas un 20% de ella se encuentra cultivada, y solo 4,5 millones de hectáreas están equipadas con sistemas de irrigación. Los principales cultivos son **el maíz, el mijo, sésamo, el trigo, el algodón y las semillas oleaginosas**. La elevada calidad de la tierra cultivable, unida a la abundancia de recursos hídricos con los que cuenta el país, gracias principalmente al Río Nilo, lo convierten en un **lugar muy atractivo** para los inversores internacionales.

Pese al alto potencial del sector, este ha sufrido en su conjunto un proceso de deterioro en sus infraestructuras básicas en los últimos años debido principalmente a la **falta de inversión**, al sesgarse en exceso la estructura económica hacia el sector hidrocarburos. Esto ha llevado a que la producción agrícola per cápita disminuyera en los últimos años, mientras que las importaciones aumentaban. Actualmente, el país sudanés pretende encaminar el sector agrícola y enfrentarse a su gran desafío, que es la modernización e innovación del sector. Tanto el mercado de maquinaria agrícola como el de invernaderos, que se estudian en este informe, jugarán un papel fundamental en el futuro de la agricultura en Sudán.



El mercado sudanés de maquinaria agrícola está dominado principalmente por **grandes empresas locales que actúan como agentes de grandes marcas extranjeras**, entre las que destacan NEPSCO, CTC Group, Danfodio y DAL Group. En general, la producción local queda relegada a pequeñas piezas y componentes sueltos o de recambio; o, en ocasiones, al ensamblaje de la maquinaria, que es una tendencia cada vez más notable. Por su parte, el mercado de los invernaderos está caracterizado por la realización de **proyectos llave en mano**, generalmente mediante la colaboración de una empresa extranjera con una local que aporta el conocimiento del mercado.

Dentro del amplio y variado sector de la maquinaria agrícola, la partida más relevante en el comercio exterior de Sudán es la de **tractores** (87.01), cuyas importaciones han tenido un crecimiento exponencial desde 2012, y que en 2017 han superado la cifra de **250 millones de USD**, convirtiéndose en el tercer mayor importador africano de los mismos. La **Unión Europea** es uno de los mayores exportadores de tractores a Sudán, siendo Holanda el segundo mayor exportador del mundo, representando un 16,7% de las importaciones totales de tractores de Sudán en 2017. Además de la UE, los principales competidores mundiales en este sector son Japón, India y China. Tras los tractores, las partidas más importantes dentro de las importaciones de maquinaria agrícola de Sudán son los **equipos de riego** (84.24), y las **máquinas para cosechar o trillar** (84.33). En cuanto a las exportaciones españolas de maquinaria agrícola a Sudán, el valor de estas no ha sido relevante en los últimos años y no se encuentra entre los principales países exportadores.

En el comercio exterior sudanés de invernaderos, las importaciones sudanesas de construcciones prefabricadas (940600) **crecieron en valor un 46,7% entre 2012 y 2015**, superando en este último año los 26 millones de USD. Los principales países exportadores en 2015 fueron China, con un 32,5% del total de las importaciones; seguida de Egipto (22,5%) y Emiratos Árabes Unidos (8,5%). España, por su parte, no exportó esta partida a Sudán en ninguno de los dos años con datos disponibles.

Tanto en el sector de la maquinaria agrícola, como en el de los invernaderos, los aspectos que más valoran las empresas sudanesas siguen el siguiente orden: **la fiabilidad, el precio, las facilidades en el pago, y el servicio posventa**. Por tanto, la fiabilidad y la calidad del producto son aspectos más comúnmente valorados que el precio. En el caso concreto de la maquinaria agrícola, el país de origen no es tan importante en el mercado sudanés, sino que en lo que se fijan los clientes es en **la notoriedad y el prestigio de la marca**, sea cual sea su origen.

En lo relativo a las barreras de acceso al mercado sudanés, las empresas españolas que intentan exportar a Sudán se enfrentan principalmente a **problemas de consecución de financiación y de riesgo país**, así como problemas en relación con los pagos a exportadores europeos. En 2018, Sudán ha ocupado el puesto **162 de 190 países en el ranking Doing Business del Banco Mundial**. Se recomienda a las empresas utilizar la carta de crédito, confirmada e irrevocable, como medio de pago, así como asegurar los riesgos comerciales. Existe también la oportunidad de colaborar con **The Agricultural Bank of Sudan**, que se encarga de movilizar adecuadamente los



recursos económicos a la producción y el sector agrícola, ofreciendo facilidades financieras y simplificando el comercio exterior.

La agricultura es un sector prioritario en el país sudanés, al ser de vital importancia su modernización y desarrollo, por lo que se encuentra en una posición privilegiada en cuanto al comercio exterior. Esto se traduce en un **arancel 0** para todas las importaciones de maquinaria agrícola e invernaderos procedentes de la Unión Europea. No obstante, se debe tener en cuenta que la creciente inflación y la inestabilidad y depreciación de la libra sudanesa (SDG) pueden afectar al precio y a la competitividad de las importaciones.

En términos bilaterales, **la presencia e importancia comercial de las empresas españolas del sector de la agricultura en Sudán es muy escasa**. En 2014, se firmó un acuerdo entre el antiguo Ministerio de Agricultura e Irrigación de Sudán y el antiguo Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente de España para el sector de la agricultura para potenciar y promover la cooperación en el campo de la agricultura como motor de mejora de la situación económica y social. Sin embargo, este acuerdo todavía no ha mostrado los resultados previstos. Algunas de las empresas españolas que están pendientes de identificar o cerrar proyectos y oportunidades en Sudán son Novedades Agrícolas, TRAGSA o Silos Córdoba. Cabe indicar también que **previsiblemente en 2020 se celebrará en Sudán una misión comercial agrupada por AGRAGEX** para buscar nuevas oportunidades de negocio en el país.

En conclusión, teniendo en cuenta el gran potencial que presenta la agricultura en el país sudanés gracias a su rica base de recursos naturales y la fertilidad de su tierra, unido a que el principal desafío es la modernización y mejora de la eficiencia y la producción de esta; **existen actualmente claras oportunidades de negocio en este mercado**. La maquinaria agrícola y los invernaderos son dos mercados en crecimiento, y las empresas españolas pueden aprovechar las buenas relaciones bilaterales, así como la **cercanía de Sudán a mercados importantes** como COMESA u Oriente Medio.

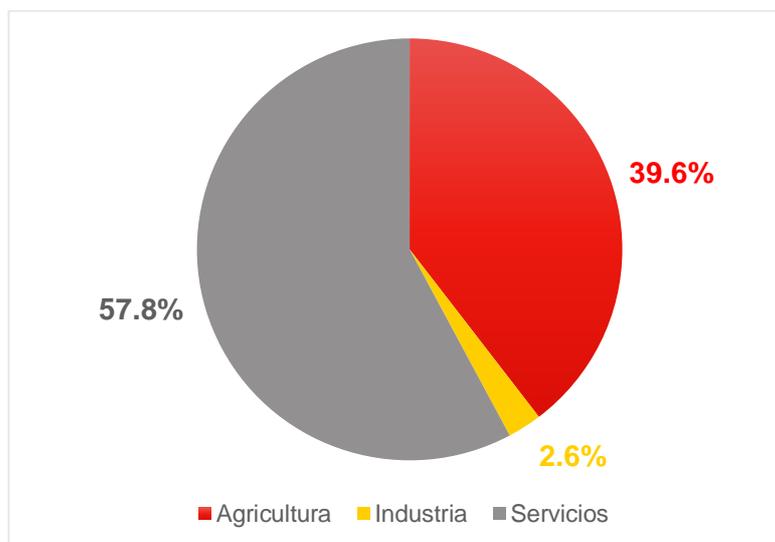
2. Definición de sector

En la cadena de valor del sector agrícola, la maquinaria agrícola se encuentra en todas sus fases, desde la preparación del suelo para la siembra hasta la cosecha. Este estudio de mercado engloba incluso aquella maquinaria usada para un primer procesamiento de la cosecha recogida, como maquinaria para la limpieza, clasificación o molienda de esta. Así, el sector de la maquinaria agrícola comprende una variada gama de vehículos, equipos y accesorios, tales como arados o gradas, entre otros, empleados para la producción agrícola.

Por otra parte, dentro de los servicios a la agricultura y al cultivo de hortalizas, frutas y flores, se enmarca el invernadero, un sistema de producción cuya característica principal es que permite modificar el ambiente y hace más ventajosas las condiciones para el crecimiento de plantas en su interior en comparación con las condiciones exteriores. Al propio efecto del material se le pueden añadir componentes que ofrezcan un aporte adicional de calor como sistemas de calefacción o climatización, así como sistemas de iluminación artificial.

La agricultura en Sudán, que representa según el Banco de Desarrollo Africano aproximadamente un tercio del PIB del país y emplea a alrededor de la mitad de la población activa, está llamado a ser el sector principal (junto al oro y a los servicios) que guíen el crecimiento económico del país. Por ello, este estudio de mercado se va a centrar en el potencial de la maquinaria agrícola y los invernaderos en el país sudanés.

COMPOSICIÓN POR SECTORES DEL PIB DE SUDÁN EN 2017



Fuente: World CIA Factbook

2.1. Clasificación arancelaria

2.1.1. Invernaderos

Dentro de la clasificación arancelaria TARIC, a los **invernaderos** se les asigna el código 94060031 “Construcciones prefabricadas. Invernaderos de acero o hierro”.

INVERNADEROS

Código arancelario	Descripción
94.06	Construcciones prefabricadas.
94.06.00.31	Construcciones prefabricadas. Invernaderos de acero o hierro.

Fuente: EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.

2.1.2. Maquinaria agrícola

En cuanto a la **maquinaria agrícola**, aunque se compone de un gran número de maquinaria diversa, las partidas arancelarias que se incluyen en este sector se pueden clasificar en cinco partidas principales, que se pueden abreviar de la siguiente manera:

- **84.24:** Equipos de riego
- **84.32:** Máquinas para la preparación del suelo o del cultivo
- **84.33:** Máquinas para cosechar o trillar
- **84.37:** Máquinas para limpieza, clasificación, molienda o tratamiento
- **87.01:** Tractores

EQUIPOS DE RIEGO

Código arancelario	Descripción
84.24	Aparatos mecánicos (incluso manuales) para proyectar, dispersar o pulverizar materias líquidas o en polvo; extintores, incluso cargados; pistolas aerográficas y aparatos similares; máquinas y aparatos de chorro de arena o de vapor y aparatos de chorro similares.
84.24.41	Pulverizadores para agricultura u horticultura.
84.24.49	Pulverizadores para que los lleve o arrastre un tractor.
84.24.82	Los demás aparatos para agricultura u horticultura.

Fuente: EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.



MÁQUINAS PARA LA PREPARACIÓN DEL SUELO O DEL CULTIVO

Código arancelario	Descripción
84.32	Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte.
84.32.10	Arados.
84.32.21	Gradas (rastras) de discos.
84.32.29	Escarificadores y cultivadores; las demás rastras; motobinadoras; las demás.
84.32.31	Sembradoras, plantadoras y transplantadoras, para siembra directa.
84.32.39	Sembradoras de precisión, con mando central; las demás.
84.32.41	Esparcidores de estiércol.
84.32.42	Distribuidores de abonos.
84.32.80	Las demás máquinas, aparatos y artefactos.
84.32.90	Partes.

Fuente: EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.

