



ESTUDIO
DE MERCADO

2020



El mercado de equipos para la manipulación de fluidos en Sudán

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



ESTUDIO
DE MERCADO

15 de diciembre de 2020
El Cairo

Este estudio ha sido realizado por
Iñigo Andoni Maeso Bernaras

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo

<http://sudan.oficinascomerciales.es>

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-20-020-9

Índice

1. Resumen ejecutivo	5
1.1. Introducción: sector y mercado	5
1.2. Oferta	5
1.3. Demanda	6
1.4. Precios	6
1.5. Percepción del producto español	6
1.6. Canales de distribución	7
1.7. Barreras de acceso	7
1.8. Perspectivas del sector: oportunidades	7
2. Definición del sector	8
2.1. Introducción	8
2.1.1. Clasificación del sector por productos	8
2.2. Clasificación arancelaria de los productos	9
2.2.1. Válvulas	9
2.2.2. Bombas y compresores	9
2.2.3. Tubos, tuberías y accesorios	11
2.3. Contexto económico de Sudán	13
2.3.1. Una economía dependiente del petróleo	13
2.3.2. Transición democrática: una oportunidad histórica	14
3. Oferta	16
3.1. Tamaño del mercado	16
3.2. Oferta local	16
3.3. Comercio exterior y competencia internacional	17
3.3.1. Válvulas	18
3.3.2. Bombas y compresores	19
3.3.3. Tubos y tuberías y accesorios	20
4. Demanda	22
4.1. <i>Oil & Gas</i>	22
4.1.1. Clientes del sector	25
4.2. Agua	26
4.2.1. Infraestructura hídrica	26
4.2.2. Regadíos	27
4.2.3. Clientes del sector	28
4.3. Factores de compra	29
5. Precios y medios de pago	30



6. Percepción del producto español	31
7. Canales de distribución	33
7.1. Sector público	33
7.2. Sector privado	33
8. Acceso al mercado – Barreras	35
8.1. Barreras legales y formas de pago	35
8.2. Procedimientos y formalidades	36
8.3. Aranceles e impuestos	37
8.3.1. Válvulas	37
8.3.2. Bombas y compresores	38
8.3.3. Tubos, tuberías y accesorios	39
8.3.4. Principales impuestos	42
9. Perspectivas del sector: oportunidades	43
10. Información práctica	45
10.1. Ferias	45
10.2. Organismos y asociaciones relevantes	45
10.3. Información práctica del país	47
10.3.1. Consejos útiles	47
10.3.2. Hora local y horarios laborables	47
10.3.3. Comunicaciones con España	48



1. Resumen ejecutivo

1.1. Introducción: sector y mercado

El sector objeto de estudio engloba toda una amalgama de productos empleados en múltiples sectores industriales: **tubos, tuberías y sus accesorios, válvulas, bombas y compresores, e instrumentación**, entre otros. En el presente estudio se pone el foco en los sectores del petróleo y del agua, por su mayor relevancia en la economía sudanesa.

En cuanto al **contexto económico** del país, Sudán acumula ya dos años en recesión, habiendo registrado caídas del PIB del -2,5 % y -2,8 % en 2018 y 2019, respectivamente. La crisis que padece en la actualidad ha provocado un círculo vicioso de hiperinflación, fuerte depreciación de la libra sudanesa y aumento del déficit. Se prevé que en 2020 se produzca otra contracción del -8,4 %, debido a que a la maltrecha situación económica se le añaden el impacto de la COVID-19, así como las devastadoras inundaciones que ha sufrido el país el pasado septiembre.

La recuperación de esta difícil coyuntura económica ha de venir de la mano del proceso de **transición democrática** en el que está inmerso Sudán, que ya está suponiendo una mayor apertura del país. La **salida del país de la lista de países patrocinadores del terrorismo (SSOT)** del Gobierno de EE. UU. facilitará la reintegración de los bancos sudaneses en el sistema financiero internacional, terminando con un aislamiento que dificultaba la entrada de capitales en el país.

1.2. Oferta

Sudán carece de una industria que abastezca de equipos para la manipulación de fluidos. Es por ello por lo que la totalidad de los productos que se emplean provienen de las importaciones; de esta forma, el **tamaño del mercado** es cercano a los **200 millones de dólares**. La oferta local se circunscribe a distribuidores y agentes.

Con respecto a la **oferta internacional**, el origen por países de los equipos importados por Sudán en 2019 varía en función de los productos:

- **Válvulas:** China fue el principal proveedor, con una cuota de mercado del 56 %, seguido por India (16 %) y Turquía (10 %).
- **Bombas y compresores:** India —con marcas como Shakti, Lobi, Kirloskar y CRI— y China —Boshan, LEO, FenQiu— lideran el mercado, ambos con una cifra superior al 24 %. Les sigue Italia (10 %) —Calpeda, Caprari, Pedrollo—, de largo el primer exportador europeo.
- **Tubos, tuberías y sus accesorios:** China (34 %), Irán (22 %) y Rusia (7 %) dominan el mercado.



1.3. Demanda

El **sector petrolífero** en Sudán perdió el 75 % de sus reservas tras la independencia de Sudán del Sur: la producción diaria en 2011 era de 450.000 barriles/día; en 2012, pasó a ser de 103.100. Desde entonces, no se han producido grandes avances en la actividad **upstream**, y la cifra en 2019 fue de 102.200 barriles/día.

Los sectores **midstream** y **downstream** mantuvieron sus cifras anteriores a la secesión, gracias principalmente al acuerdo entre Sudán y Sudán del Sur para que este segundo país pudiera exportar su petróleo a través de dos oleoductos que lo transportan hasta Port Sudan. Asimismo, el crudo proveniente de Sudán del Sur abastece la principal refinería de Sudán —en Al-Jail, cerca de Jartum—.

El **Ministerio de Energía y Minas** y la empresa estatal **Sudapet** se encargan de la explotación petrolífera, junto con empresas de origen asiático como **CNPC**, **Sinopec**, **Petronas** y **ONGC**. En ocasiones, son consorcios internacionales resultado de distintas fórmulas de colaboración entre las citadas entidades las que operan en el mercado: **GNPOC**, **Petrodar**, **WNPOC**.

El **sector del agua** en Sudán se enfrenta al reto de desarrollar una **infraestructura hídrica** que responda a las necesidades de saneamiento y acceso a fuentes seguras de su población. Asimismo, los **regadíos** suponen un 11 % de los cultivos. La mejora en la productividad agrícola pasa por la ampliación y modernización de los equipos empleados. Las entidades locales de referencia son las **corporaciones estatales** como Khartoum State Water Corporation y las **ingenierías del país**, como Zadna, DAL, GIAD y MTWA, entre otras.

Los principales **factores de compra** son la calidad y los aspectos técnicos, el precio y las facilidades de pago, la durabilidad y el servicio posventa, la certificación y la puntualidad en la entrega.

1.4. Precios

Los precios varían en función del **grado tecnológico** del producto. **China**, como líder del mercado, destaca por ofrecer alternativas para prácticamente todas las gamas. La **libra sudanesa** se encuentra muy devaluada y ello encarece los productos importados, favoreciendo a las gamas bajas. El precio del crudo también determina la disponibilidad financiera de las empresas de Sudán.

1.5. Percepción del producto español

La reducida presencia empresarial española en Sudán y la prácticamente nula presencia sudanesa en España sume a ambos países en un **escaso conocimiento mutuo en términos comerciales**. La balanza comercial entre España y Sudán presentó en 2019 un **superávit a favor de España de 28,86 millones** de euros, con una tasa de cobertura de 4105 %.

1.6. Canales de distribución

El **sector público** supone alrededor del **80 %** del mercado. Las licitaciones públicas son el principal canal de acceso a proyectos que suelen estar financiados por administraciones locales, bancos multilaterales y otras organizaciones internacionales con proyectos de desarrollo en el país. Es habitual la participación a través de consorcios.

En cuanto al **sector privado** —en torno al **20 %**— suele ser necesario contar con un **distribuidor** o **agente** para llegar a clientes finales sin gran capacidad de compra. Los grandes clientes cuentan con sus propios canales de abastecimiento a través de **centrales de compra** que acuden directamente al fabricante para evitar la intervención de intermediarios. Asimismo, se observa una creciente “**tenderización**” por parte de las grandes empresas (ingenierías, contratistas).

1.7. Barreras de acceso

Las empresas españolas que intentan exportar a Sudán se enfrentan principalmente a problemas de **acceso a financiación y de riesgo país**. Los acuerdos de corresponsalía entre bancos europeos y sudaneses siguen siendo muy escasos. No obstante, el cambio de régimen y la apertura internacional están trayendo avances en el sistema bancario: en 2020, Visa ha empezado a operar en el país y los bancos sudaneses han vuelto a realizar transferencias en dólares. Otra dificultad con la que se encuentran las empresas en Sudán es la **falta de transparencia del marco jurídico**.

Los equipos de manipulación de fluidos son **productos “privilegiados”** en términos de importación en **Sudán**, y gozan de un trato favorable por ser productos prioritarios para su economía. A pesar de ello, son gravados con un 10 %, un 25 % y un 40 % de aranceles en función de la partida

En cuanto a los **procedimientos y formalidades**, los importadores sudaneses deben estar inscritos en el Registro de Importadores y las empresas que deseen realizar actividades comerciales en Sudán deben registrarse en el Departamento de Registros Comerciales (CRD). No existen requerimientos específicos para los productos estudiados: se aplican los generales.

1.8. Perspectivas del sector: oportunidades

La transición democrática y la salida de la lista SSOT abre una oportunidad en Sudán para desarrollar y modernizar las infraestructuras clave en los sectores del petróleo y del agua.

A falta de una industria local de equipos para manipulación de fluidos, el país seguirá dependiendo del exterior para abastecer la creciente demanda para el mantenimiento, **mejora y ampliación de campos, oleoductos y refinerías**, así como la **ampliación y modernización de regadíos y sistemas de saneamiento y acceso a fuentes seguras de agua**.

2. Definición del sector

2.1. Introducción

El presente estudio de mercado tiene como objetivo ofrecer una aproximación al sector de los equipos para la manipulación de fluidos en la República de Sudán (en adelante, Sudán). Para su elaboración se han empleado tanto fuentes primarias como secundarias: información académica, datos cuantitativos del sector y entrevistas con profesionales de la industria.

El mercado analizado engloba una extensa variedad de aparatos, mecanismos y piezas que encuentran aplicación en diversos sectores:

- Petróleo y gas.
- Agua.
- Generación de energía.
- Química y petroquímica.
- Otros.

Dada la mayor importancia relativa que los dos primeros sectores usuarios de estos productos tienen sobre los demás en el mercado sudanés, el presente estudio versará principalmente sobre ellos, sin perjuicio de que se incluya información que resulte relevante sobre el resto.

Según datos de la Asociación Española de Equipos, Soluciones y Tecnologías de Proceso en la Manipulación de Fluidos (FLUIDEX)¹, que agrupa a gran parte de las empresas de la industria española del sector, estas han facturado un total de 2.108 millones de euros en 2019, de los cuales 1.402 millones provienen de exportaciones a todo el mundo. Además, dan empleo a 8.264 trabajadores.