MÁQUINAS PARA COSECHAR O TRILLAR

Código arancelario	Descripción
84.33	Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas (excepto las de la partida 8437)
84.33.11	Cortadoras de césped con motor, en las que el dispositivo de corte gire en un plano horizontal.
84.33.19	Las demás cortadoras de césped con motor, y sin motor.
84.33.20	Guadañadoras, incluidas las barras de corte para montar sobre un tractor.
84.33.30	Las demás máquinas y aparatos de henificar.
84.33.40	Prensas para paja o forraje, incluidas las prensas recogedoras.
84.33.51	Cosechadoras-trilladoras.
84.33.52	Las demás máquinas y aparatos de trillar.
84.33.53	Máquinas de cosechar raíces o tubérculos.
84.33.59	Los demás (entre ellas, recogedoras-picadoras).
84.33.60	Máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas.
84.33.90	Partes.

Fuente: EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.

MÁQUINAS PARA CLASIFICACIÓN, LIMPIEZA, MOLIENDA O TRATAMIENTO

Código arancelario	Descripción
84.37	Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas; máquinas y aparatos para molienda o tratamiento de cereales u hortalizas de vaina secas (excepto las de tipo rural).
84.37.10	Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vainas secas.
84.37.80	Las demás máquinas y aparatos.
84.37.90	Partes.

Fuente: EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.

TRACTORES

Código arancelario	Descripción
87.01	Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 8709).
87.01.10	Tractores de un solo eje.
87.01.20	Tractores de carretera para semirremolques.
87.01.30	Tractores de orugas
87.01.91 a 95	Los demás, con motor de potencia desde menor o igual a 18kW hasta superior a 130kW

Fuente: EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.

2.2. Contexto económico y político de Sudán

Para comprender la importancia del sector de la agricultura en Sudán, así como los desafíos que presenta su economía, se deben referenciar los acontecimientos políticos clave sucedidos en la última década en el país.

Sudán todavía se encuentra inmerso en un proceso de recuperación del **impacto devastador que sobre su economía tuvo la secesión de Sudán del Sur en 2011**, que supuso la pérdida del 75% de la producción de petróleo (unos 450.000 barriles/día), así como una de las principales fuentes de divisas, pues las exportaciones de petróleo cayeron de 11.000 MUSD a 2.000 MUSD. El petróleo representaba el 60% de los ingresos públicos y el 85% de los ingresos por exportaciones y había sido el verdadero fundamento de las altas tasas de crecimiento económico registradas en años anteriores (el PIB había crecido una media próxima al 7% en la década anterior). Esta pérdida económica y financiera afectó a todos los sectores de la economía de manera que el crecimiento del PIB se contrajo, la tasa de inflación se disparó hasta alcanzar cifras en torno al 30% y el déficit público comenzó a incrementarse.

Después de la secesión de Sudán del Sur, el crecimiento del PIB disminuyó de un promedio de 7,1% durante la era del petróleo en 2000-2010 a un promedio de 3,3% entre los años 2011-2016. En 2017 y 2018, el crecimiento del PIB real se redujo notablemente, situándose en el 1,7% y - 2,1% respectivamente. Este mal dato económico es reflejo de varios factores: la contracción de las exportaciones del petróleo en un 28,6%; el bajo precio de las exportaciones realizadas; y la reducción de la demanda interna debido a la eliminación progresiva de los subsidios a la energía a partir de 2016, y finalmente la inestabilidad política.

A pesar de la suspensión de las sanciones comerciales de EEUU en enero y posterior derogación en octubre, la inversión extranjera directa (IED), correspondiente a unos 1,1 mil MUSD durante el año 2016, disminuyó hasta alcanzar los 742 MUSD en 2017, para luego repuntar hasta los 927 MUSD en 2018. La mayoría de la IED provenía de países árabes y se invertía principalmente en la agricultura, la minería y el sector de infraestructuras.

Las perspectivas macroeconómicas de Sudán a corto plazo siguen siendo todo un desafío. El país sufre actualmente una grave **crisis económica**, con alarmante escasez de divisas. La estimación de crecimiento del FMI para 2018 es del -2,1%, y la previsión es de -1,9% para el 2019. Durante el 2017 la inflación se ha visto incrementada hasta llegar a un 32,3% y en 2018 ha continuado aumentando hasta el 63,3%. Esto se ha debido principalmente a la depreciación del tipo de cambio y la monetización del déficit fiscal.

Por otra parte, el año actual ha sido clave en el panorama político del país. El 11 de abril de 2019, el presidente del país, el militar Omar Hassan Ahmad al-Bashir, que llevaba gobernando desde 1989, fue depuesto por el ejército tras meses de protestas y manifestaciones de la sociedad civil. Un golpe al que ha seguido un complejo proceso de **transición política** entre civiles y militares, que ha dado lugar a un acuerdo con la formación de un Consejo Supremo formado por militares y civiles y el nombramiento de un primer ministro civil.

Este nuevo acuerdo parece establecer un horizonte próximo de esperanza política, económica y social para el país sudanés, después de unos años difíciles. La agricultura, sector más importante del país, jugará un papel clave en el desarrollo económico del país.

2.3. Introducción al sector de la agricultura en Sudán

Con un 63% de tierras cultivables, la agricultura ha sido el sector económico históricamente más importante de Sudán en términos de aportación al PIB hasta que comenzaron a explotarse los recursos petroleros.

Los últimos datos disponibles señalan que **la agricultura representa el 39,6% del PIB en 2017**, con una tasa de crecimiento del 3,7% ese mismo año, y que sigue empleando a más de la mitad de

la población activa. Sin embargo, la grave sequía durante la estación de lluvias de junio y septiembre de 2017 redujeron enormemente la productividad de las cosechas de 2018 —entre un 65 y un 90% según datos de la FAO—, con lo que el crecimiento del sector agrícola se ralentizó a un 0,2%.

Sudán tiene **81 millones de hectáreas de tierra fértil**, lo que se corresponde aproximadamente a la suma de las superficies en kilómetros cuadrados de todo el territorio español e italiano (unos 810.000 km²). Dentro de esta superficie de tierra fértil, algo menos del 20% está cultivada y solo 4,5 millones de hectáreas cuentan con sistemas de irrigación. La alta calidad de la tierra cultivable, unida a la abundancia de recursos hídricos con los que cuenta el país, lo convierten en un **lugar atractivo para los inversores internacionales**. Estos buscan suministrar desde Sudán a mercados con alto poder adquisitivo, como los países de la península arábiga —con graves problemas de seguridad alimentaria—, o de gran volumen, como Egipto y Etiopía. En este sentido, Sudán ha recibido importantes inversiones saudíes, brasileñas, qataríes y emiratíes. Empresas de Líbano, Turquía y Egipto están, asimismo, introduciéndose en el sector gracias a las concesiones temporales de tierra y recursos hídricos otorgadas por el gobierno. Por otra parte, debe mencionarse que el país ofrece enormes oportunidades para la agricultura orgánica, al existir amplias zonas en las que nunca se han utilizado fertilizantes o pesticidas industriales. Sin embargo, faltan inversiones y legislación adecuadas para promover este sector.

Los principales cultivos son **el maíz, el mijo, sésamo, el trigo, el algodón y las semillas oleaginosas**. El cultivo tradicionalmente más importante fue el algodón, hasta que a mediados de la década de los 90 fue sustituido en importancia por el sésamo, que ocupó el primer lugar en el ranking de productos agrícolas exportados. Otros cultivos importantes son el azúcar de caña, los dátiles, los cítricos, el girasol y el sorgo. La goma arábiga es el principal producto resultante de la silvicultura y su producción se ha mantenido estancada en las 16.000 toneladas por año desde 2000, si bien Sudán sigue produciendo cerca del 80% de este producto a nivel mundial.

El sector agrícola en su conjunto ha sufrido un proceso de deterioro en sus infraestructuras básicas en los últimos años debido principalmente a la falta de suficiente inversión, al sesgarse en exceso la estructura económica hacia el sector hidrocarburos. Esto ha llevado a que la producción agrícola per cápita disminuyera en los últimos años, mientras que las importaciones aumentaban.

Las áreas más afectadas son aquellas cultivadas en régimen de regadío. No obstante, durante los últimos años se han desarrollado una serie de proyectos de regadío de tierra cultivable, ya que en virtud del acuerdo que firmó Sudán con Egipto en 1959 sobre el uso del agua del Nilo, se establecía la cantidad de agua que se podía utilizar por parte de cada país. Sudán no llega a utilizar el máximo asignado (18.500 millones de metros cúbicos). El mayor de los **proyectos** que se está llevando a cabo, y que ya está en funcionamiento, es el de Al Gezira, que consiste en crear una zona de regadío entre el Nilo Azul y el Nilo Blanco que cubre 880.000 Ha. Existen otros proyectos de irrigación de cierta relevancia, entre los que se encuentra el de Rahad, promovido por el Banco



Mundial, que pretende crear una zona de 117.000 Ha. irrigadas por aguas procedentes de la presa de Roseares. No obstante, los objetivos de este no han sido, en ningún caso, cumplidos todavía, a pesar de llevar en marcha más de cuatro décadas.

icex

3. Oferta – Análisis de competidores

3.1. Producción local

El mercado sudanés de maquinaria agrícola está dominado principalmente por **grandes empresas que actúan como agentes de grandes marcas extranjeras**, ya sea exclusivamente o no. Aparte de la única empresa sudanesa notable dedicada a la producción de esta maquinaria, que se mencionará más adelante, el resto de la producción local queda relegado a pequeñas piezas y componentes sueltos o de recambio; o, en ocasiones, al ensamblaje de la maquinaria, que es una tendencia cada vez más notable.

Según la información proporcionada por Mr. Abdel Nasir Abu Baker, director de la empresa sudanesa Quality House Group¹ y experto en el sector, **GIAD Tractors and Agricultural Equipment Co. Ltd**² es la única empresa sudanesa de tamaño considerable productora de maquinaria agrícola. Bajo la denominación en el mercado de GIAD Tractors, la empresa se dedica tanto a la producción propia como al ensamblaje de maquinaria agrícola de las marcas Massey Ferguson, Sinkad y Cetinel Sanmak.



En cuanto a las grandes empresas sudanesas que actúan como distribuidores o agentes de las principales marcas internacionales productoras de maquinaria agrícola, cabe destacar las siguientes, todas ellas de ámbito privado:

- **Elnelein Engineering and Spare Parts Company (NESPCO):** forma parte del grupo Mahgoub Sons Group y es el principal distribuidor de Massey Ferguson en Sudán. También distribuye las marcas Baldan (Brasil), Ontar (Turquía), Versatile (Canadá), y Hattat Tractor (Turquía).
- **CTC Group:** grupo líder en el sector de la agricultura en Sudán, que cuenta con tres empresas (CTC Engineering, CTC Agrochemicals y CTC Farms). Entre las marcas de maquinaria agrícola que distribuye, destacan New Holland, CASE IH y CLAAS.
- **Danfodio:** es el distribuidor exclusivo de Farmtrac.
- **DAL Group:** grupo multisectorial que, en su rama de agricultura, trabaja con la empresa SUTRAC, que destaca por ser distribuidora de marcas como CAT, Valtra y Sampo Rosenlew. Cabe mencionar que esta



¹ Empresa sudanesa interesada en semillas y tecnología avanzada para la agricultura

² Empresa que forma parte del grupo sudanés Giad Automotive Industry Co., Ltd.

empresa ha mostrado ya anteriormente interés en contactar con empresas españolas, así como la empresa Kenana Integrated Agricultural, empresa público-privada especializada en la seguridad alimenticia dentro de la agricultura.

3.2. Comercio exterior

Con el objetivo de que la agricultura sea uno de los sectores que encabece el crecimiento económico de Sudán, el propio país, con la ayuda de planes de acción en este sector de instituciones como la FAO³ o el Banco Africano de Desarrollo, tiene como prioridad aumentar la producción y la productividad en la agricultura. En concreto, el objetivo para 2020 es que el sector crezca un 6,1%, principalmente a través del sector privado. Con ello, se busca aprovechar el gran potencial del país en este sector, y la creación de trabajo y oportunidades para los sudaneses.

Para aumentar la producción y para mejorar la eficiencia productiva, uno de los aspectos clave en los que más esfuerzo está haciendo Sudán es la innovación y mecanización de la producción, convirtiéndose la agricultura en el sector en el que más se ha invertido en los últimos años. A falta de una producción local especializada tanto en maquinaria agrícola como en invernaderos, como destaca la FAO en su Plan de Acción para Sudán 2015-2019, hay crecientes oportunidades para las importaciones de estos productos, así como de inversión extranjera directa. La ascendente importancia que juega el sector exterior en estos dos subsectores se puede ver en los datos analizados a continuación.

3.2.1. Maquinaria agrícola

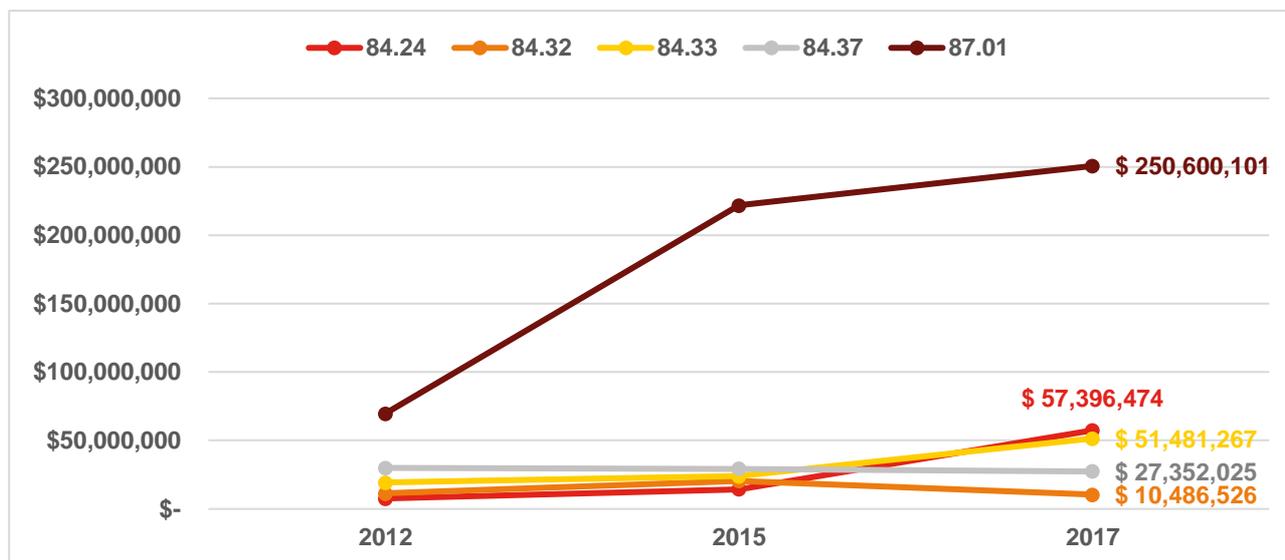
IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE MAQUINARIA AGRÍCOLA

TARIC	2012		2015		2017	
	USD	Kg (peso neto)	USD	Kg (peso neto)	USD	Kg (peso neto)
84.24	7.675.753	2.008.020	14.321.326	4.077.010	57.396.474	-
84.32	11.228.185	2.347.969	20.417.728	5.657.041	10.486.526	1.365.706
84.33	19.346.713	2.191.974	24.019.902	4.165.187	51.481.267	5.913.595
84.37	29.970.655	5.178.710	29.302.976	2.460.647	27.352.025	786.905
87.01	69.640.331	12.147.786	221.728.235	27.366.202	250.600.101	-
TOTAL	137.861.637	23.874.459	309.790.167	43.726.087	397.316.393	-

Fuente: UN Comtrade

³ Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura

EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE MAQUINARIA AGRÍCOLA DESGLOSADAS POR PARTIDA



Fuente: UN Comtrade

Dentro de la maquinaria agrícola, el valor más alto de las importaciones que ha realizado Sudán desde su independencia corresponde con diferencia a los **tractores** (87.01). Las importaciones sudanesas de esta partida **superaron en 2017 los 250 millones de USD**, y han crecido desde 2012 en más de un 300%. La Unión Europea es uno de los mayores exportadores de tractores a Sudán, siendo Holanda el segundo mayor exportador del mundo, representando un 16,7% de las importaciones totales de tractores de Sudán en 2017. Por su parte, Italia ocupó en quinto lugar (8,9%), seguido de Alemania en sexto lugar (7%), y Francia en séptimo lugar (5,3%). Además de la UE, los principales competidores mundiales en este sector son Japón, India y China.

Tras los tractores, las siguientes partidas de más valor dentro de las importaciones de maquinaria agrícola de Sudán son los equipos de riego (84.24), y las máquinas para cosechar o trillar (84.33). Las importaciones de ambas superaron, por separado, los 50 millones de USD en 2017, habiendo crecido en más de un 100% desde 2012. El principal país exportador de **equipos de riego** a Sudán en 2017 fue con una notable diferencia Emiratos Árabes Unidos (45,8% de la cuota de importación), seguido de Arabia Saudita (15,5%), China (10,4%), Sudáfrica (10,3%), y Alemania (9,1%). Por otra parte, el país que más valor exportó en el campo de **máquinas para cosechar o trillar** en 2017, fue China (42,5% de la cuota de importación), seguido de lejos por Estados Unidos (9,6%) y Brasil (9,1%).

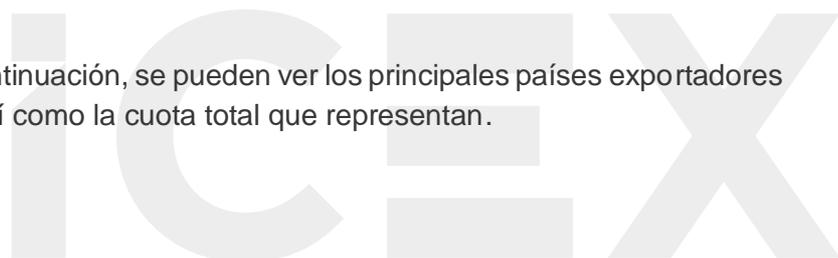
Con un valor de importación menor, de aproximadamente 27 millones de USD en 2017, y habiendo descendido ligeramente desde 2012, se encuentra la partida de máquinas para clasificación,

limpieza, molida o tratamiento (43.37). Casi la totalidad de las exportaciones de este tipo de maquinaria a Sudán se reparten entre tres países: Turquía (54,1 de cuota de importación), China (23,5%), e India (13,1%).

Por último, la cifra de importación de máquinas para la preparación del suelo y el cultivo (84.32) de Sudán en 2017 se situó ligeramente por encima de los 10 millones de USD, predominando Turquía como principal exportador, con un 36,7% de cuota; seguido de Italia (13,2%), y Brasil (10%).

En cuanto a las **exportaciones españolas de maquinaria agrícola a Sudán**, el valor de estas no ha sido relevante en los últimos años y no se encuentra entre los principales países exportadores. En el único apartado en el que la cifra de las exportaciones ha sido más significativa es en las máquinas para cosechar o trillar (84.33), partida en la que España fue el noveno país que más exportó a Sudán en 2017, por un valor superior a 1,2 millones de USD, representando el 2,4% de la cuota de las importaciones sudanesas. En el campo de los tractores, España exportó en 2017 por valor de 127.000 USD a Sudán.

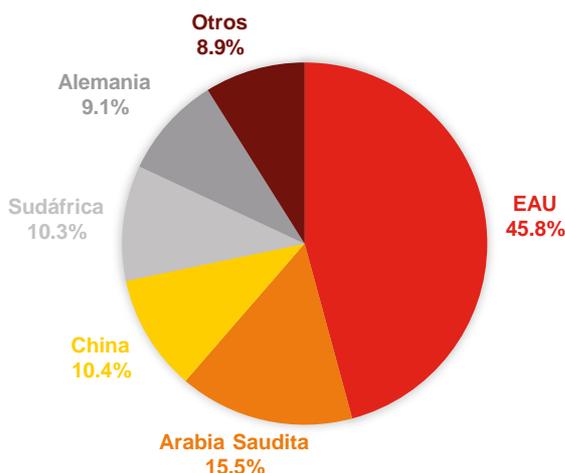
En las tablas y gráficos expuestos a continuación, se pueden ver los principales países exportadores a Sudán de las partidas analizadas, así como la cuota total que representan.



IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE EQUIPOS DE RIEGO (8424) POR PAÍS EN 2017

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	USD
EAU	\$26,279,172
Arabia Saudita	\$8,873,889
China	\$5,965,364
Sudáfrica	\$5,931,381
Alemania	\$5,229,457
Ecuador	\$1,572,975
Turquía	\$1,365,515
USA	\$487,206
Jordania	\$366,972
Uganda	\$237,413



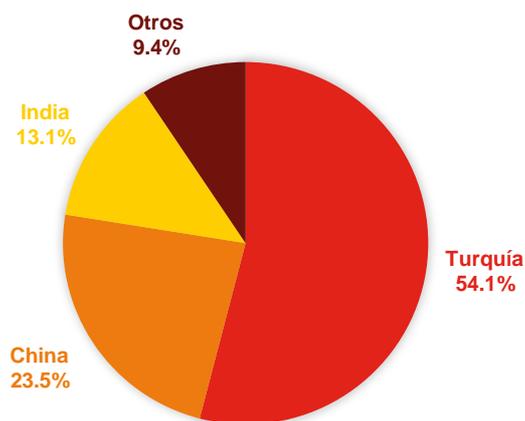
Fuente: UN Comtrade



IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE MÁQUINAS PARA LA PREPARACIÓN DEL SUELO O DEL CULTIVO (8432) POR PAÍS EN 2017

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	USD
Turquía	\$3,847,153
Italia	\$1,381,937
Brasil	\$1,044,191
China	\$818,937
India	\$513,241
Canadá	\$509,988
Alemania	\$497,251
EAU	\$478,141
Aruba	\$266,540
Ecuador	\$160,149



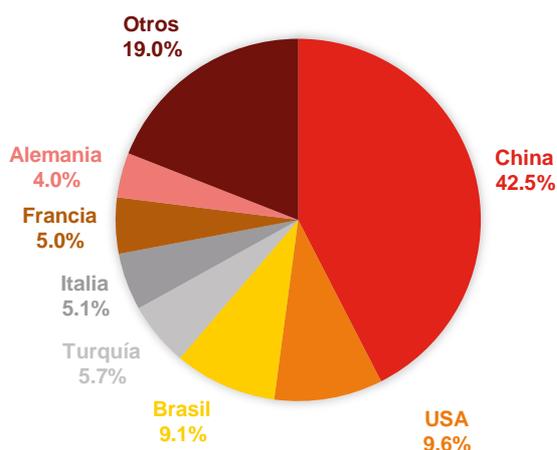
Fuente: UN Comtrade



IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE MÁQUINAS PARA COSECHAR O TRILLAR (8433) POR PAÍS EN 2017

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	USD
China	\$21,882,469
USA	\$4,927,921
Brasil	\$4,669,203
Turquía	\$2,920,951
Italia	\$2,618,773
Francia	\$2,596,308
Alemania	\$2,083,579
Polonia	\$1,440,494
España	\$1,229,998
Aruba	\$1,180,382