2.1.1. Clasificación del sector por productos

Los productos que se encuentran dentro del sector analizado son aquellos que se utilizan para el control, conducción y tratamiento de todo tipo de fluidos, tanto líquidos como gaseosos —agua potable o residual, petróleo y sus derivados, gases y otros productos químicos—. De este modo, entre los productos comercializados en el sector se encuentran los siguientes:

- Tubos, accesorios de tubería, bridas, juntas de expansión y compensadores de dilatación.
- Válvulas y actuadores para válvulas.

¹ Los datos de FLUIDEX se refieren a la facturación conjunta de las empresas miembro de la asociación.

- Bombas y compresores.
- Instrumentación para fluidos.

2.2. Clasificación arancelaria de los productos

2.2.1. Válvulas

Las **válvulas** son elementos esenciales con aplicación en multitud de sectores para controlar un fluido a través de una tubería, cortando, derivando o modulando su paso. Algunos tipos de válvulas son:

- Válvulas ARV/ARC (Válvulas de Recirculación Automática o Control de Recirculación Automático, por sus siglas en inglés) para asegurar un flujo mínimo en las bombas centrifugadoras;
- Válvulas esféricas, encargadas de controlar el flujo de contenidos;
- Válvulas de fuelle con anillo de sello, utilizadas normalmente en el control de la presión;
- Válvulas de aireación, diseñadas para la protección del tanque;
- Válvulas de escape o de mariposa, válvulas de compuerta, válvulas de globo o de paso recto, y
- Válvulas de tapón o *plug*.

TABLA 1. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA DE VÁLVULAS

Código arancelario	Descripción
84.81	Artículos de grifería y órganos similares para tuberías, calderas, depósitos, cubas o continentes similares, incluidas las válvulas reductoras de presión y las válvulas termostáticas.
8481.10	Válvulas reductoras de presión
8481.20	Válvulas para transmisiones oleo-hidráulicas o neumáticas
8481.30	Válvulas de retención
8481.40	Válvulas de alivio o seguridad
8481.80	Los demás artículos de grifería y órganos similares

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.

2.2.2. Bombas y compresores

Las **bombas** impulsan los fluidos para circular de una ubicación a otra a través de las tuberías. En el ámbito petrolífero son utilizadas en todas las fases de la cadena de valor: prospección y extracción (o *upstream*), transporte (*midstream*), industria transformadora y distribución (o *downstream*). Destacan las bombas centrifugadoras, las más comunes; las bombas de aceite, las cuales elevan el líquido de un pozo de petróleo cuando no existe suficiente presión en la superficie;

bombas de desplazamiento positivo, bombas para la transferencia de aceite, bombas de diafragma y bombas petroquímicas, entre otras. En el sector del agua se emplean en la agricultura, la distribución, la potabilización y el tratamiento, entre otros.

Al igual que las bombas, los **compresores** también desplazan fluidos pero, a diferencia de las primeras, que son máquinas hidráulicas, estos son máquinas térmicas, ya que impulsan fluidos compresibles, produciendo un cambio apreciable de su densidad y, generalmente, también de temperatura.

TABLA 2. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA DE BOMBAS Y COMPRESORES

Código arancelario	Descripción
84.13	Bombas para líquidos, incluso con dispositivo medidor incorporado; elevadores de líquidos
8413.1	Bombas con dispositivo medidor incorporado o concebidas para llevarlo
8413.11	Bombas para distribución de carburantes o lubricantes, de los tipos utilizados en gasolineras, estaciones de servicio o garajes
8413.19	Las demás
8413.20	Bombas manuales, excepto las de las subpartidas 8413.11 u 8413.19
8413.30	Bombas de carburante, aceite o refrigerante, para motores de encendido por chispa o compresión
8413.40	Bombas para hormigón
8413.50	Las demás bombas volumétricas alternativas
8413.60	Las demás bombas volumétricas rotativas
8413.70	Las demás bombas centrífugas
8413.8	Las demás bombas; elevadores de líquidos:
8413.81	Bombas
8413.82	Elevadores de líquidos
8413.9	Partes:
8413.91	De bombas
8413.92	De elevadores de líquidos
84.14	Bombas de aire o de vacío, compresores de aire u otros gases y ventiladores; campanas aspirantes para extracción o reciclado, con ventilador incorporado, incluso con filtro
8414.10	Bombas de vacío
8414.20	Bombas de aire, de mano o pedal
8414.30	Compresores de los tipos utilizados en los equipos frigoríficos"
8414.40	Compresores de aire montados en chasis remolcable con ruedas
8414.5	Ventiladores:
8414.51	Ventiladores de mesa, pie, pared, cielo raso, techo o ventana, con motor eléctrico incorporado de potencia inferior o igual a 125 W
8414.59	Los demás

8414.60	Campanas aspirantes en las que el mayor lado horizontal sea inferior o igual a 120 cm
8414.80	Los demás
8414.90	Partes

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.

2.2.3. Tubos, tuberías y accesorios

Los sectores relacionados con el petróleo y el agua son dos de los principales mercados para los tubos, tuberías y sus accesorios, dado que hacen un uso extensivo de estos productos para conducir los fluidos de un lugar a otro. Los materiales empleados en su producción son diversos, dependiendo de la aplicación a la que vayan dirigidos —hierro, acero, acero inoxidable, plásticos—. También se incluyen en esta categoría los productos accesorios como juntas, codos, empalmes y manguitos, que se emplean para unir unos tubos con otros.

TABLA 3. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA DE TUBOS, TUBERÍAS Y ACCESORIOS

Código arancelario	Descripción
39.17	Tubos y accesorios de tubería (por ejemplo: juntas, codos, empalmes(racores)), de plástico
3917.10	Tripas artificiales de proteínas endurecidas o de plásticos celulósicos
3917.20	Tubos rígidos
3917.21	De polímeros de etileno
3917.22	De polímeros de propileno
3917.23	De polímeros de cloruro de vinilo:
3917.29	De los demás plásticos
3917.3	Los demás tubos
3917.31	Tubos flexibles para una presión superior o igual a 27,6 Mpa
3917.32	Los demás, sin reforzar ni combinar con otras materias, sin accesorios:
3917.33	Los demás, sin reforzar ni combinar con otras materias, con accesorios:
3917.39	Los demás
3917.40	Accesorios
72.07	Productos intermedios de hierro o acero sin alear
7207.1	Con un contenido de carbono inferior al 0,25 % en peso:
7207.11	De sección transversal cuadrada o rectangular, cuya anchura sea inferior al doble del espesor
7207.12	Los demás, de sección transversal rectangular
7207.19	Los demás
7207.20	Con un contenido de carbono superior o igual al 0,25 % en peso
73.03	Tubos y perfiles huecos, de fundición



73.04	Tubos y perfiles huecos, sin soldadura (sin costura), de hierro o acero
7304.1	Tubos de los tipos utilizados en oleoductos o gasoductos:
7304.11	De acero inoxidable
7304.19	Los demás
7304.2	Tubos de entubación ("casing") o de producción ("tubing") y tubos de perforación, de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas:
7304.22	Tubos de perforación de acero inoxidable
7304.23	Los demás tubos de perforación
7304.24	Los demás, de acero inoxidable
7304.29	Los demás
7304.3	Los demás, de sección circular, de hierro o acero sin alear:
7304.31	Estirados o laminados en frío
7304.39	Los demás
7304.4	Los demás, de sección circular, de acero inoxidable:
7304.41	Estirados o laminados en frío
7304.49	Los demás
7304.5	Los demás, de sección circular, de los demás aceros aleados:
7304.51	Estirados o laminados en frío
7304.59	Los demás
7304.90	Los demás
73.05	Los demás tubos (por ejemplo: soldados o remachados) de sección circular con diámetro exterior superior a 406,4 mm, de hierro o acero
7305.1	Tubos de los tipos utilizados en oleoductos o gasoductos:
7305.11	Soldados longitudinalmente con arco sumergido
7305.12	Los demás, soldados longitudinalmente
7305.19	Los demás
7305.20	Tubos de entubación ("casing") de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas
7305.3	Los demás, soldados:
7305.31	Soldados longitudinalmente
7305.39	Galvanizados
7305.90	Los demás
73.06	Los demás tubos y perfiles huecos (por ejemplo: soldados, remachados, grapados o con los bordes simplemente aproximados), de hierro o acero
7306.1	Tubos de los tipos utilizados en oleoductos o gasoductos:
7306.11	Soldados, de acero inoxidable
7306.19	Los demás
7306.2	Tubos de entubación ("casing") o de producción ("tubing"), de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas:
7306.21	Soldados, de acero inoxidable

7306.29	Los demás
7306.30	Los demás, soldados, de sección circular, de hierro o acero sin alear:
7306.40	Los demás, soldados, de sección circular, de acero inoxidable
7306.50	Los demás, soldados, de sección circular, de los demás aceros aleados
7306.6	Los demás, soldados, excepto los de sección circular:
7306.61	De sección cuadrada o rectangular
7306.69	Los demás, de sección no circular
7306.90	Los demás
73.07	Accesorios de tubería (por ejemplo: empalmes (racores), codos, manguitos (niples)), de fundición, hierro o acero
7307.1	Moldeados:
7307.11	De fundición no maleable
7307.19	Los demás
7307.2	Los demás, de acero inoxidable:
7307.21	Bridas
7307.22	Codos, curvas y manguitos (niples), roscados
7307.23	Accesorios para soldar a tope
7307.29	Los demás
7307.9	Los demás:
7307.91	Bridas
7307.92	Codos, curvas y manguitos (niples), roscados
7307.93	Accesorios para soldar a tope
7307.99	Los demás

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de EU Trade Helpdesk. Sistema de codificación TARIC.

2.3. Contexto económico de Sudán

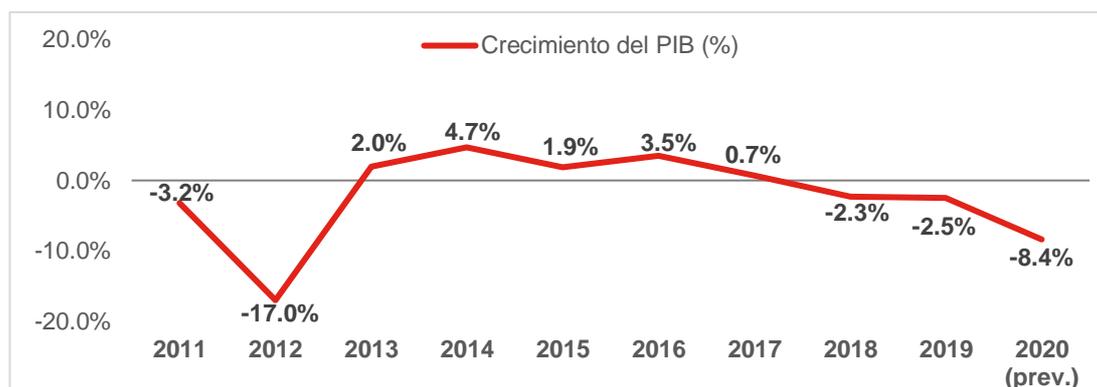
2.3.1. Una economía dependiente del petróleo

En un país en el que la inestabilidad política y los conflictos armados han sido una constante a lo largo de las últimas décadas, la secesión de Sudán del Sur en 2011 y la subsiguiente pérdida del 75 % de las reservas petrolíferas del país supuso un duro golpe para una economía poco diversificada y muy dependiente del sector de los hidrocarburos: el petróleo representaba el 60 % de los ingresos públicos, el 85 % de los ingresos por exportaciones y había sido el verdadero motor de las elevadas tasas de crecimiento económico registradas en los años precedentes.