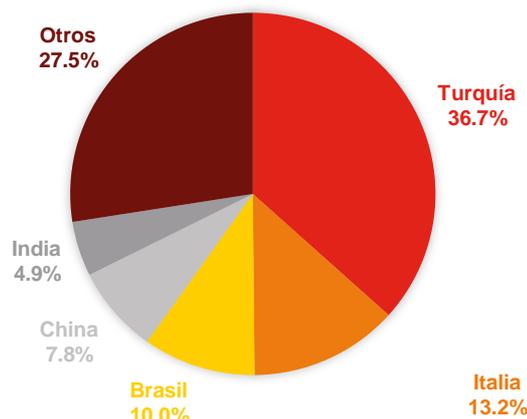
Fuente: UN Comtrade

IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE MÁQUINAS PARA CLASIFICACIÓN, LIMPIEZA, MOLIENDA O TRATAMIENTO (8437) POR PAÍS EN 2017

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	USD
Turquía	\$4,694,189
China	\$2,034,501
India	\$1,132,401
EAU	\$176,478
Alemania	\$173,928
Túnez	\$147,747
Suecia	\$96,117
Aruba	\$85,445
Egipto	\$84,091
Francia	\$19,873

Fuente: UN Comtrade

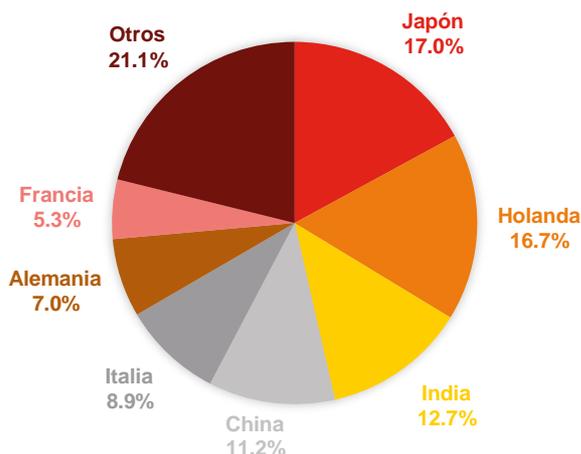


IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE TRACTORES (8701) POR PAÍS EN 2017

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	USD
Japón	\$42,611,277
Holanda	\$41,857,370
India	\$31,925,496
China	\$28,102,261
Italia	\$22,382,181
Alemania	\$17,558,889
Francia	\$13,255,143
Arabia Saudita	\$9,405,378
Corea del Sur	\$7,787,558
Turquía	\$7,460,297

Fuente: UN Comtrade

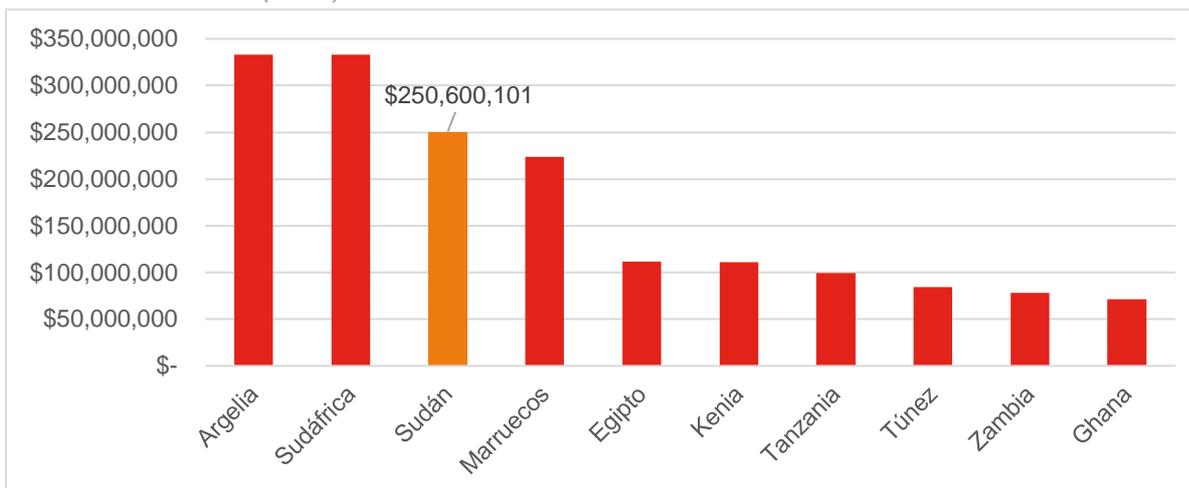


Dentro de las importaciones de tractores, debido al alto valor que representa dentro de las importaciones sudanesas de maquinaria agrícola, es necesario hacer referencia al peso de Sudán dentro de África. En 2017, Sudán fue el tercer país que más tractores importó (en valor) dentro del continente africano, solo por detrás de Argelia y Sudáfrica. De los 2.174 millones de USD que

importó África en dicho año, alrededor de 250 millones correspondieron a Sudán, representando así el 11,5% de las importaciones totales de tractores de África.

TOP 10 DE PAÍSES IMPORTADORES DE TRACTORES EN ÁFRICA EN 2017

En valor comercial (USD)



Fuente: Elaboración propia a partir de UN Comtrade

3.2.2. Invernaderos

IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE INVERNADEROS

TARIC	2012		2015	
	USD	Kg (peso neto)	USD	Kg (peso neto)
94.06.00	18.015.338	7.662.535	26.428.459	11.883.250

Fuente: UN Comtrade

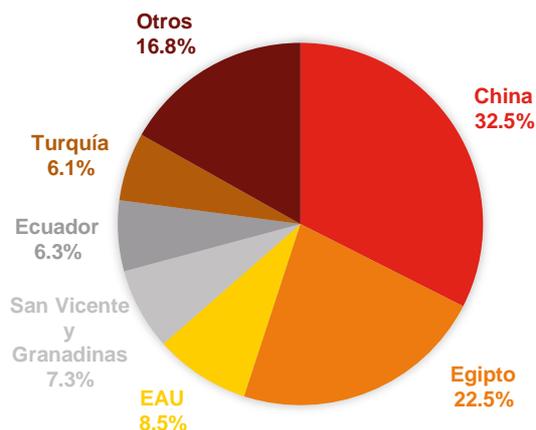
En cuanto a los invernaderos, los datos de comercio exterior oficiales disponibles son del año 2015. Las importaciones sudanesas de construcciones prefabricadas (940600) crecieron en valor un 46,7% entre 2012 y 2015, superando en este último año los 26 millones de USD. Los principales países exportadores en 2015 fueron China, con un 32,5% del total de las importaciones; seguida de Egipto (22,5%) y Emiratos Árabes Unidos (8,5%). En lo relativo a la Unión Europea, el único país que aparece entre los diez primeros exportadores es Italia, que ocupa el noveno lugar. España, por su parte, no ha exportado invernaderos a Sudán, ni en 2012 ni en 2015.



IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE CONSTRUCCIONES PREFABRICADAS (940600) POR PAÍS EN 2015⁴

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	USD
China	\$8,591,290
Egipto	\$5,943,476
EAU	\$2,237,594
San Vicente y Granadinas	\$1,926,492
Ecuador	\$1,668,121
Turquía	\$1,612,278
Kuwait	\$1,112,179
Arabia Saudita	\$1,009,529
Italia	\$681,398
Sudáfrica	\$597,135



Fuente: UN Comtrade



⁴ Último año con datos disponibles por país

4. Demanda

Como se mencionaba anteriormente, Sudán presenta un enorme potencial para el sector agrícola, sector que está previsto que guíe el rumbo de la economía en los próximos años. Actualmente, el país está sumido en un periodo de transición que se espera que lleve progresivamente a una mayor estabilidad social y económica. La modernización e innovación de la agricultura son claves para el desarrollo económico del país sudanés, por lo que **está previsto que la demanda de maquinaria agrícola e invernaderos siga siendo significativa y crezca en los próximos años**. Como ejemplo de la importancia de la demanda de maquinaria agrícola de Sudán, se indicaba en el anterior apartado que **Sudán es el tercer país africano que más tractores importó en 2017**, superando los 250 millones de USD.

En el caso de la **maquinaria agrícola**, el cliente principal de las empresas internacionales exportadoras son grandes empresas locales que actúan como agentes o distribuidores, ya sea en exclusiva o no, de una o varias marcas internacionales. Estas se encargan más tarde de distribuir la maquinaria a los clientes finales, ya sean empresas agricultoras privadas o públicas, o agricultores independientes.

Por otra parte, en el caso de los **invernaderos**, el cliente principal son grandes empresas sudanesas dedicadas a la producción agrícola, que buscan mejorar la eficiencia de su producción, y más tarde distribuyen sus clientes a mayoristas y minoristas, que venden después al cliente final. En este caso, como se desarrollará más adelante en profundidad, la forma de entrada al mercado más común es la de proyectos llave en mano con la colaboración de un socio local, que cuenta con el “know how” del mercado.

En ambos casos, según nos ha indicado de primer mano Mr. Abdel Nasir Abu Baker, director de la empresa sudanesa Quality House Group y experto en el sector, los aspectos que más valoran las empresas clientes son: **la fiabilidad, el precio, las facilidades en el pago, y el servicio posventa**. Mr. Abdel destaca que la fiabilidad y la calidad del producto son aspectos más comúnmente valorados que el precio, por lo que las empresas europeas, y más concretamente las españolas, pueden ser referentes a la hora de cubrir esta demanda.

En el caso concreto de la maquinaria agrícola, el país de origen no es tan importante en el mercado sudanés, sino que en lo que se fijan los clientes es en la notoriedad y el prestigio de la marca, sea cual sea su origen. Actualmente, según la información proporcionada por el mencionado empresario, la marca de tractores más reputada en el mercado sudanés es la norteamericana Massey Ferguson.

5. Precios

5.1. Precios de importación

Analizando los últimos datos de comercio exterior de Sudán disponibles⁵, se puede hallar el precio unitario de cada una de las partidas estudiadas, o, como en este caso, el precio por kilogramo (USD/kg.) del producto importado. Es necesario indicar que, al tratarse de un sector prioritario, **no existen costes arancelarios** para los productos exportados desde España, al ser el arancel aplicado a la UE 0.

Dentro de la maquinaria agrícola, el precio no es un factor tan decisivo como la calidad, ya que no existen grandes diferencias de precio en función del país, excepto en los equipos de riego. En líneas generales y analizando los datos, dentro de los países que más exportan maquinaria agrícola a Sudán, los que ofrecen un **precio más competitivo** son China, India, Ecuador y los países de la región MENA⁶ (Emiratos Árabes Unidos, Arabia Saudita, Túnez, etc.). Por el contrario, los países que suelen presentar un **precio de exportación más alto** pertenecen a la Unión Europea (Holanda, Italia, Alemania, Francia, etc.).

Existe un caso especial dentro del precio de las importaciones de maquinaria agrícola de Sudán: el de Turquía. El país turco es uno de los principales países exportadores en todas las partidas analizadas, y presenta precios muy competitivos en los equipos de riego (84.24) y en las máquinas para la preparación del suelo o del cultivo (84.32). Sin embargo, es también el país que más caro exporta máquinas para limpieza, clasificación, molienda o tratamiento (84.37), partida de la que es el principal exportador a Sudán.

Por último, dentro de la maquinaria agrícola, España, que aparece en el top 10 de los países que más exportaron en valor máquinas para cosechar o trillar (84.33), fue el país que más caro en 2017 exportó en esta lista de diez. Concretamente, el precio de la exportación fue de 10,33 USD/kg.

En el siguiente cuadro se puede ver de nuevo los diez países que más exportaron a Sudán en 2017 dentro de cada partida analizada, ordenados según su precio de importación (USD/kg.).

⁵ 2017 para maquinaria agrícola y 2015 para invernaderos.

⁶ Oriente Medio y Norte de África



PRECIOS DE IMPORTACIÓN DE MAQUINARIA AGRÍCOLA EN SUDÁN EN 2017

USD/kg.

84.24	USD/kg	84.32	USD/kg	84.33	USD/kg	84.37	USD/kg	87.01	USD/kg
Jordania	\$ 23,38	Italia	\$ 9,03	Francia	\$ 10,99	Turquía	\$ 18,83	Corea del Sur	\$ 9,66
USA	\$ 18,76	Alemania	\$ 8,06	España	\$ 10,33	Egipto	\$ 18,01	Holanda	\$ 9,57
Sudáfrica	\$ 11,38	Turquía	\$ 7,97	Alemania	\$ 9,20	China	\$ 17,60	A.Saudita	\$ 9,54
Alemania	\$ 11,24	Brasil	\$ 7,74	Turquía	\$ 9,09	Alemania	\$ 17,41	Francia	\$ 9,42
China	\$ 10,67	Aruba	\$ 7,54	Brasil	\$ 8,69	Aruba	\$ 17,12	India	\$ 9,27
Turquía	\$ 8,85	China	\$ 7,33	Aruba	\$ 8,66	Francia	\$ 17,12	Alemania	\$ 7,73
Ecuador	\$ 6,65	India	\$ 7,14	China	\$ 8,49	Suecia	\$ 17,11	Japón	-
EAU	-	EAU	\$ 6,80	USA	\$ 8,34	EAU	\$ 16,31	China	-
A.Saudita	-	Canadá	\$ 6,26	Italia	\$ 8,28	India	\$ 16,18	Italia	-
Uganda	-	Ecuador	\$ 5,81	Polonia	\$ 8,21	Túnez	\$ 14,60	Turquía	-

Fuente: Elaboración propia a partir de UN Comtrade

PRECIOS DE IMPORTACIÓN DE INVERNADEROS EN SUDÁN EN 2015

USD/kg.

94.06.00	USD/Kg
Sudáfrica	\$34,50
Italia	\$11,79
Egipto	\$2,42
Ecuador	\$2,30
China	\$2,27
EAU	\$1,98
Turquía	\$1,95
San Vicente y Granadinas	\$1,85
Kuwait	\$1,57
Arabia Saudita	\$1,34

En lo relativo a los **invernaderos**, analizando los precios de importación de la partida 94.06.00 (construcciones prefabricadas), se puede ver una gran diferencia en el precio dependiendo del país. Sudáfrica (34,50 USD/kg.) e Italia (11,79 USD/kg.) presentan precios muy altos comparados con el resto de principales países exportadores, cuyo precio va de 1,5 a 2,5 USD/kg. Sin embargo, los países que copan la mayor cuota de las exportaciones son los que exportan a este bajo precio (China, Egipto, Emiratos Árabes Unidos, Ecuador, Turquía, etc.), por lo que se puede decir que **el precio juega un rol clave en la importación este producto.**

Fuente: Elaboración propia a partir de UN Comtrade

5.2. Moneda y medios de pago

En 2006 el Banco Central introdujo una nueva moneda, **la libra sudanesa (SDG)**, que reemplazó al dinar a una ratio de 100 dinares por libra, y que es hasta la actualidad la moneda oficial de Sudán. En 2007, el Central de Sudán implantó un régimen de cambio de flotación fuertemente controlada,

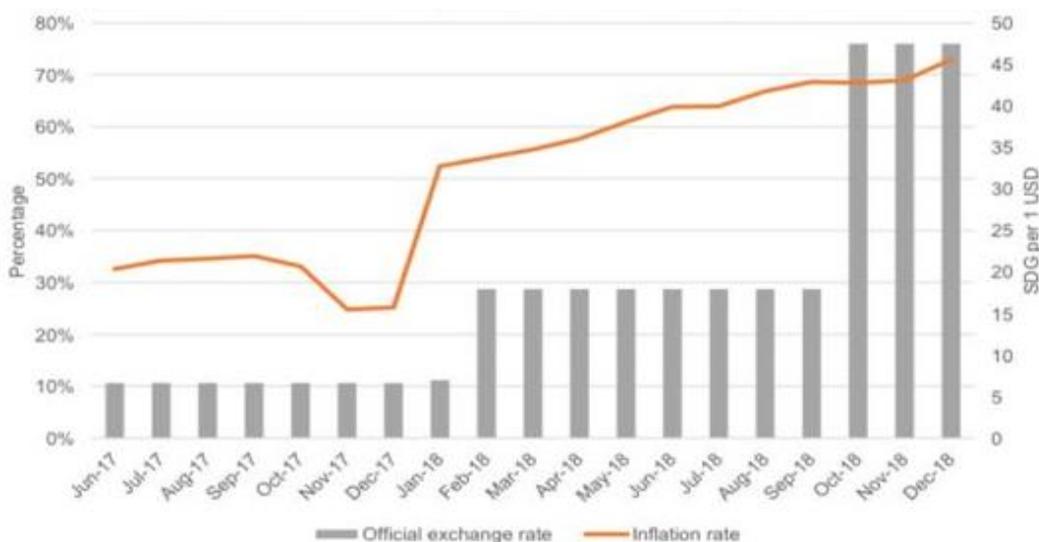
con el que convive un mercado negro, cuyas transacciones no han parado de crecer desde que se hizo más patente la escasez de divisas y lo irreal del tipo de cambio oficial.

Actualmente y desde 2016, el Banco Central de Sudán mantiene un sistema de tipos de cambio múltiples, usados para transacciones oficiales y comerciales. En concreto, existen dos tipos de cambio oficiales: un tipo de cambio “indicativo” y un tipo de cambio “oficial”. El tipo de cambio indicativo (referente para bancos comerciales y agencias de divisas) y el oficial (flotante pero intervenido por el Banco Central de Sudán) difieren entre sí en más del 2%.

Se prevé que los últimos acontecimientos políticos en el país vuelvan a debilitar la moneda, que ya se ha devaluado significativamente en el mercado negro (60 SDG/USD a mediados de mayo de 2019), y es el referente que acaba guiando la dirección que sigue el tipo de cambio. Por lo tanto, se puede afirmar que la **libra sudanesa (SDG) es una moneda débil, altamente fluctuante e insegura**. Esta devaluación de la moneda afecta negativamente a las importaciones, ya que pierden competitividad frente a la producción local. Sin embargo, al ser la producción local tan escasa, no supone una amenaza de relevancia. De igual manera, la inflación, como se puede ver en el siguiente gráfico, sufre una tendencia elevada y creciente, que tiene un efecto directo en el precio de la maquinaria agrícola y los invernaderos en el mercado sudanés.

EVOLUCIÓN DE LA TASA DE INFLACIÓN (PORCENTAJE) Y EL TIPO DE CAMBIO OFICIAL (SDG/USD) EN SUDÁN

2017-2018



Fuente: Central Bank of Sudan



El **precio y la disponibilidad de petróleo** es otra de las variables que puede afectar al precio de la maquinaria agrícola cuando se trata de bienes complementarios. Las sanciones estadounidenses han provocado en los últimos años problemas en el abastecimiento de petróleo, que ha afectado directamente al uso y el precio de la maquinaria agrícola.

Por otra parte, a pesar del levantamiento de las sanciones en 2017, siguen existiendo **problemas en relación con los pagos a los exportadores europeos**, ya que se bloquean las transferencias bancarias con Europa (con excepción de las que se dirijan al Bank of Khartoum), de forma que las cartas de crédito tienen que abrirse en bancos libaneses, egipcios, saudíes o de países del Golfo Pérsico y no funcionan las tarjetas de crédito. Los acuerdos de corresponsalía entre bancos europeos y sudaneses siguen siendo muy escasos, solo los hay con algunos bancos alemanes, franceses e italianos. Hoy en día, los empresarios sudaneses generalmente realizan sus pagos a los exportadores europeos por medio de un sistema de triangulación de pagos a través de determinados países árabes (Arabia Saudí, Qatar, países del Golfo, Líbano, etc.).

La **falta de divisas** que tienen los importadores se agravó desde que en abril de 2011 se obligó a los exportadores (que también son las empresas que importan) a vender las divisas obtenidas por operaciones de exportación a bancos locales al tipo de cambio oficial.

En cualquier caso, el **uso de la carta de crédito**, confirmada e irrevocable, es el medio de pago generalmente utilizado en el pago de la maquinaria agrícola adquirida generalmente a través de la figura de un agente o importador. Ante posibles complicaciones que puedan surgir es recomendable **asegurar los riesgos comerciales** que puedan derivarse de un crédito o aplazamiento de pago.

6. Percepción del producto español

6.1. Situación general

La reducida presencia empresarial española en Sudán y la prácticamente nula presencia sudanesa en España sume a ambos países en un **escaso conocimiento mutuo en términos comerciales**, lo que no ocurre con otros países de la UE, en especial, con Italia, Reino Unido y Francia, si bien son los países asiáticos como China, Malasia e India, junto con Turquía, los que cuentan con una mayor presencia económica en el país.

El peso del comercio bilateral entre España y Sudán es muy reducido y la balanza comercial bilateral presenta tradicionalmente un superávit marcado a favor de España.

Para 2018 los datos indican que **las exportaciones españolas a Sudán para el conjunto del año ascendieron a 35,4 millones de euros**, lo que supone un aumento del 11,2% respecto a 2017, mientras que las importaciones se quedaron en 2 millones de euros (descenso del 85,9% respecto a 2017), ocupando el puesto 126 en el ranking de mercados más importantes para las exportaciones españolas y el puesto 142 como suministrador.

La exportación española se encuentra **notablemente diversificada**, las principales exportaciones han consistido en máquinas y aparatos mecánicos (11,7%); manufacturas de fundición de hierro/acero (11,3%); residuos de industria alimentaria (9,7%); vehículos automóviles y tractores (9,5%); y papel, cartón y sus manufacturas (8,8%). Dentro de estas exportaciones, el cambio más importante se ha producido en las manufacturas de fundición, que en 2017 apenas sumaban 20.000,00 euros exportados, y en 2018 han superado los 4 millones.

Por la parte de **las importaciones de España procedentes de Sudán, se ha producido un significativo descenso del 85,9%, sumando en 2018 cerca de 1,69 millones de euros**. Este descenso tan acusado se debe a la caída del 99% en la importación española de cereales sudaneses, que en 2017 habían representado más de 10 millones de euros. En 2018, las importaciones de España procedentes de Sudán más importantes han sido azúcares y artículos de confitería (39,9%); semillas y frutos oleaginosos (24%); pieles y cueros (20,4%); cobre y sus manufacturas (7,4%); y cereales (6,5%).