La República de Sudán (en adelante, Sudán) padece actualmente una grave crisis económica que ha provocado que durante el año 2019 su PIB se haya contraído un 2,5 %, tras haber caído ya un 2,1 % en 2018. Las principales causas de esta recesión han sido la escasa competitividad, un

entorno empresarial deficiente y la agitación social. La limitada capacidad de Sudán para acceder a mercados financieros externos ha llevado al país a sufragar el déficit fiscal principalmente por la monetización, lo cual ha alimentado un círculo vicioso de hiperinflación –superior al 200 % anual–, depreciación acelerada de la libra sudanesa y expansión del déficit. Asimismo, la sombra de la corrupción persiste a todos los niveles.

GRÁFICO 1. CRECIMIENTO DEL PIB DE SUDÁN EN LOS ÚLTIMOS 10 AÑOS



Fuente: FMI.

Las perspectivas macroeconómicas de Sudán a corto plazo siguen siendo todo un desafío. En el momento de la elaboración de este estudio, la previsión de crecimiento del FMI para 2020 es del -8,4 %, teniendo en cuenta el impacto de la crisis de la COVID-19 y las inundaciones del mes de septiembre, que han tenido un efecto devastador en el sector agrícola.

2.3.2. Transición democrática: una oportunidad histórica

En la actualidad, Sudán se encuentra inmerso en un período de transición democrática marcada por la incertidumbre, de cuyo desenlace con éxito dependerán en buena medida las posibilidades del país de revertir la difícil situación económica en la que se encuentra. Tras la revolución que culminó con el derrocamiento, en abril de 2019, del expresidente Omar al-Bashir, el Estado pasó a ser regido por un nuevo órgano, el Consejo Soberano (SC), que tiene el encargo de guiar al pueblo sudanés hacia unas elecciones presidenciales en 2022.

Con el nuevo escenario de transición democrática, en 2020 se están dando pasos importantes para la apertura del país y su reintegración económica en la comunidad internacional, como el acuerdo alcanzado con el FMI para la implantación de un *Staff-Monitored Program* o la Conferencia de Donantes de Berlín². En el mismo sentido, se espera que el Acuerdo de paz de Juba, alcanzado entre la mayoría de los grupos rebeldes y el Gobierno, mejore la situación de seguridad en algunas regiones conflictivas.

² Organizada conjuntamente por la UE, Alemania y la ONU, los distintos países participantes comprometieron 1.800 millones de USD para ayudar a Sudán a aliviar su crisis económica y avanzar en su proceso de transición democrática.



Pero quizá el hito más importante haya sido la salida de Sudán de la lista SSOT³, con efectos a partir del 14 de diciembre de 2020. A pesar del levantamiento de la mayoría de las sanciones económicas estadounidenses en 2017, la presencia de Sudán en la citada lista implicaba *de facto* la imposibilidad de operar con normalidad con el país, debido a que pocos bancos internacionales contaban con acuerdos de corresponsalía con bancos sudaneses por el riesgo derivado de ser sancionados si autorizaban operaciones sospechosas de financiar el terrorismo.



³ Siglas en inglés de la Lista de Países Patrocinadores del Terrorismo, designación aplicada por el Departamento de Estado de EE. UU. a países que considera colaboradores de “organizaciones terroristas”. La inclusión en la lista supone enfrentarse a estrictas sanciones que suponen prácticamente el aislamiento del sistema financiero del país.

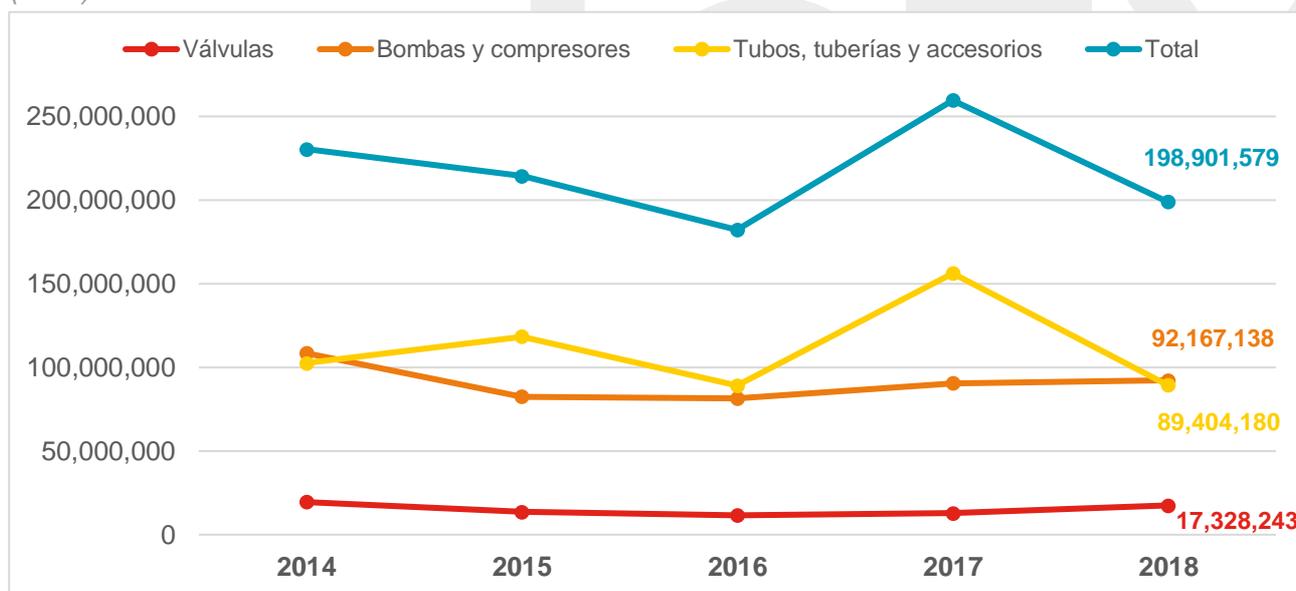
3. Oferta

3.1. Tamaño del mercado

Sudán no cuenta con una industria manufacturera de los productos estudiados, por lo que puede obtenerse una estimación aproximada del volumen del mercado a partir del valor importado de equipos para la manipulación de fluidos, ya que la práctica totalidad de los que se emplean en Sudán provienen del exterior. Como se puede observar en el Gráfico 2, en 2018 Sudán importó equipos para la manipulación de fluidos por una cifra cercana a los **200 millones de dólares**.

GRÁFICO 2. EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES TOTALES Y POR CATEGORÍAS DE EQUIPOS DE FLUIDOS REALIZADAS POR SUDÁN EN LOS ÚLTIMOS 5 AÑOS

(USD)



Fuente: Elaboración propia a partir de datos de UN Comtrade

3.2. Oferta local

La ausencia de una industria manufacturera implica que la actividad local se limite a empresas que actúan como **agentes o distribuidores de fabricantes extranjeros**, sea o no en condiciones de exclusividad.

Por el momento, no se prevé la instauración de plantas con capacidad productiva en el país. Fuentes del sector señalan que ello se debe fundamentalmente a la falta de *know-how*, así como a la necesidad de una mayor inversión productiva extranjera para desarrollar el sector manufacturero del país.

Entre las empresas sudanesas que actúan como distribuidores o agentes de las principales marcas internacionales, se han identificado las siguientes:

GRÁFICO 3. DISTRIBUIDORAS O AGENTES DE EQUIPOS DE FLUIDOS EN SUDÁN

EMPRESA	Perfil	Marcas
 Grand Engineering Co., Ltd.	Distribuidor de bombas	Calpeda
 Ibrahim Abu Hassanein & Co.	Distribuidor de bombas	Caprari, Ruselprom, Shandong Juling, InterSigma, SlovPump, Fieldmarshal, A&M
 Petromoniem	Consultoría y distribución de equipos para Oil & Gas	Ruhrpumpen, Krohne, Emerson

3.3. Comercio exterior y competencia internacional

La dependencia del exterior de Sudán ocasiona que su balanza comercial sea deficitaria para estos productos por un valor equivalente al de las importaciones, dado que las exportaciones son virtualmente inexistentes⁴.

La oferta de equipos para el tratamiento de fluidos en Sudán se encuentra copada por marcas internacionales. Como se detalla a continuación, China destaca como primer exportador en todos los subsectores, excepto en el de tubos y tuberías, donde comparte liderazgo con la India. El dominio del gigante asiático se explica, fundamentalmente, por la competitividad de los precios en productos de calidad aceptable. Ello va en línea con el limitado nivel de renta, la debilidad de la libra sudanesa y la escasez de divisas que padece Sudán.

Sin embargo, fuentes del sector afirman que el precio no es el único factor en el éxito de las empresas chinas y apuntan a otros motivos que explican su posición predominante: el conocimiento del mercado adquirido por su continuada presencia en las últimas décadas, su gran dinamismo a la hora de acercar sus productos —envío de muestras—, así como unas condiciones financieras muy ventajosas para el comprador. Asimismo, la presencia de grandes contratistas chinos en grandes

⁴ En el momento de elaboración de este estudio, los últimos datos de comercio exterior disponibles de UN Comtrade correspondían al año 2018. El Banco Central de Sudán (<https://cbos.gov.sd/en>) ofrece datos actualizados de importaciones y exportaciones, pero no desglosa estos por partidas arancelarias, sino por sectores de actividad.

proyectos de ingeniería, principalmente en el sector petrolífero, es otro de los pilares en los que se sustenta el dominio chino.

3.3.1. Válvulas

TABLA 4. IMPORTACIONES DE SUDÁN DE VÁLVULAS

(En USD)

TARIC	2014	2015	2016	2017	2018
84.81	19.452.885	13.552.342	11.578.224	12.847.433	17.328.243
TOTAL	19.452.885	13.552.342	11.578.224	12.847.433	17.328.243

Fuente: UN Comtrade.

TABLA 5. EXPORTACIONES DE SUDÁN DE VÁLVULAS

(En USD)

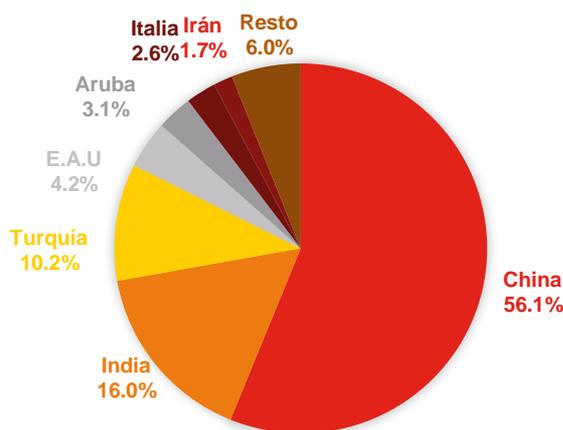
TARIC	2014	2015	2016	2017	2018
84.81	-	-	1.073	-	2.458
TOTAL	-	-	1.073	-	2.458

Fuente: UN Comtrade.

IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE VÁLVULAS (8481) POR PAÍSES EN 2018

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	Valor
China	9.716.590
India	2.774.292
Turquía	1.771.087
Emiratos Árabes Unidos (EAU)	723.120
Aruba (P. Bajos)	538.305
Italia	451.174
Irán	291.640
Egipto	256.097
Alemania	113.440
Arabia Saudí	108.218
España	-



Fuente: UN Comtrade.

Según fuentes del sector, el mercado de válvulas se caracteriza por el predominio de productos de calidad y precios bajos, por tratarse de productos con menor potencial para la diferenciación por grado tecnológico. La diferencia de precio es muy grande entre los productos chinos y los demás, lo cual explica el abrumador dominio de China, que cuenta con más de la mitad del mercado. El

carácter indiferenciado de este mercado también se evidencia en la escasa presencia de productos europeos y estadounidenses, con industrias potentes, pero que no pueden competir por precio con productos chinos o indios. Los datos revelan un importante repunte de las importaciones en 2018, consolidando la recuperación de la tendencia negativa que tocó fondo en 2016.

3.3.2. Bombas y compresores

TABLA 6. IMPORTACIONES DE SUDÁN DE BOMBAS Y COMPRESORES

(En USD)

TARIC	2014	2015	2016	2017	2018
84.13	65.468.521	47.484.579	49.279.089	57.731.745	65.748.977
84.14	42.984.126	34.999.441	32.181.592	32.833.248	26.418.161
TOTAL	108.452.647	82.484.020	81.460.681	90.564.993	92.167.138

Fuente: UN Comtrade.

TABLA 7. EXPORTACIONES DE SUDÁN DE BOMBAS Y COMPRESORES

(En USD)

TARIC	2014	2015	2016	2017	2018
84.13	45	-	42.461	-	36.726
84.14	2	-	1.610	-	20.,004
TOTAL	47	-	44.071	-	56.730

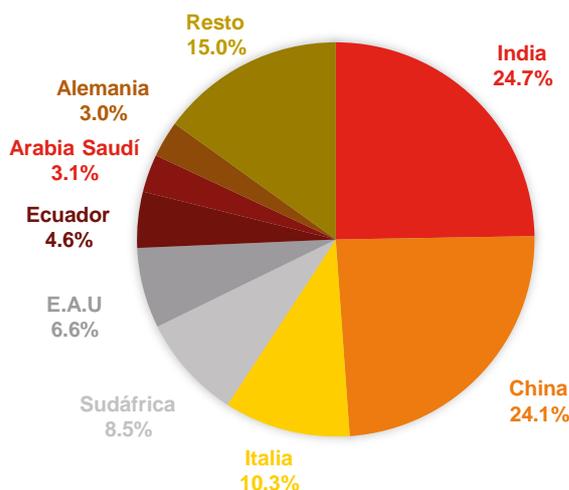
Fuente: UN Comtrade.

La evolución de los datos de comercio exterior relativas a las dos partidas analizadas revela tendencias opuestas entre ambas. La evolución de las importaciones de bombas para líquidos (84.13) es ascendente desde 2014, mientras que las de bombas de aire y compresores (84.14) no han dejado de decrecer en el mismo período.

IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE BOMBAS Y COMPRESORES (8413 Y 8414) POR PAÍSES EN 2018

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	Valor
India	22.766.718
China	22.230.136
Italia	9.480.584
Sudáfrica	7.861.588
EAU	6.072.284
Ecuador	4.224.723
Arabia Saudí	2.857.933
Alemania	2.743.661
Francia	1.825.366
Turquía	1.789.178
España	306.468



Fuente: UN Comtrade.

El mercado de las bombas se encuentra liderado por India y China, que poseen conjuntamente casi la mitad de la cuota de mercado. Por el lado indio, **Shakti Pumps** y **Lobi Pumps** destacan en el segmento de las bombas sumergibles, mientras que **Kirloskar Brothers** es una de las firmas líderes en el segmento de bombas de gran tamaño. **CRI** también cuenta con presencia en el país. Entre las empresas chinas con presencia en el mercado se encuentran **Boshan**, **LEO Pumps** y **FengQiu**. Italia cuenta también con una importante presencia en el país con empresas como **Calpeda**, **Caprari** y **Pedrollo**.

3.3.3. Tubos y tuberías y accesorios

TABLA 8. IMPORTACIONES DE SUDÁN DE TUBOS, TUBERÍAS Y ACCESORIOS

(En USD)

TARIC	2014	2015	2016	2017	2018
39.17	18.741.702	13.921.513	8.752.070	8.344.369	12.951.142
72.07	22.396.409	64.171.408	41.725.145	118.619.466	44.928.184
73.03	18.213.117	16.530.675	20.072.408	12.489.961	17.678.034
73.04	23.863.307	12.604.957	10.307.228	4.297.569	2.754.030
73.05	871.171	3.219.739	63.754	36.248	1.698.636
73.06	11.749.271	3.348.968	4.773.170	9.495.316	3.820.440
73.07	6.681.974	4.510.998	3.474.269	2.896.086	5.573.714
TOTAL	102.516.951	118.308.258	89.168.044	156.179.015	89.404.180

Fuente: UN Comtrade.

TABLA 9. EXPORTACIONES DE SUDÁN DE TUBOS, TUBERÍAS Y ACCESORIOS

(En USD)

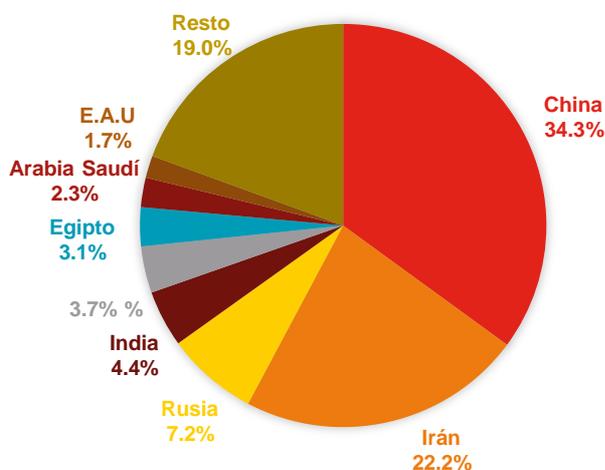
TARIC	2014	2015	2016	2017	2018
39.17	-	-	-	-	-
72.07	-	-	-	-	-
73.03	-	37.500	-	20.000	-
73.04	1	100	1.003	-	2
73.05	2	-	-	-	-
73.06	-	-	-	-	-
73.07	601	-	-	107	-
TOTAL	604	37.600	1.003	20.107	2

Fuente: UN Comtrade

IMPORTACIONES TOTALES DE SUDÁN DE TUBOS, TUBERÍAS Y ACCESORIOS (3917, 7207, 7303, 7304, 7305, 7306, 7307) POR PAÍS EN 2018

En valor comercial (USD) y cuota de mercado

PAÍS	Valor
China	35.213.520
Irán	22.759.027
Rusia	7.354.973
India	4.553.113
Turquía	3.749.928
Egipto	3.137.389
Arabia Saudí	2.368.631
EAU	1.783.520
Italia	941.173
Alemania	912.957
España	-



Fuente: UN Comtrade.

China también domina el mercado de **tubos, tuberías y accesorios**, un sector con unos datos que oscilan considerablemente de un año a otro en función de la existencia o no de nuevos proyectos de ingeniería impulsados en el sector petrolífero (oleoductos, refinerías).

4. Demanda

Al tratarse de un sector industrial mayoritariamente B2B (*business-to-business*), el análisis de la demanda de equipos para la manipulación de fluidos pasa por estudiar los sectores-clientes que adquieren este tipo de productos, ya que de su evolución dependerá directamente su acogida en Sudán. Debido a las características específicas del mercado sudanés, donde los sectores petrolífero y agrícola son los principales motores de la economía, a continuación, se lleva a cabo un análisis detallado de los sectores *Oil & Gas* y aguas.

4.1. Oil & Gas

Tras la apertura en 1999 del primer oleoducto destinado a transportar el petróleo a la ciudad de Port Sudan para su exportación, la producción de crudo en Sudán no dejó de crecer hasta alcanzar los 450.000 barriles/día en 2011. No obstante, tras la independencia de Sudán del Sur –que albergaba el 75 % de las reservas petrolíferas– la producción se redujo a una media de 103.100 barriles/día.

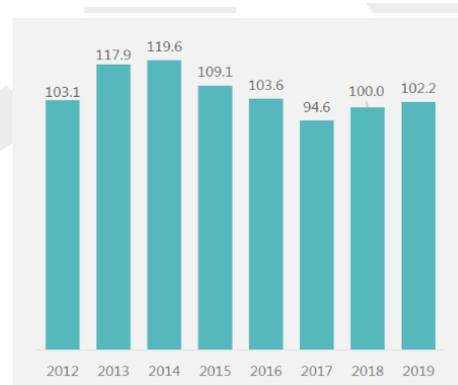
Upstream

Desde entonces, la industria extractiva de Sudán no ha hecho grandes progresos en el desarrollo de nuevos campos para incrementar la producción. En 2019, el volumen total de producción de petróleo de Sudán fue de 102.200 barriles/día, una cifra prácticamente idéntica a la de 2012.

La mayor parte de los yacimientos petrolíferos explotados hasta la fecha se encuentran en la región fronteriza con Sudán del Sur; más concretamente en los bloques 2, 4, 6, 17, 22, 24 y 25, que se ubican en los estados sureños de West Kordofan, East Darfur, South Kordofan, Blue Nile y White Nile. Por otra parte, en el noroeste del país, en el estado de North Darfur, se encuentra el bloque 12A.

Con el objetivo de incrementar la producción hasta los 127.000 barriles/día, el Ministerio de Energía y Minas de Sudán ha ido licitando la concesión de una serie de licencias de exploración y explotación durante estos últimos años. A modo de ejemplo, en 2019 se aprobó una licitación para la exploración de diez campos de petróleo y se espera la apertura próxima de una licitación global para la

GRÁFICO 4. PRODUCCIÓN DE PETRÓLEO (barriles/día)



Fuente. BP Statistical Review 2020.

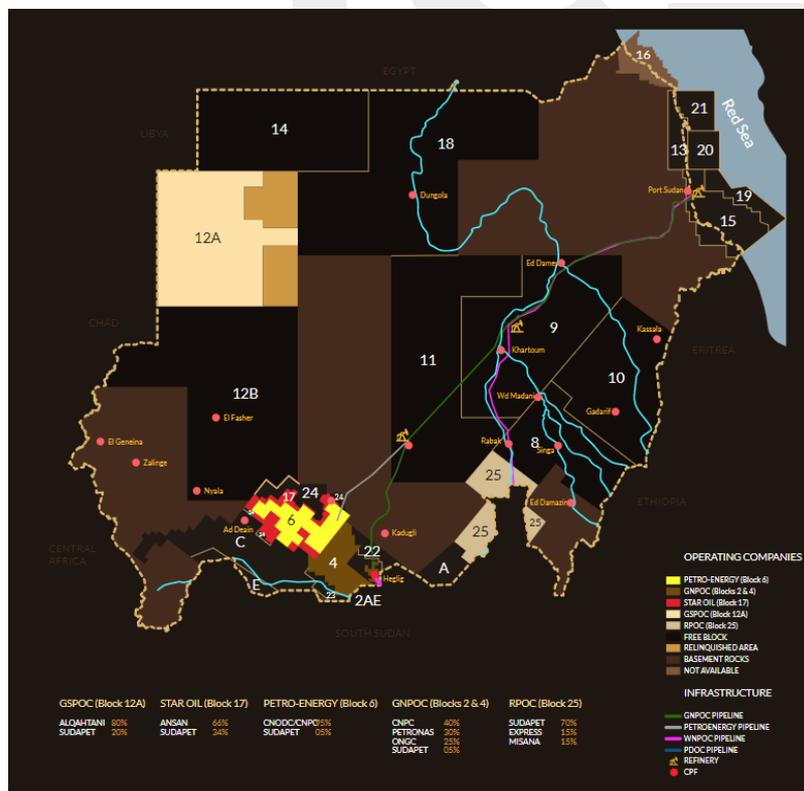
exploración de otros 27 bloques. Más recientemente, en noviembre de 2020, se anunció que la petrolera estatal Sudapet comenzará las operaciones en el campo de al-Rawat, en el estado del Nilo Blanco. Se trata de un proyecto que proporcionará 3.000 barriles/día al mercado, por medio de la explotación de siete pozos.