En conclusión, la balanza comercial entre España y Sudán presentó en 2018 un **superávit a favor de España de 33,68 millones de euros**.

Por otra parte, **el peso de la maquinaria y del equipamiento agropecuario español a nivel mundial sigue creciendo**, con un valor de exportación que **en 2018 fue de 2.321 millones de EUR**, según lo expuesto por Agragex⁷. Por sectores, el segmento ‘Protección de cultivos’, compuesto por invernaderos, fertilizantes y equipos para tratamientos, sigue fuerte en el primer puesto de la clasificación con casi mil millones de euros (42,5%) exportados a los cinco continentes, destacando los propios invernaderos con más de 500 millones, con Europa como primer cliente. El sector ganadero ostenta la segunda plaza con 554 millones (23,8%), destacando sobre manera la salud y la nutrición animal, que absorbe el 72%. Los equipos de riego ocupan una cómoda tercera plaza con 452 millones de euros (19,5%) exportados en 2018 y Europa también es el primer cliente con un 45% de los mismos.

Por último, cabe mencionar que, durante la ronda de consultas políticas periódicas celebradas en marzo de 2017 en el MAEC en Madrid entre Sudán y España, ambas delegaciones señalaron que las relaciones económicas bilaterales, aunque son buenas, tiene aún mucho margen de profundización y de diversificación. La parte sudanesa se mostró especialmente interesada en estas cuestiones, proponiendo crear las condiciones para poder multiplicar los contactos en el ámbito comercial y de inversiones. A nivel sectorial, **la delegación sudanesa destacó como gran prioridad la agricultura** (en particular el sector hortofrutícola), el sector de infraestructuras (ferrocarril) y los hidrocarburos.

6.2. Presencia de empresas españolas en el sector de la maquinaria agrícola y los invernaderos

En 2014, se firmó un **acuerdo**⁸ entre el antiguo Ministerio de Agricultura e Irrigación de Sudán y el antiguo Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente de España para el sector de la agricultura. El objetivo de este es, aprovechando la buena relación entre ambos países, potenciar y promover la cooperación en el campo de la agricultura como motor de mejora de la situación económica y social, implicando a empresas, instituciones y otros agentes económicos. En concreto, las partes acordaron la cooperación en los siguientes campos:

- Producción hortícola
- Protección fitosanitaria
- Investigación en la agricultura
- Procesado de alimentos e industria agrícola
- Agricultura protegida (invernaderos) y nuevas técnicas de irrigación
- Cualquier otro apartado de interés mutuo

⁷ Asociación de Fabricantes-Exportadores de Maquinaria Agrícola y sus Componentes, Invernaderos, Protección de Cultivos, Sistemas de Riego, Equipamiento Ganadero, Salud y Nutrición Animal, Maquinaria Forestal, de Biomasa y de Post-cosecha.

⁸ Memorandum of Understanding



Además, las partes también establecieron las siguientes modalidades de cooperación:

- Intercambio de información y documentación técnica y científica
- Intercambio de visitas y expertos
- Transferencia de tecnología, incluyendo: fincas piloto, entrenamiento, seminarios y talleres
- Fomento de “joint-ventures” e inversiones del sector privado en el sector de la agricultura
- Cualquier otro mecanismo acordado entre las partes

A pesar de las buenas intenciones del acuerdo para potenciar la cooperación entre ambos países en el campo de la agricultura, este **todavía no ha mostrado los resultados previstos**, debido principalmente a las barreras relacionadas con la situación gubernamental y los medios de pago en Sudán, como se verá analizado más adelante en este estudio. Este acuerdo, con una duración inicial de cinco años, se renovará este mismo año por otros cinco años, si ninguna de las partes dice lo contrario.

Dentro de la actividad española en este sector en Sudán, la empresa **Novedades Agrícolas** ha presentado alguna oferta para proyectos de invernaderos, pero aún sin éxito. Por otra parte, la empresa **TRAGSA** está pendiente de identificar posibles áreas de cooperación tras la firma del acuerdo. Por último, la empresa española **Silos Córdoba** ha cerrado un contrato con la empresa sudanesa Zadna para la construcción del que será el mayor silo de África. Cabe indicar también que previsiblemente en 2020 se celebrará en Sudán una misión comercial agrupada por AGRAGEX para buscar nuevas oportunidades de negocio en el país.

Por lo tanto, se puede concluir que la percepción del producto español en estos sectores en Sudán es muy escasa, debido al escaso peso del comercio y la inversión exterior entre ambos países. Sin embargo, e impulsado por el acuerdo firmado en 2014 en materia de cooperación agrícola, sigue abierta una oportunidad para aprovechar la buena percepción que tienen tanto la maquinaria agrícola como los invernaderos españoles en el extranjero; y unirla a la buena imagen que los empresarios sudaneses tienen de los productos procedentes de la Unión Europea.

7. Canales de distribución

La distribución de maquinaria agrícola en Sudán tiene su punto de partida en los fabricantes, que son a menudo grandes empresas multinacionales con sede en Estados Unidos, Europa o Asia. La fuerte dependencia de empresas multinacionales extranjeras como proveedores de tractores contrasta con máquinas y componentes más simples, que a menudo se fabrican localmente en varios países de África.

Según ACET⁹, hay tres canales principales de importación en los países africanos, que incluyen la importación directa por el gobierno de nuevas máquinas, y la importación privada de máquinas nuevas y de segunda mano. En algunos casos, un gobierno también puede importar máquinas a través de una empresa privada.

7.1. Estructura más habitual de distribución

7.1.1. Maquinaria agrícola

Dentro de la maquinaria agrícola, Sudán presenta una fuerte dependencia del exterior al no contar todavía con el nivel de desarrollo y especialización suficiente. Por tanto, el canal de distribución suele comenzar en empresas extranjeras fabricantes de maquinaria agrícola. El eslabón clave de esta estructura de distribución es **la empresa local, que actúa como importador y/o distribuidor** de maquinaria agrícola en el mercado sudanés.

El perfil de esta empresa intermediaria es el de una empresa con amplia experiencia y conocedora del mercado, que suele ser distribuidora de varias marcas internacionales, y que cuenta con una amplia cartera de clientes, desde agricultores independientes a grandes empresas productoras. Esta empresa intermediaria se ocupa, además de la venta, de la instalación, mantenimiento y servicio postventa de la maquinaria, ofreciendo valor añadido al cliente.

Como ejemplo, algunas de las empresas sudanesas distribuidoras de maquinaria agrícola más importantes se encuentran: CTC Agriculture (distribuidora de New Holland), MSG Agriculture (distribuidora de Versatile, Baldan, Hattat Tractor...), o SUTRAC (empresa perteneciente al grupo DAL Group que actúa como distribuidora de los productos de CATERPILLAR).



⁹ African Center for Economic Transformation

7.1.2. Invernaderos

En cuanto a los invernaderos, la forma más típica de distribución es la realización de **proyectos llave en mano**, consistentes en un único contrato por el que la empresa que realiza el proyecto se encarga del diseño, fabricación, construcción e instalación de los invernaderos y su equipamiento, para finalmente entregárselo al cliente. Este tipo de distribución requiere, por lo tanto, un grado de implicación y responsabilidad mayor para la empresa encargada de la realización del proyecto.

Los proyectos pueden ser llevados a cabo en su totalidad por la empresa extranjera, o puede que se colabore con una o varias empresas locales en modalidad de **consorcio**, para aprovechar el conocimiento de estas sobre el mercado sudanés y lograr una mayor competitividad en costes.

ESQUEMA GENERAL DE UN PROYECTO LLAVE EN MANO



8. Acceso al mercado – Barreras

8.1. Barreras legales y formas de pago

Las empresas españolas que intentan exportar a Sudán se enfrentan principalmente a **problemas de consecución de financiación y de riesgo país**. Este último obstáculo se ha visto empeorado por mantenimiento en el poder durante largos años de Omar al-Bashir, condenado por la Corte Penal Internacional por crímenes contra la Humanidad. No obstante, tras el nuevo acuerdo alcanzado enfocado a la consecución de una democracia abierta, está previsto que el riesgo país mejore.

A pesar del levantamiento de las sanciones en 2017, siguen existiendo **problemas en relación con los pagos a los exportadores europeos**, ya que se bloquean las transferencias bancarias con Europa (con excepción de las que se dirijan al Bank of Khartoum), de forma que las cartas de crédito tienen que abrirse en bancos libaneses, egipcios, saudíes o de países del Golfo Pérsico y no funcionan las tarjetas de crédito. Los acuerdos de corresponsalía entre bancos europeos y sudaneses siguen siendo muy escasos, solo los hay con algunos bancos alemanes, franceses e italianos. Actualmente, algunos bancos españoles, como Aresbank y La Caixa, están empezando a explorar las posibilidades de establecer acuerdos de corresponsalía. De forma general, los empresarios sudaneses realizan sus pagos a los exportadores europeos por medio de un sistema de triangulación de pagos a través de determinados países árabes (Arabia Saudí, Qatar, países del Golfo, Líbano, etc.).

Otras dificultades con las que se encuentran los inversores en Sudán son la **falta de transparencia del marco jurídico** (a modo de ejemplo, no existe una Ley de compras públicas) y la falta de mecanismos judiciales que garanticen el cumplimiento de los contratos. Además, la inseguridad jurídica y la inestabilidad política siguen siendo los mayores obstáculos con los que tienen que lidiar las empresas que quieran hacer negocios en Sudán. En 2018 el país se encontraba situado en el **puesto 162 de 190 países en el ranking de Doing Business del Banco Mundial**, siendo especialmente negativa su posición en los apartados de trámites aduaneros, establecimiento de una empresa y obtención de crédito.

Se debe tener en cuenta que no existe calificación de riesgo para Sudán por parte de las agencias Moody's, Fitch o Standard & Poor's. La OCDE clasifica a Sudán en 2019 en el grupo de riesgo 7. Por su parte, CESCE clasifica a Sudán en el grupo 7 tanto a corto plazo como a medio y largo plazo. Asimismo, CESCE no tiene establecida la política de cobertura con Sudán en operaciones privadas a medio y largo plazo, para operaciones públicas a medio y largo plazo la cobertura está cerrada. En el corto plazo, la cobertura de CESCE está cerrada.



La **falta de divisas** que tienen los importadores se agravó desde que en abril de 2011 se obligó a los exportadores (que también son las empresas que importan) a vender las divisas obtenidas por operaciones de exportación a bancos locales al tipo de cambio oficial. En cualquier caso, el **uso de la carta de crédito**, confirmada e irrevocable, es el medio de pago generalmente utilizado en el pago de la maquinaria agrícola adquirida generalmente a través de la figura de un agente o importador. Ante posibles complicaciones que puedan surgir es recomendable **asegurar los riesgos comerciales** que puedan derivarse de un crédito o aplazamiento de pago.

Por otra parte, tras la derogación a finales de 2018 de la Decisión Ministerial que establecía la prohibición temporal de 19 productos, **los únicos productos de los que actualmente se prohíbe su importación son armas, bebidas alcohólicas y drogas**. En la misma línea que esta Decisión Ministerial, el Gobierno sudanés estableció una serie de **productos prioritarios para la importación**, como por ejemplo petróleo, maquinaria agrícola e industrial o cereales. En este respecto, existen muchas dificultades para importar productos que no se encuentran en esta lista. Por ello, resulta importante destacar que **la maquinaria agrícola es un producto “privilegiado” en términos de importación en Sudán**, al ser considerado como uno de los productos prioritarios para el país y al ser un bien de primera necesidad para el desarrollo de la agricultura y la mejora de la eficiencia en el sector.