Midstream y downstream

Si bien la producción de barriles de crudo se redujo drásticamente como consecuencia de la independencia de Sudán del Sur, las actividades de *midstream* y *downstream* sí mantuvieron sus registros previos a la secesión.

Ello es debido principalmente a que Sudán y Sudán del Sur alcanzaron un acuerdo en el marco de la secesión para continuar con la exportación del petróleo de Sudán del Sur a través del norte. Dicho acuerdo, de vital importancia para la economía sudanesa, ha sido prorrogado en varias ocasiones por ambos gobiernos y la última extensión ha prolongado su vigencia hasta marzo de 2022. A cambio de la utilización de su infraestructura, Sudán del Sur paga a Sudán entre 24 y 26 dólares por barril de petróleo transportado; además de aportar 28.000 barriles/día para abastecer la refinería de Jartum.

GRÁFICO 5. INFRAESTRUCTURA CLAVE DEL SECTOR PETROLÍFERO EN SUDÁN



Fuente. Ministerio de Energía y Minas de Sudán.

De esta manera, las exportaciones del petróleo proveniente de Sudán y, mayoritariamente, Sudán del Sur se canalizan a través de dos oleoductos que transportan el crudo a Jartum y finalmente, a Port Sudán, punto de salida clave de las exportaciones de petróleo del país.

Por otra parte, Sudán cuenta con dos refinerías de petróleo y tres plantas de cobertura –refinerías más pequeñas y menos complejas–. Sin embargo, las únicas refinerías activas son la ya mencionada refinería de Al-Jail en Jartum y la de El-Obeid. La primera de ellas se encuentra ubicada aproximadamente a 70 kilómetros al norte de Jartum y, con una capacidad de refino de 100.000 barriles/día de la variedad *Nile blend*, es la más grande del país. Inaugurada en el año 2000, es operada a través de una *joint venture* entre el Ministerio de Energía y Minas y Gas sudanés y la China National Petroleum Corporation (CNPC), con cuotas del 90 % y el 10 %, respectivamente.

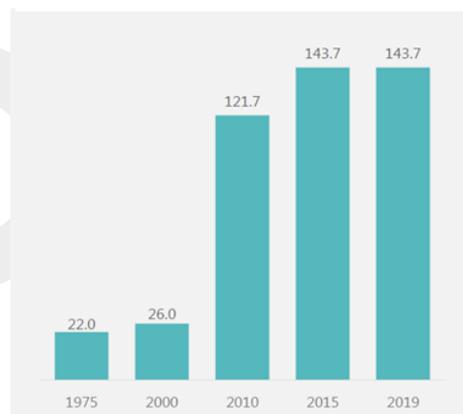
La otra refinería de conversión total es la de Port Sudán (con una capacidad de refino de 21.700 barriles/día), pero que permanece inactiva. Las tres plantas de cobertura se encuentran en la ya mencionada El-Obeid (10.000 barriles/día), Shajirah (10.000 barriles/día), y Abu Gabra (2.000 barriles/día), de las cuales sólo la primera está operativa, gestionada por una *joint venture* al 50 % entre CNPC y el Ministerio de Energía y Minas y Gas de Sudán.

Debido al elevado coste que le supone la utilización de la infraestructura sudanesa, Sudán del Sur está planteando proyectos que reduzcan su dependencia, lo cual supondría una seria amenaza para las industrias *midstream* y *downstream* de Sudán⁵.

Por su parte, el Gobierno sudanés también está promoviendo iniciativas para estimular los sectores *midstream* y *downstream* y contrarrestar la dependencia de carburantes que tiene del exterior, a pesar de ser un país productor.

En octubre de 2019, Sudán y Etiopía firmaron un memorando de entendimiento para establecer un oleoducto conjunto que sirva a ambos países y se espera que el proyecto sea lanzado en 2021. También en 2019, se aprobó un proyecto por parte del Gobierno de Sudán para duplicar la capacidad de la mencionada refinería de Jartum. Por último, en 2020, el ministro de Energía y Minas anunció la intención del Gobierno de reanudar la actividad de refino en Port Sudán. Con todos estos proyectos, el Gobierno espera que la capacidad de refino aumente un 40 % para 2023.

GRÁFICO 6. REFINO DE PETRÓLEO EN SUDÁN (barriles/día)



Fuente: BP Statistical Review 2020.

⁵ Aunque aún sin definir, Sudán del Sur pretende construir oleoductos que le permitan exportar el petróleo hacia Kenia y Yibuti. Por otra parte, en octubre de 2020, Trinity Energy (una de las principales compañías del sector energético en Sudán del Sur) firmó un contrato con la americana Chemex para la construcción en Bentiu de una refinería con capacidad de más de 40.000 barriles/día. El proyecto tendría un valor de más de 500 millones de dólares y se espera que sea lanzado en 2023.

4.1.1. Clientes del sector

Los usuarios de estos equipos se caracterizan por su gran tamaño, ya que operan en sectores con grandes necesidades de capital y tecnología con un alto nivel de sofisticación. Ello significa que la demanda proviene en su mayor parte de grandes empresas multinacionales, empresas públicas o bien entidades resultantes de la cooperación entre ambas.

El **Ministerio de Energía y Minas** y la empresa estatal **Sudapet** (Sudan National Petroleum Corporation) son las dos entidades que gestionan la industria petrolífera en el país.

Como consecuencia del embargo unilateral al que EE. UU. sometió a Sudán hasta 2017, el resto de compañías de la industria han sido fundamentalmente asiáticas o de Oriente Medio⁶. Concretamente, las chinas **CNPC** y **Sinopec** (China Petroleum & Chemical Corporation), la malaya **Petronas** y la india **ONGC** Videsh (Oil and Natural Gas Corporation) son las que mayor actividad han desarrollado en el país.

Tanto la actividad extractiva como la de transporte y refinon ha sido llevadas a cabo en forma de consorcios internacionales. La más importante de estas asociaciones público-privadas es el *holding* **GNPOC** (Greater Nile Petroleum Operating Company), resultado de una serie de acuerdos entre la empresa pública sudanesa Sudapet y las extranjeras Petronas, CNPC y ONGC.

Asimismo, **Petrodar** (Dar Petroleum Operating Company) es un consorcio compuesto por CNPC, Petronas, Sudapet, la egipcia Tri-Ocean Energy y Sinopec. Otro consorcio es el denominado **White Nile Petroleum Operating Company** (WNPOC), *joint venture* participada al 50 % entre Petronas y Sudapet.

La profunda inestabilidad, el bajo nivel de mantenimiento y grado tecnológico de los equipos empleados alejan al sector de Sudán de su potencial. A la falta de inversión privada se añade la sucesión de conflictos del Gobierno con las petroleras que han operado en el país. Actualmente, la situación es de gran incertidumbre pues existe un contencioso por impagos que enfrenta al Gobierno sudanés con Petronas, CNPC y ONGC, que han amenazado con abandonar el mercado si no se les abonan las cantidades adeudadas.

⁶ No obstante, desde el fin de las sanciones, el Gobierno sudanés inició una campaña para conseguir atraer a inversores internacionales de origen europeo y estadounidense. Y aunque aún ninguna empresa ha expresado explícitamente su interés en entrar en el país, sí se sabe que al menos una, la estadounidense Baker Hughes, ha comenzado a investigar las diferentes oportunidades que presenta Sudán.

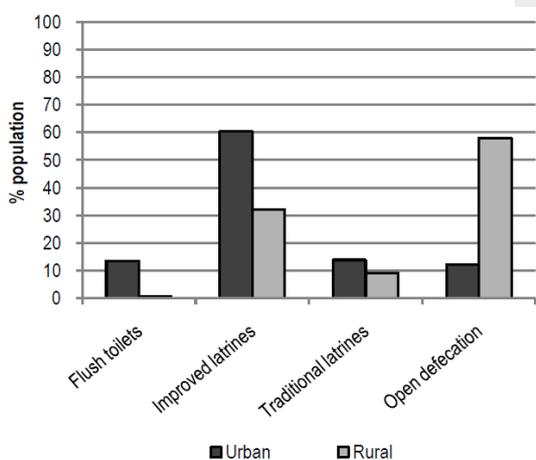
4.2. Agua⁷

4.2.1. Infraestructura hídrica

Los recursos hídricos de Sudán provienen en su mayor parte del Nilo y sus afluentes –el Nilo Blanco y el Azul confluyen en Jartum–. Según el Banco Mundial, el sector del agua es, dentro del conjunto de las infraestructuras del país, uno de los campos menos desarrollados y donde más mejoras son necesarias, principalmente en lo relativo al saneamiento y acceso a fuentes seguras –el 85 % de la población carece de acceso a fuentes seguras–.

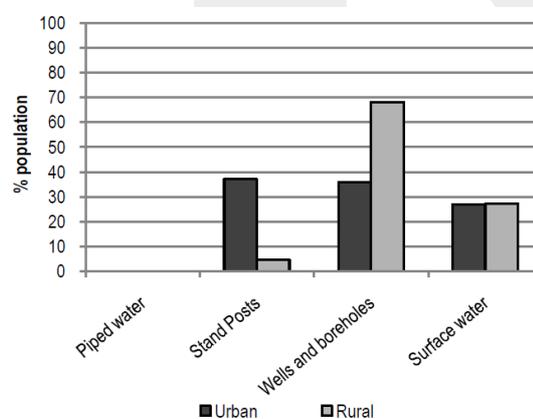
Con respecto a la primera cuestión, el 40 % de la población todavía practica la defecación al aire libre. Ello provoca una situación sanitaria preocupante, dado que en la práctica de esta modalidad puede hallarse el origen de diversos problemas de salud. Del mismo modo, tan sólo el 5 % de los sudaneses dispone de inodoros.

GRÁFICO 7. ACCESO A SISTEMAS DE SANEAMIENTO



Fuente. Africa Infrastructure Country Diagnosis.

GRÁFICO 8. ACCESO A FUENTES DE AGUA



Fuente. Africa Infrastructure Country Diagnosis.

En lo relativo al acceso a fuentes de agua, más del 60 % de la población depende de pozos para obtenerla, una cifra comparativamente inferior a los países de su entorno. Además, los sistemas de agua corriente se encuentran por desarrollar en el país.