En último lugar, se debe tener en cuenta que **las aduanas sudanesas son extremadamente arbitrarias**, y con cierta frecuencia no aplican el tipo arancelario que correspondería, por ello es importante contar con un importador que domine el medio.

8.2. Requisitos

En primer lugar, los importadores sudaneses, estos deben estar inscritos en el **Registro de Importadores**. No se necesitan licencias de importación y se suelen exigir certificados de origen. Las importaciones de determinados productos están prohibidas por razones religiosas (bebidas alcohólicas, productos del cerdo, etc.). Por otra parte, las empresas que deseen realizar actividades comerciales en Sudán deben registrarse en el **Departamento de Registros Comerciales (CRD¹⁰)**, que está subordinado al Ministerio de Justicia. Además, el registro en la Sudan Taxation Chamber (STC) es obligatorio para obtener el Número de Identificación Fiscal (TIN¹¹).

Continuando con los requisitos para la importación de productos, el organismo sudanés responsable de la emisión de **normas y estándares** y de la conformidad de los productos en el mercado local con estas normas es la **Sudanese Standards and Metrology Organization (SSMO)**. La SSMO gestiona la verificación de conformidad obligatoria previa al envío (VOC) de los bienes, por medio

¹⁰ Commercial Registrations Department

¹¹ Tax Identification Number

de la cual se inspecciona la mayoría de los bienes de consumo en cuanto a su conformidad con las normas sudanesas o internacionales.

8.3. Aranceles e impuestos

Como se ha mencionado anteriormente, al ser el sector de la agricultura uno de los sectores prioritarios para la economía sudanesa, las importaciones tanto de los productos de maquinaria agrícola analizados en este estudio, como de los invernaderos presentan arancel cero cuando proceden de la Unión Europea.

8.3.1. Aranceles sobre la maquinaria agrícola

EQUIPOS DE RIEGO

Código arancelario	Descripción	UE	NMF
84.24	Aparatos mecánicos (incluso manuales) para proyectar, dispersar o pulverizar materias líquidas o en polvo; extintores, incluso cargados; pistolas aerográficas y aparatos similares; máquinas y aparatos de chorro de arena o de vapor y aparatos de chorro similares.		
84.24.41	Pulverizadores para agricultura u horticultura.	0%	5%
84.24.49	Pulverizadores para que los lleve o arrastre un tractor.	0%	5%
84.24.82	Los demás aparatos para agricultura u horticultura.	0%	5%

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.

MÁQUINAS PARA LA PREPARACIÓN DEL SUELO O DEL CULTIVO

Código arancelario	Descripción	UE	NMF
84.32	Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte.		
84.32.10	Arados.	0%	2%
84.32.21	Gradas (rastras) de discos.	0%	2%
84.32.29	Escarificadores y cultivadores; las demás rastras; motobinadoras; las demás.	0%	2%
84.32.31	Sembradoras, plantadoras y transplantadoras, para siembra directa.	0%	2%
84.32.39	Sembradoras de precisión, con mando central; las demás.	0%	2%
84.32.41	Esparcidores de estiércol.	0%	2%
84.32.42	Distribuidores de abonos.	0%	2%
84.32.80	Las demás máquinas, aparatos y artefactos.	0%	2%
84.32.90	Partes.	0%	2%

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.

MÁQUINAS PARA COSECHAR O TRILLAR

Código arancelario	Descripción	UE	NMF
84.33	Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas (excepto las de la partida 8437)		
84.33.11	Cortadoras de césped con motor, en las que el dispositivo de corte gire en un plano horizontal.	0%	5%
84.33.19	Las demás cortadoras de césped con motor, y sin motor.	0%	5%
84.33.20	Guadañadoras, incluidas las barras de corte para montar sobre un tractor.	0%	5%
84.33.30	Las demás máquinas y aparatos de henificar.	0%	5%
84.33.40	Prensas para paja o forraje, incluidas las prensas recogedoras.	0%	5%
84.33.51	Cosechadoras-trilladoras.	0%	5%
84.33.52	Las demás máquinas y aparatos de trillar.	0%	5%
84.33.53	Máquinas de cosechar raíces o tubérculos.	0%	5%
84.33.59	Los demás (entre ellas, recogedoras-picadoras).	0%	5%
84.33.60	Máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas.	0%	5%
84.33.90	Partes.	0%	2%

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.

MÁQUINAS PARA CLASIFICACIÓN, LIMPIEZA, MOLIENDA O TRATAMIENTO

Código arancelario	Descripción	UE	NMF
84.37	Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas; máquinas y aparatos para molienda o tratamiento de cereales u hortalizas de vaina secas (excepto las de tipo rural).		
84.37.10	Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vainas secas.	0%	5%
84.37.80	Las demás máquinas y aparatos.	0%	5%
84.37.90	Partes.	0%	2%

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.



TRACTORES

Código arancelario	Descripción	UE	NMF
87.01	Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 8709).		
87.01.10	Tractores de un solo eje.	0%	5%
87.01.20	Tractores de carretera para semirremolques.	0%	5%
87.01.30	Tractores de orugas	0%	5%
87.01.91 a 95	Los demás, con motor de potencia desde menor o igual a 18kW hasta superior a 130kW	0%	5%

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.

8.3.2. Aranceles sobre los invernaderos

INVERNADEROS

Código arancelario	Descripción	UE	NMF
94.06	Construcciones prefabricadas.		
94.06.00.31	Construcciones prefabricadas. Invernaderos de acero o hierro.	0%	20%

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.

8.3.3. Principales impuestos

Concepto	Tasa impositiva
Impuesto sobre Sociedades	15%
Impuesto sobre el patrimonio	5%
Impuesto sobre las ventas (equivalente al IVA)	17% (tipo general)
Impuesto sobre Transacciones con el Exterior	Dividendos: 1% Royalties: 15%
Impuesto sobre la Renta (equivalente al IRPF)	16%
Seguridad Social	Contribución del empleado: 8% Contribución de la empresa: 17%

Fuente: Ministerio de Finanzas de Sudán (www.mof.gov.sd) y Doing Business Sudan 2019.

9. Perspectivas del sector

En Sudán, la agricultura es el pilar principal sobre el que se sustenta la economía del país: representa más de un tercio del PIB, alrededor de un 80% de las exportaciones totales, ocupa a alrededor la mitad de la población activa, y proporciona cerca del 50% de las materias primas para el sector industrial.

Sin embargo, el sector está todavía lejos de alcanzar todo su potencial. Además, el desafío actual de la escasez de agua en el continente africano representa una amenaza directa para la producción de alimentos y se traduce en un desafío en el campo de seguridad alimentaria. Según la Comisión Económica de las Naciones Unidas para África, "el riego es clave para lograr una mayor producción agrícola que es importante para el desarrollo económico y para lograr la seguridad alimentaria". Duplicar la tierra irrigada de África es actualmente una prioridad en muchas agendas políticas. En Sudán, concretamente, la superficie de tierra fértil que cuenta con sistemas de irrigación es de solamente 4,5 millones de hectáreas dentro de los 81 millones de hectáreas de tierra fértil que componen el país. Además, la agricultura, especialmente en pequeña escala, es mayormente de secano¹², por lo que la mayor variabilidad del clima se convierte en una preocupación fundamental que afecta a la economía, los medios de subsistencia y la seguridad alimentaria.

Las perspectivas de la agricultura en Sudán convierten al sector en una de las principales fuentes del desarrollo económico del país africano en el futuro próximo, y se centran en la sostenibilidad de la agricultura y la mejora de la productividad del sector mediante la modernización e innovación en este. El cumplimiento de estas perspectivas para aumentar el aprovechamiento del gran potencial que ofrece la agricultura en el país sudanés depende de factores como los siguientes:

- La modernización de la maquinaria agrícola
- La disponibilidad de agua y la mejora en los sistemas de irrigación
- La mejora en la eficiencia del almacenamiento
- La colaboración continua entre el sistema público y privado
- La aplicación del "Smart Farming" o la agricultura climáticamente inteligente¹³

El Economist Intelligence Unit, en su último informe del país sudanés, de septiembre de 2019, es precavido con las cifras de crecimiento previstas para Sudán en los próximos años, tras la

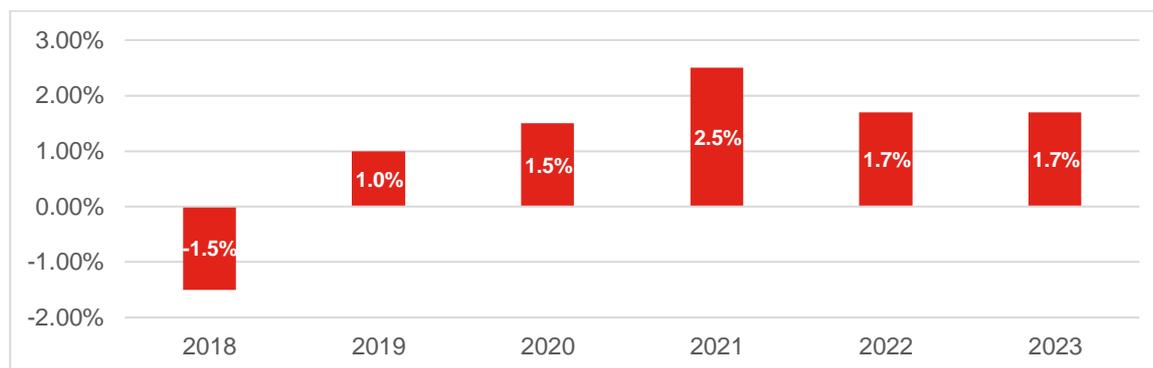
¹² Debe señalarse que la agricultura de regadío y mecanizada en el Sudán se utiliza principalmente en cultivos comerciales de exportación, relegando la agricultura de secano a los agricultores más pobres, los cuales producen los principales cultivos básicos y son, por tanto, esenciales para la seguridad alimentaria nacional.

¹³ Según la FAO, la agricultura climáticamente inteligente (CSA) pretende mejorar la capacidad de los sistemas agrícolas para prestar apoyo a la seguridad alimentaria, e incorporar la necesidad de adaptación y las posibilidades de mitigación en las estrategias de desarrollo agrícola sostenible.



incertidumbre creada como resultado de los cambios políticos ocurridos este año, que se han traducido en cifras económicas negativas. Tras haber sido 2018 un año de decrecimiento en términos de PIB y de agricultura, EIU pronostica cifras positivas pero discretas de crecimiento en el sector de la agricultura en los próximos años, como se puede ver en el siguiente gráfico.

PERSPECTIVAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA AGRICULTURA EN SUDÁN



Fuente: Elaboración propia a partir de Economist Intelligence Unit



10. Oportunidades

A pesar de las necesidades y desafíos que presenta el sector agrícola en Sudán, este también ofrece un enorme potencial ya que, entre otras cosas, el país cuenta con millones de hectáreas de tierra fértil y dos cosechas anuales. Además, la transición actual a una democracia sume al país sudanés en un ambiente de esperanza al desarrollo económico y social. Más concretamente, las oportunidades que presenta este sector son las siguientes:

- Su rica base de recursos naturales:
 - 175 millones de feddans (74 millones de hectáreas) de tierra cultivable, lo que equivale al 45% del total de tierra cultivable en los países árabes, y de la que solo se utilizan aproximadamente 31 feddans (17,7% del total);
 - de 90 a 120 millones de cabezas de animales;
 - amplios recursos pesqueros marinos y de agua dulce; y
 - suministro de agua subterránea y superficial.
- La gran brecha de rendimientos entre los centros de investigación y las explotaciones agrícolas, que ofrece un importante potencial para aumentar la producción agrícola a través de una correcta gestión de la innovación.
- Las buenas perspectivas para reducir las pérdidas posteriores a la cosecha y agregar valor a los productos agrícolas clave para mejorar los ingresos y la diversidad alimentaria y la nutrición de los hogares rurales, y aumentar las exportaciones.
- La cercanía de Sudán a mercados importantes: COMESA¹⁴, Oriente Medio, países del Golfo, Europa, etc.

Por otra parte, los empresarios sudaneses contactados para la elaboración del presente estudio de mercado identifican como oportunidad para las empresas españolas la posibilidad de colaboración con **The Agricultural Bank of Sudan**¹⁵ (en adelante ABS). Este banco fue el primer banco nacional, surgido en 1957. El objetivo estratégico del ABS es movilizar efectivamente los recursos económicos nacionales destinados a la producción y el sector agrícola. Entre otras cosas, se encarga de prestar de servicios bancarios integrales para ayudar



¹⁴ Mercado Común de África del Sur y Oriental. El tratado del COMESA está fundado en un acuerdo previo de comercio preferencial y tiene por objetivo crear un mercado común en África Oriental y Austral. Como bloque comercial, el COMESA está integrado por 19 países miembros: Angola, Burundi, Islas Comores, R.D del Congo, Eritrea, Etiopía, Kenia, Libia, Madagascar, Malawi, Islas Mauricio, Namibia, Ruanda, Islas Seychelles, Sudán, Suazilandia, Tanzania, Uganda, Zambia y Zimbabwe.

¹⁵ <http://www.abs.sd/EN/>



en el desarrollo del sector agrícola y otras actividades en el país, y elevar las tasas de producción y eficiencia, así como promover el desarrollo rural.

icex

11. Información práctica

11.1. Ferias

Nombre de la Feria	Agri Africa
Dirección	International Fair of Khartoum (Al Ma'arad St, Al Khurtum, Sudán)
Teléfono	020 111 60 66 770
Idioma contacto	Inglés
WEB	http://agrofood-africa.com/
Correo	info@agrofood-africa.com
Próxima edición	6-9 de noviembre de 2019
Descripción del evento	Evento internacional más importante del sector de la agricultura en Sudán, en el que participan agentes relacionados con la producción y la maquinaria y tecnología agrícola. Se celebra conjuntamente a la feria FoodEx Africa, especializada en el sector alimenticio.

Nombre de la Feria	International Fair of Khartoum
Dirección	International Fair of Khartoum (Al Ma'arad St, Al Khurtum, Sudán)
Teléfono	+249183-263662/263624
Idioma contacto	Inglés
WEB	https://khartoumexpo.com/en/
Correo	ifk.mrkm@sudanfreezone.com
Próxima edición	20-27 de enero de 2020
Descripción del evento	Feria multisectorial más importante de Sudán, que en su última edición contó con 450 empresas y agentes locales, y 150 empresas extranjeras. Entre los 8 sectores claves presentes en el evento, se encuentra el de maquinaria y equipamiento agrícola.

11.2. Organismos y asociaciones relevantes

FAO Sudan (Food and Agriculture Organization of the United Nations)

- Dirección: Osman Digna Street Block No. 10, Plot (1), Khartoum
- Web: <http://www.fao.org/sudan/fao-in-sudan/en/>
- Teléfono: +249 18 377 9367
- Email: FAO-SD@fao.org



AOAD (Arab Organization for Agricultural Development)

- Dirección: 7 Amarat Street, Khartoum
- Web: <http://www.aoad.org/>
- Teléfono: + 249183472176, + 249183471374
- Email: info@aoad.org

Union of Sudanese Chambers of Commerce Representing Businesses in Sudan

- Dirección: Gomhoria Street - PO Box 81, 11114 Khartoum
- Web: www.sudanchamber.org
- Teléfono: +249 11 772 346
- Email: chamber@sudanchamber.org

Sudanese Businessmen and Employers Federation

- Presidente: Mr. Izz Eldeen Eslayed
- Teléfono: +249 183 431 276
- Fax: +249 183 431 281
- Email: info@sudabiz.org

Central Bank of Sudan

- Presidente: Mr. Hazim Abdul Qader Ahmed Babiker
- Dirección: Al Jamhoria Street, 313 Khartoum
- Web: <https://cbos.gov.sd/en>
- Teléfono: +249 187 056 000
- Email: info@cbos.gov.sd





11.3. Información práctica del país

11.3.1. Consejos útiles

Para entrar en Sudán hay que estar en posesión de un pasaporte en vigor y de un visado expedido por la Embajada de Sudán en España. El plazo de validez del visado oscila entre 8 días y tres meses, tanto si es de turismo como de negocios. El precio del visado es de unos 50 euros para visados de turista y unos 280- 500 euros para visados de negocios, dependiendo de la duración del visado. Es obligatorio viajar con visado, no pudiendo obtenerse éste en el aeropuerto de Jartum. En el caso de que se haya viajado a Israel el visado será denegado.

Para más detalles, consultar este enlace:

<http://sudanembassymadrid.com/page.php?mainId=4&subId=14>

Además, los visitantes están obligados a registrarse en la Dirección General de Pasaportes, Servicio de Extranjería, o en la comisaría del aeropuerto de Jartum, dentro de los tres días después de la llegada, cualquiera que sea el objeto y la duración de su estancia. En Jartum, se puede acudir a la Oficina de Extranjería/Policía del barrio de Burri, cercano a la Embajada de España. En caso de olvido o retraso, se deberá pagar una multa. Algunos hoteles llevan a cabo estas gestiones a cambio de una tarifa.

Debido a los gastos de salida y los trámites necesarios hay que estar en el aeropuerto de Jartum como mínimo 2 horas antes de la salida del vuelo.

No hace falta declarar en la aduana las divisas extranjeras ni al llegar ni al salir del país, pero sí es necesario hacerlo con las joyas y los equipos electrónicos -especialmente las videocámaras- para garantizar su reexportación.

Como norma general, se exigen permisos de viaje (“travel permits”) para cualquier desplazamiento por el país que implique salir de Jartum. Los permisos de viaje se solicitan al Ministerio del Interior sudanés, situado en la confluencia de la avenida del Nilo (Shara al-Nil) y la calle de Khalifa. Tel. +249 183 99 26 25 o +249 183 77 99 00.

11.3.2. Vacunas

- Obligatorias: Ninguna.
- Recomendadas: Tétanos, cólera, fiebre amarilla, difteria, poliomielitis, hepatitis A y profilaxis contra la malaria/paludismo.

Aquellos visitantes que provengan de áreas con riesgo de infección o deseen entrar en Egipto procedentes de Sudán, deben aportar prueba de la vacuna contra la fiebre amarilla. En función de los lugares y la duración de la estancia, se aconsejan unas vacunas suplementarias: la tifoidea, la rabia, la hepatitis B, la meningitis a meningococo A+C y W 135.

11.3.3. Hora local, horarios laborables y días festivos

Sudán tiene una hora más que en España actualmente. El día festivo semanal en Sudán es el viernes, aunque para el sector bancario, el sábado también se considera festivo. Algunas empresas consideran igualmente el sábado feriado. El horario local en Jartum es UTC/GMT +2 horas.

El horario laboral teórico es de 8:00h a 16:00h de domingo a jueves para la Administración pública. Algunas instituciones públicas trabajan media jornada los jueves. Los bancos cierran al público a las 14:00h y están abiertos de domingo a jueves. El sector privado y especialmente los comercios tienen horas muy anárquicas, permaneciendo abiertos a veces hasta altas horas de la noche. Hay que tener en cuenta que, en la época del Ramadán, la actividad baja de ritmo, aunque no se paraliza.

FESTIVOS DE 2019

1 de enero	Día de la Independencia
8 de enero	Navidad Copta
28 de abril	Pascua Copta
5 de junio	Eid Al Fitr
30 de junio	Día de la Revolución
12 de agosto	Eid Al Adha
1 de septiembre	Año nuevo islámico
10 de noviembre	Cumpleaños del Profeta

11.3.4. Comunicaciones con España

El aeropuerto internacional de Jartum es el más activo del país. El aeropuerto se encuentra en mitad de la ciudad, pero se ha comenzado la construcción de otro nuevo aeropuerto a unos 40 kilómetros de Jartum.

Egyptair tiene vuelos desde Madrid a Jartum con escala en El Cairo. También cabe la posibilidad de que la ciudad de origen sea Barcelona. Egyptair cubre, aunque con menos regularidad, también vuelos desde Madrid a Juba con escala en El Cairo. Al igual que en el caso anterior, también es



posible que la ciudad de origen sea Barcelona o Málaga. Otra compañía que ofrece la posibilidad de viajar a Jartum desde Madrid es Lufthansa, con escala en Munich y Frankfurt. De nuevo, la ciudad de origen puede ser Barcelona. A pesar de que éstas son las compañías que más frecuentemente permiten viajar a Sudán, también existen otras posibilidades como British Airways, KLM o Air France, Turkish Airline, Qatar Airways, Etihad Airways (con más de una escala en algunos casos).

icex

12. Bibliografía

- FAO Crop and Food Supply Assessment Mission to Sudan (2019)
<http://www.fao.org/in-action/kore/publications/publications-details/en/c/1185517/>
- Economist Intelligence Unit Country Report: Sudan (2019)
<https://country.eiu.com/sudan>
- International Monetary Fund Country Report Sudan (2017)
<https://www.imf.org/en/Publications/CR/Issues/2017/12/11/Sudan-2017-Article-IV-Consultation-Press-Release-Staff-Report-and-Statement-by-the-Executive-45456>
- African Center for Economic Transformation (ACET): Agricultural Mechanization and Agricultural Transformation (2016)
<http://acetforafrica.org/acet/wp-content/uploads/publications/2017/10/ATR17-full-report.pdf>
- Sudan Democracy First Group (SDFG): Land Use, Ownership and Allocation in Sudan (2016)
<http://www.democracyfirstgroup.org/wp-content/uploads/2016/10/Land-Use-Ownership-and-Allocation-in-Sudan.pdf>
- University of Khartoum, Sudan: Agriculture Business Potential in Sudan (2014)
<https://www.iccia.com/sites/default/files/library/files/P10-Sudan-Agriculture%20investment%20business%20potential.pdf>
- African Development Bank: Sudan Country Brief 2017-2019
https://www.afdb.org/fileadmin/uploads/afdb/Documents/Project-and-Operations/SUDAN_-_Country_Brief_2017-2019.pdf
- African Economic Outlook: Sudan Country Note (2018)
https://www.afdb.org/fileadmin/uploads/afdb/Documents/Generic-Documents/country_notes/Sudan_country_note.pdf
- World Food Programme: Plan Estratégico para Sudán 2019-2023 (2018)
<http://www1.wfp.org/operations/sd02-sudan-country-strategic-plan-2019-2023>

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece
ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar
la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

900 349 000 (9 a 18 h L-V)
informacion@icex.es

www.icex.es