Al tratarse de un problema humanitario, el país recibe con regularidad fondos de cooperación, así como financiación por parte de bancos de desarrollo. Sin embargo, la deriva antidemocrática del

⁷ Para los propósitos de este trabajo se incluyen en el sector del agua todas aquellas actividades relacionadas con el tratamiento, desalinización, potabilización, depuración, distribución e irrigación de agua.

país y sus vínculos con el terrorismo durante la dictadura de Al-Bashir impidieron la llegada de más fondos para sufragar proyectos de cierta envergadura.

Conscientes de que todavía existe un gran camino por recorrer en este ámbito, en los últimos años se vienen sucediendo planes por parte del Gobierno y las instituciones regionales, que están fomentando las asociaciones público-privadas con el fin de atraer inversión privada a proyectos de desarrollo de infraestructura pública a cambio de incentivos fiscales.

El aumento de los proyectos relacionados con este sector dependerá directamente de la capacidad del país de mejorar su situación económica y atraer mayor inversión privada.

4.2.2. Regadíos

En una economía como la sudanesa, tan dependiente de la agricultura (30 % del peso en el PIB), los sistemas de manipulación de fluidos encuentran una buena oportunidad en los sistemas de regadío. Según la FAO, la agricultura de regadío se encuentra aún lejos de desarrollarse a plena capacidad: 1,89 millones de hectáreas son cultivadas con sistemas de riego, el 11 % del total de los cultivos del país.

GRÁFICO 9. RECURSOS HÍDRICOS Y PRESAS EN SUDÁN



Fuente. Africa Infrastructure Country Diagnosis.



La mayor parte de los cultivos de regadío se ubican en las zonas con grandes planes nacionales de riego como Gezira, Suki, New Halfa y Rahad, sistemas mecanizados a gran escala que se sirven del caudal del Nilo. El mayor de ellos es el Plan Gezira, que consiste en una zona de regadío entre el Nilo Azul y el Nilo Blanco que cuenta con aproximadamente 1 millón de hectáreas.

Existen otros proyectos de irrigación de cierta relevancia, entre los que se encuentra el de Rahad, promovido por el Banco Mundial, que pretende crear una zona de 117.000 hectáreas irrigadas por aguas procedentes de la presa de Roseires. No obstante, los objetivos de este no se han logrado todavía, a pesar de llevar en marcha más de cuatro décadas.

El sector agrícola en su conjunto ha sufrido un proceso de deterioro en sus infraestructuras básicas en los últimos años debido principalmente a la falta de suficiente inversión, al sesgarse en exceso la estructura económica hacia el sector hidrocarburos. Se han producido problemas de suministro de agua en algunas zonas del país debido a la falta de mantenimientos de los equipos de conducción de fluidos, por bloqueo de los canales de riego y falta de renovación de bombas.

No debe dejar de mencionarse la amenaza que supone la construcción de la Gran Presa del Renacimiento etíope para la disponibilidad de agua del Nilo. Los tiempos de llenado de la presa que quiere imponer Etiopía no satisfacen a Sudán y Egipto y las negociaciones entre estos tres países todavía no han conseguido un acuerdo que contente a todas las partes.

4.2.3. Clientes del sector

El perfil de cliente local en el sector de agua es variado. En primer lugar, se encuentran las **autoridades locales** y las entidades regionales que operan en el sector, como **Khartoum State Water Corporation**, **Red Sea State Water Corporation**, o **South Darfur Water Corporation**, entre otras. El acceso a estos clientes se lleva a cabo por medio de concursos públicos, que en muchas ocasiones son adjudicados a **ingenierías y contratistas internacionales** para el desarrollo de proyectos EPC. Es habitual que los adjudicatarios sean **consorcios** que aglutinan a proveedores de diversos productos.

Por otro lado, las grandes **empresas de ingeniería** sudanesas como **Zadna**, **DAL Group**, **GIAD Industrial Group**, **MTWA**, entre otras, suelen contar con procesos de compra centralizados.

Por último, los clientes de menor tamaño generalmente suelen acceder a los productos a través de la intermediación de **distribuidores o agentes**. Puede tratarse de empresas del sector agrícola o instaladores de equipos de fluidos a pequeña escala.



4.3. Factores de compra

Los atributos que buscan los clientes varían en función de si se trata de productos con tecnología puntera o si, por el contrario, son bienes más indiferenciados. En el primer caso, la **calidad** y los aspectos técnicos son los que juegan el papel más importante, mientras que, en el segundo, es indudable la importancia del **precio** para poder competir. Además del precio, otro aspecto clave está en las **facilidades de pago** ofrecidas.

Asimismo, los clientes del sector se muestran dispuestos a pagar más por aspectos como la **durabilidad** del producto y el **servicio posventa**, ya que se trata de productos muy afectados por el desgaste y la corrosión, que necesitan un mantenimiento y reparación constantes. Esto favorece a las empresas establecidas en el país, puesto que pueden ofrecer este servicio de mejor manera. Es importante también contar con la **certificación ISO** para el producto en cuestión.

Al tratarse de un mercado en el que la necesidad surge en función de un proyecto de ingeniería específico, es frecuente que las características demandadas del producto vengán marcadas en cada caso por el propio diseño del proyecto, razón por la cual se valoran más los estándares de calidad del producto. En caso de concursos públicos, los productos tendrán que ceñirse a los requerimientos específicos de los pliegos, por lo que la rápida **adaptación** de la producción y la **puntualidad** en la entrega se convierten en un factor clave de éxito.

En el caso de grandes empresas, por norma general, la compra de los nuevos equipos se realiza de forma centralizada, aunque la dirección regional tiene gran parte de poder en la toma de decisión. El área de contratación y compras de cada empresa estipula unos requisitos básicos y unos principios a los que los proveedores han de adherirse y suele ser necesario encontrarse bajo la certificación de la empresa compradora.

Es recomendable adaptar las instrucciones y especificidades del producto al mercado, utilizando el idioma árabe cuando el cliente sea una empresa local.

5. Precios y medios de pago

Como en la mayoría de los mercados industriales, los precios resultan de difícil acceso. En un mercado con la complejidad del que es objeto de estudio, los precios dependen enormemente de la marca y las características del producto. Como ya se ha visto, existe una gran variedad de productos y la demanda es muy amplia.

Además, también tiene gran influencia en el precio la reputación de la marca, así como el país de origen: los productos de origen indio suelen ofrecer precios **muy competitivos**; en un rango de precios **medio-bajo** se encontrarían los productos turcos, iraníes, egipcios y rusos; los equipos de origen italiano destacan en el tramo **medio-alto**; mientras que los alemanes y estadounidenses tienen un posicionamiento de gama **alta**.

Mención aparte merecen los productos de origen **chino**, que en los últimos años han avanzado en la fabricación de artículos con mayor grado tecnológico y actualmente son capaces de ofrecer alternativas para prácticamente todas las gamas.

Hablar de precios de Sudán supone hablar de la fuerte devaluación de la **libra sudanesa** acaecida en los últimos años. A finales de 2020, la libra sudanesa cotiza a 267 SDG/USD en el mercado paralelo, frente al valor oficial de 55,13 SDG/USD que establece el Banco Central de Sudán (CBOS). Esta situación lastra enormemente la capacidad de importación de las empresas del país, a lo que se añade la escasez de divisas disponibles para hacer frente a pagos al extranjero. No obstante, como ya se ha mencionado, los grandes usuarios de equipos de fluidos en Sudán son empresas extranjeras implantadas en el país o compañías locales que operan en sectores dolarizados, por lo que el problema se ceñiría a la compra por parte de importadores locales de tamaño reducido.

Por otro lado, también debe tenerse presente la evolución de los **precios del crudo**, que afecta directamente a los ingresos de las compañías del sector petrolífero y, por ende, a su capacidad de compra. Este factor también puede extenderse a las compañías del sector del agua, dado que, en una economía tan dependiente del petróleo, una caída en su precio incide también en la disponibilidad de fondos del Estado para afrontar nuevos proyectos.

En cuanto a los **medios de pago**, el uso de la carta de crédito, confirmada e irrevocable, es el medio de pago generalmente utilizado cuando no existe una relación comercial consolidada entre vendedor y comprador. Ante posibles complicaciones que puedan surgir, es recomendable asegurar los riesgos comerciales que puedan derivarse de un crédito o aplazamiento de pago. Como se verá en el apartado relativo a las barreras comerciales (8.1), las perspectivas del sistema bancario están mejorando y se espera que se pueda volver a operar con normalidad con bancos sudaneses en un futuro cercano.

6. Percepción del producto español

La reducida presencia empresarial española en Sudán y la prácticamente nula presencia sudanesa en España sume a ambos países en un **escaso conocimiento mutuo en términos comerciales**, lo que no ocurre con otros países de la UE, en especial, con Italia, Reino Unido y Francia, si bien son los países asiáticos como China, Malasia y la India, junto con Turquía, los que cuentan con una mayor presencia económica en el país.

El peso del comercio bilateral entre España y Sudán es muy reducido y la balanza comercial bilateral presenta tradicionalmente un superávit marcado a favor de España.

En 2019 los datos indican que las **exportaciones españolas a Sudán** alcanzaron un total de **29,6 millones de euros**, lo que supone una disminución del 16,3 % respecto a 2018. La exportación española se encuentra notablemente diversificada, las principales exportaciones han consistido en máquinas y aparatos mecánicos (13,3 %); papel, cartón y sus manufacturas (10,8 %); vehículos automóviles y tractores (10,6 %); y papel, residuos de la industria alimentaria (9 %). Sudán ocupó el puesto 136.º en el año 2019 en el *ranking* de mercados más importantes para las exportaciones españolas.

En lo tocante a las **importaciones españolas de Sudán**, se ha producido un significativo descenso del 57,3 %, sumando en 2019 la cifra de 720.000 euros, lo que deja a Sudán en el puesto 175.º como suministrador de bienes a España. En conclusión, la balanza comercial entre España y Sudán presentó en 2019 un **superávit a favor de España de 28,86 millones** de euros, con una tasa de cobertura de 4105 %.

Durante el primer cuatrimestre de 2020, las exportaciones españolas han alcanzado los 13,5 millones de euros, mientras que las importaciones han supuesto 148.000 euros, lo que refleja una variación del 74,7 % y -63,4 %, respectivamente, respecto al mismo periodo del año anterior.

Por último, cabe mencionar que, durante la ronda de consultas políticas periódicas celebradas en marzo de 2017 en el Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación en Madrid entre Sudán y España, ambas delegaciones señalaron que las relaciones económicas bilaterales, aunque son buenas, tienen aún mucho margen de profundización y de diversificación. La parte sudanesa se mostró especialmente interesada en estas cuestiones, proponiendo crear las condiciones para poder multiplicar los contactos en el ámbito comercial y de inversiones. A nivel sectorial, la delegación sudanesa destacó como gran prioridad la agricultura (en particular el sector hortofrutícola), el sector de infraestructuras (ferrocarril) y los hidrocarburos.



Recientemente, en junio de 2020, en el marco de la Conferencia de Donantes de Berlín, España anunció una aportación de 3 millones de dólares, la disposición para la condonación de la deuda tan pronto como se reúnan las condiciones del Club de París y la reanudación de la cooperación como país prioritario para 2021.

icex

7. Canales de distribución

La infraestructura de transporte en Sudán está muy poco desarrollada, lo cual puede ralentizar, en ocasiones, la entrega del producto. La inmensa mayoría de las importaciones de los productos estudiados entran por el puerto de Port Sudán, que tiene salida al mar Rojo y es el principal puerto del país.

Existen dos modos de acceso al mercado, diferenciados en función de si se trata de procesos de compra públicos o privados.

7.1. Sector público

Las licitaciones públicas suponen, según fuentes consultadas, alrededor del **80 %** del mercado. Estos proyectos suelen estar financiados por administraciones locales, bancos multilaterales y otras organizaciones internacionales con proyectos de desarrollo en el país. Es frecuente la participación en estos proyectos por medio de **consorcios**, en los que varias empresas proveedoras de diversos productos acuden conjuntamente a los concursos bajo el liderazgo de un contratista.

Conviene estar al tanto de la convocatoria de estos concursos, que se publican por parte de las autoridades locales, así como en los portales de los organismos internacionales financiadores y las páginas web especializadas al efecto. La **compra de pliegos** no siempre puede hacerse de manera virtual, lo cual implica la necesidad de acudir físicamente a la sede de la autoridad licitante⁸.

7.2. Sector privado

El resto del mercado –en torno al **20 %**– corresponde a clientes del sector privado. Para clientes finales de poco tamaño, suele ser necesario contar con un **distribuidor** o **agente** que conozca el mercado. La empresa intermediaria se ocupa, además de la venta, de la instalación, mantenimiento y servicio posventa de los productos. En caso de reclamación del cliente por fallos en el producto, es el intermediario el que es responsable de responder ante el comprador.

Los grandes clientes con importantes volúmenes de compra, por su parte, cuentan con sus propios canales de abastecimiento a través de **centrales de compra** que acuden directamente al fabricante

⁸ ICEX ofrece un Servicio Personalizado de compra de pliegos en Sudán, a través de la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en [El Cairo](#).



para evitar la intervención de intermediarios. Este suele ser el caso para empresas con necesidades de abastecimiento permanentes y para productos con menor componente tecnológico.

Asimismo, se observa una creciente “**tenderización**” por parte de las grandes empresas (ingenierías, contratistas) que operan en ámbitos donde han de cumplir estrictas normativas sectoriales. En estos casos, las compañías requieren productos con especificidades concretas para lo que abren concursos con el fin de optar por la solución técnica y económica que mejor se adapte a sus necesidades.

ICEX

8. Acceso al mercado – Barreras

8.1. Barreras legales y formas de pago

Las empresas españolas que intentan exportar a Sudán se enfrentan principalmente a problemas de acceso a financiación y de riesgo país. Los acuerdos de corresponsalía entre bancos europeos y sudaneses siguen siendo muy escasos, sólo los hay con algunos bancos alemanes, franceses e italianos. Actualmente, algunos bancos españoles, como Aresbank y La Caixa, se encuentran explorando las posibilidades de establecer acuerdos de corresponsalía.

A falta de más avances en el proceso de normalización de su sistema financiero, la realidad hoy en Sudán es que siguen existiendo **problemas en relación con los pagos** a los exportadores europeos, ya que con frecuencia se bloquean las transferencias bancarias con Europa, de forma que las cartas de crédito tienen que abrirse en bancos libaneses, egipcios, saudíes o de países del Golfo Pérsico. De forma general, los empresarios sudaneses realizan sus pagos a los exportadores europeos por medio de un sistema de triangulación de pagos a través de determinados países árabes (Arabia Saudí, Qatar, países del Golfo, Líbano, etc.). Otro aspecto que han de tener en cuenta los exportadores es el bajo grado de implementación de las tarjetas de crédito.

No obstante, el cambio de régimen y la apertura internacional están trayendo **avances en su sistema bancario**. Visa anunció en marzo de 2020, que había obtenido la aprobación de la Office of Foreign Assets Control (OFAC) estadounidense para otorgar licencias a tres bancos sudaneses: el Bank of Khartoum, la rama en Sudán del Qatar National Bank y el United Capital Bank. La multinacional Oracle también ha suscrito recientemente acuerdos con bancos locales para poder acceder a su tecnología bancarias y sistemas de pago.

Asimismo, el 27 de octubre, Albaraka Bank Sudan completó la primera transferencia en dólares de un banco sudanés en casi 20 años. Ello puso fin a un largo período de aislamiento que ha lastrado al sector privado por el elevado coste que suponía a las empresas en términos económicos y de tiempo la búsqueda de alternativas de pago.

Otras dificultades con las que se encuentran las empresas en Sudán son la **falta de transparencia del marco jurídico** y la falta de mecanismos judiciales que garanticen el cumplimiento de los contratos. Además, la inseguridad jurídica y la inestabilidad política siguen siendo los mayores obstáculos con los que tienen que lidiar las empresas que quieran hacer negocios en Sudán. En 2020, el país se encuentra situado en el **puesto 171.º de 190 países en la clasificación de Doing Business del Banco Mundial**, siendo especialmente negativa su posición en los apartados de trámites aduaneros y obtención de crédito.

Se debe tener en cuenta que no existe calificación de riesgo para Sudán por parte de las agencias Moody's, Fitch o Standard & Poor's. La OCDE clasifica a Sudán en 2019 en el grupo de riesgo 7.

Existen una serie de productos declarados prioritarios para la importación por el Gobierno sudanés, como por ejemplo petróleo, maquinaria agrícola e industrial o cereales y existen muchas dificultades para importar productos que no se encuentran en esta lista. Por ello, resulta importante destacar que **los equipos de manipulación de fluidos son productos “privilegiados” en términos de importación en Sudán**, y gozan de un trato favorable por ser productos prioritarios para la mejora de las infraestructuras, la industria y la agricultura.

8.2. Procedimientos y formalidades

En primer lugar, los importadores sudaneses deben estar inscritos en el **Registro de Importadores**. Por otra parte, las empresas que deseen realizar actividades comerciales en Sudán deben registrarse en el **Departamento de Registros Comerciales (CRD⁹)**, dependiente del Ministerio de Justicia. Además, el registro ante la Sudan Taxation Chamber (STC) es obligatorio para obtener el Número de Identificación Fiscal (TIN¹⁰).

En cuanto a los requisitos para la importación de productos, el organismo sudanés responsable de la emisión de **normas y estándares** y de la conformidad de los productos en el mercado local con estas normas es la **Sudanese Standards and Metrology Organization (SSMO)**. La SSMO gestiona la verificación de conformidad obligatoria previa al envío (VOC) de los bienes, por medio de la cual se inspecciona la mayoría de los bienes de consumo en cuanto a su conformidad con las normas sudanesas o internacionales.

Si bien no existen requerimientos específicos para los productos objeto del estudio, los documentos y trámites¹¹ generales que se presentan a continuación son aplicables a todas las importaciones:

- Declaración de importación aduanera.
- Factura proforma.
- *Packing List*.
- Certificado de origen no preferencial (Certificado de origen UE).
- *Air Waybill* (para transporte aéreo).
- *Bill of Lading* (para transporte marítimo).
- Orden de entrega.
- Certificado de inspección.
- Verificación de conformidad.

⁹ Commercial Registrations Department.

¹⁰ Tax Identification Number.

¹¹ Para más información, se recomienda visitar el portal de la Comisión Europea Access2Markets (<https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/es/content>).

- Registro de importadores.

8.3. Aranceles e impuestos

A continuación, se exponen los aranceles aplicables a los equipos para tratamiento de fluidos que se importan en Sudán. El arancel se calcula tomando como referencia el valor CIF de la mercancía.

8.3.1. Válvulas

TABLA 10. ARANCELES APLICABLES A VÁLVULAS

Código arancelario	Descripción	NMF ¹²
84.81	Artículos de grifería y órganos similares para tuberías, calderas, depósitos, cubas o continentes similares, incluidas las válvulas reductoras de presión y las válvulas termostáticas.	
8481.10	Válvulas reductoras de presión	10 %
8481.20	Válvulas para transmisiones oleo-hidráulicas o neumáticas	10 %
8481.30	Válvulas de retención	10 %
8481.40	Válvulas de alivio o seguridad	10 %
8481.80	Los demás artículos de grifería y órganos similares	10 %

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.

¹² Arancel aplicable a la nación más favorecida.

8.3.2. Bombas y compresores

TABLA 11. ARANCELES APLICABLES A BOMBAS Y COMPRESORES

Código arancelario	Descripción	NMF
84.13	Bombas para líquidos, incluso con dispositivo medidor incorporado; elevadores de líquidos	
8413.1	Bombas con dispositivo medidor incorporado o concebidas para llevarlo	10 %
8413.11	Bombas para distribución de carburantes o lubricantes, de los tipos utilizados en gasolineras, estaciones de servicio o garajes	10 %
8413.19	Las demás	10 %
8413.20	Bombas manuales, excepto las de las subpartidas 8413.11 u 8413.19	10 %
8413.30	Bombas de carburante, aceite o refrigerante, para motores de encendido por chispa o compresión	10 %
8413.40	Bombas para hormigón	10 %
8413.50	Las demás bombas volumétricas alternativas	10 %
8413.60	Las demás bombas volumétricas rotativas	10 %
8413.70	Las demás bombas centrífugas	10 %
8413.8	Las demás bombas; elevadores de líquidos:	10 %
8413.81	Bombas	10 %
-- 8413.81.30	-- De diámetro menor que 3"	0 %
8413.82	Elevadores de líquidos	10 %
8413.9	Partes:	10 %
8413.91	De bombas	10 %
8413.92	De elevadores de líquidos	10 %
84.14	Bombas de aire o de vacío, compresores de aire u otros gases y ventiladores; campanas aspirantes para extracción o reciclado, con ventilador incorporado, incluso con filtro	
8414.10	Bombas de vacío	10 %
8414.20	Bombas de aire, de mano o pedal	10 %
8414.30	Compresores de los tipos utilizados en los equipos frigoríficos	10 %
8414.40	Compresores de aire montados en chasis remolcable con ruedas	10 %
8414.51	Ventiladores de mesa, pie, pared, cielo raso, techo o ventana, con motor eléctrico incorporado de potencia inferior o igual a 125 W	40 %
8414.59	Los demás	40 %
8414.60	Campanas aspirantes en las que el mayor lado horizontal sea inferior o igual a 120 cm	25 %
8414.80	Los demás	25 %
8414.90	Partes	25 %

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.

8.3.3. Tubos, tuberías y accesorios

TABLA 12. ARANCELES APLICABLES A TUBOS, TUBERÍAS Y ACCESORIOS

Código arancelario	Descripción	NMF
39.17	Tubos y accesorios de tubería (por ejemplo: juntas, codos, empalmes(racores)), de plástico	
3917.10	Tripas artificiales de proteínas endurecidas o de plásticos celulósicos	40 %
3917.20	Tubos rígidos	
3917.21	De polímeros de etileno	40 %
3917.22	De polímeros de propileno	40 %
3917.23	De polímeros de cloruro de vinilo:	40 %
3917.29	De los demás plásticos	
3917.29.10	- - - Mangueras para riego por goteo	0 %
3917.29.20	- - - Tuberías y mangueras, de un diámetro de 3" y más	40 %
3917.29.90	- - - Otras	40 %
3917.3	Los demás tubos	40 %
3917.31	Tubos flexibles para una presión superior o igual a 27,6 Mpa	40 %
3917.32	Los demás, sin reforzar ni combinar con otras materias, sin accesorios:	40 %
3917.33	Los demás, sin reforzar ni combinar con otras materias, con accesorios:	40 %
3917.39	Los demás	40 %
3917.40	Accesorios	40 %
72.07	Productos intermedios de hierro o acero sin alear	
7207.1	Con un contenido de carbono inferior al 0,25 % en peso:	
7207.11	De sección transversal cuadrada o rectangular, cuya anchura sea inferior al doble del espesor	25 %
7207.12	Los demás, de sección transversal rectangular	25 %
7207.19	Los demás	25 %
7207.20	Con un contenido de carbono superior o igual al 0,25 % en peso	25 %
73.03	Tubos y perfiles huecos, de fundición	
7303.00.10	- De un diámetro de 3" y más	10 %
7303.00.90	- Otras	40 %
73.04	Tubos y perfiles huecos, sin soldadura (sin costura), de hierro o acero	
7304.1	Tubos de los tipos utilizados en oleoductos o gasoductos:	
7304.11	De acero inoxidable	10 %
7304.19	Los demás	10 %
7304.2	Tubos de entubación ("casing") o de producción ("tubing") y tubos de perforación, de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas:	
7304.22	Tubos de perforación de acero inoxidable	40 %



7304.23	Los demás tubos de perforación	
7304.23.10	- - - Galvanizados	40 %
7304.23.90	- - - Otros	40 %
7304.24	Los demás, de acero inoxidable	40 %
7304.29	Los demás	
7304.29.10	- - - Galvanizados	40 %
7304.29.20	- - - De un diámetro de 3" o más	10 %
7304.29.90	- - - Otros	40 %
7304.3	Los demás, de sección circular, de hierro o acero sin alear:	
7304.31	Estirados o laminados en frío	
7304.31.10	- - - Galvanizados	40 %
7304.31.20	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7304.31.90	- - - Otros	40 %
7304.39	Los demás	
7304.39.10	- - - Galvanizados	40 %
7304.39.20	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7304.39.90	- - - Otros	40 %
7304.4	Los demás, de sección circular, de acero inoxidable:	
7304.41	Estirados o laminados en frío	
7304.41.10	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7304.41.90	- - - Otros	40 %
7304.49	Los demás	
7304.49.10	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7304.49.90	- - - Otros	40 %
7304.5	Los demás, de sección circular, de los demás aceros aleados:	
7304.51	Estirados o laminados en frío	
7304.51.10	- - - Galvanizados	40 %
7304.51.20	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7304.51.90	- - - Otros	40 %
7304.59	Los demás	
7304.59.10	- - - Galvanizados	40 %
7304.59.20	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7304.59.90	- - - Otros	40 %
7304.90	Los demás	
7304.90.10	- - - Galvanizados	40 %
7304.90.20	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7304.90.90	- - - Otros	40 %



73.05	Los demás tubos (por ejemplo: soldados o remachados) de sección circular con diámetro exterior superior a 406,4 mm, de hierro o acero	
7305.1	Tubos de los tipos utilizados en oleoductos o gasoductos:	
7305.11	Soldados longitudinalmente con arco sumergido	25 %
7305.12	Los demás, soldados longitudinalmente	25 %
7305.19	Los demás	25 %
7305.20	Tubos de entubación ("casing") de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas	25 %
7305.3	Los demás, soldados:	
7305.31	Soldados longitudinalmente	25 %
7305.39	Galvanizados	25 %
7305.90	Los demás	25 %
73.06	Los demás tubos y perfiles huecos (por ejemplo: soldados, remachados, grapados o con los bordes simplemente aproximados), de hierro o acero	
7306.1	Tubos de los tipos utilizados en oleoductos o gasoductos:	
7306.11	Soldados, de acero inoxidable	
7306.11.10	- - - Galvanizados	10 %
7306.11.90	- - - Otros	10 %
7306.19	Los demás	10 %
7306.2	Tubos de entubación ("casing") o de producción ("tubing"), de los tipos utilizados para la extracción de petróleo o gas:	
7306.21	Soldados, de acero inoxidable	
7306.21.10	- - - Galvanizados	10 %
7306.21.90	- - - Otros	10 %
7306.29	Los demás	40 %
7306.30	Los demás, soldados, de sección circular, de hierro o acero sin alear:	
7306.30.10	- - - Galvanizados	40 %
7306.30.20	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7306.30.90	- - - Otros	40 %
7306.40	Los demás, soldados, de sección circular, de acero inoxidable	
7306.40.10	- - - De un diámetro de 3" o más	10 %
7306.40.90	- - - Otros	40 %
7306.50	Los demás, soldados, de sección circular, de los demás aceros aleados	
7306.50.10	- - - Galvanizados	40 %
7306.50.20	- - - De un diámetro de 3" o más	25 %
7306.50.90	- - - Otros	40 %
7306.6	Los demás, soldados, excepto los de sección circular:	
7306.61	De sección cuadrada o rectangular	
7306.61.10	- - - Galvanizados	10 %



7306.61.90	- - - Otros	10 %
7306.69	Los demás, de sección no circular	
7306.69.10	- - - Galvanizados	10 %
7306.69.90	- - - Otros	10 %
7306.90	Los demás	
7306.90.10	- - - Galvanizados	40 %
7306.90.20	- - - Tuberías y tuberías abiertas, con un diámetro exterior de 18 mm o 22 mm a 18 mm y un espesor de 4,1 a 9,1 mm	40 %
7306.90.30	- - - De un diámetro de 3" o más	10 %
7306.90.90	- - - Otros	40 %
73.07	Accesorios de tubería (por ejemplo: empalmes (racores), codos, manguitos niples), de fundición, hierro o acero	
7307.1	Moldeados:	
7307.11	De fundición no maleable	25 %
7307.19	Los demás	25 %
7307.2	Los demás, de acero inoxidable:	
7307.21	Bridas	25 %
7307.22	Codos, curvas y manguitos (niples), roscados	25 %
7307.23	Accesorios para soldar a tope	25 %
7307.29	Los demás	25 %
7307.9	Los demás:	
7307.91	Bridas	25 %
7307.92	Codos, curvas y manguitos (niples), roscados	25 %
7307.93	Accesorios para soldar a tope	25 %
7307.99	Los demás	25 %

Fuente: EU Trade Helpdesk. Market Access Database.

8.3.4. Principales impuestos

Concepto	Tasa impositiva
Impuesto sobre Sociedades	15 %
Impuesto sobre el patrimonio	5 %
Impuesto sobre las ventas (equivalente al IVA)	17 % (tipo general)
Impuesto sobre Transacciones con el Exterior	Dividendos: 1 % Royalties: 15 %
Impuesto sobre la Renta (equivalente al IRPF)	16 %
Seguridad Social	Contribución del empleado: 8 % Contribución de la empresa: 17 %

Fuente: Ministerio de Finanzas de Sudán y *Doing Business in Sudan 2020*.

9. Perspectivas del sector: oportunidades

La reciente salida del país de la lista SSOT abre una ventana de oportunidades en Sudán para crear un clima de negocios más atractivo. Con una demografía creciente las necesidades también irán en aumento y, a falta de una industria local de equipos de control de fluidos, el país seguirá dependiendo del exterior para desarrollar las infraestructuras clave en los sectores del petróleo y agua, que han de guiar al país en su camino a la recuperación económica.

Para ello, es necesario un contexto de estabilidad política, lo cual pasa por la consolidación del actual proceso de transición democrática que vive el país y su mayor apertura al entorno internacional. Una mayor relación comercial con el exterior ha de facilitar la transferencia de tecnología al país, lo cual contribuirá a la mejora de sus niveles de desarrollo. Las empresas que se encuentren presentes en el momento en el que el país vuelva a la senda del crecimiento gozarán de una ventaja competitiva sobre las demás.

La apertura del sistema bancario ha de otorgar un importante estímulo al sector privado, facilitando las importaciones y atrayendo a más empresas extranjeras al país. Por su parte, el acceso a la iniciativa HIPC¹³ de alivio de la deuda contribuirá al saneamiento de las arcas públicas y ello hará posible una mayor canalización de fondos a grandes proyectos de ingeniería, por lo que se espera que en los próximos años se produzca un aumento en la apertura de licitaciones.

El sector del **petróleo** se enfrenta al reto de reducir su dependencia de carburantes del exterior, para lo cual necesita modernizar su infraestructura petrolífera en todas las fases de la cadena de valor, además de seguir explorando nuevos yacimientos. Al mismo tiempo, para luchar contra la amenaza de desarrollo de una infraestructura de transporte y refino propios por parte de Sudán del Sur, Sudán está apostando por la búsqueda de nuevas salidas para su petróleo (a través de Etiopía y Yibuti), así como la mejora de su capacidad de refino.

De este modo, se identifican las siguientes oportunidades en el sector:

1. Apertura de concursos para la exploración y explotación de nuevos sectores petrolíferos.
2. Mantenimiento y renovación de equipos en campos, oleoductos y refinerías.
3. Construcción de nuevos oleoductos.

¹³ Siglas en inglés de “países pobres altamente endeudados”. Se trata de una iniciativa lanzada por el Banco Mundial y el FMI que proporciona condonación de deuda y créditos a bajo interés para cancelar los intereses de la deuda o reducirlos a niveles sostenibles. Para ser elegibles, los países deben encontrarse en una situación de deuda insostenible que no pudiera gestionarse por medios tradicionales, además de cumplir un conjunto de objetivos económicos y adoptar reformas económicas y sociales.



El sector del **agua** aún tiene por desarrollar una infraestructura básica que responda a las necesidades de su población. Con el objetivo de mejorar el acceso a fuentes seguras, así como la mejora de la eficiencia en los cultivos, el mercado presenta las siguientes oportunidades:

1. Desarrollo y modernización de sistemas de regadío.
2. Desarrollo de redes de distribución de agua corriente en áreas urbanas.
3. Tratamiento de aguas residuales.
4. Plantas desaladoras en los estados costeros del mar Rojo.

icex

10. Información práctica

10.1. Ferias

Nombre de la Feria	INTERNATIONAL FAIR OF KHARTOUM
Dirección	International Fair of Khartoum (Al Ma'arad St, Al Khurtum, Sudán)
Teléfono	(+249) 183-263630
Idioma contacto	Inglés, árabe
WEB	https://khartoumexpo.com/en/
Próxima edición	21-28 de enero de 2021
Descripción del evento	Feria multisectorial más importante de Sudán, que en su última edición contó con 450 empresas y agentes locales, y 150 empresas extranjeras. Entre los 8 sectores claves presentes en el evento, se encuentra el del equipamiento para la industria y la agricultura.

Nombre de la Feria	WETIX SUDAN
Dirección	International Fair of Khartoum (Al Ma'arad St, Al Khurtum, Sudán)
Teléfono	(+249) 961833011
Idioma contacto	Inglés, árabe
WEB	http://www.wetixsudan.com/english/
Próxima edición	Por determinar. Posible fecha: marzo de 2021.
Descripción del evento	Wetix Sudan es una feria enfocada en los sectores de agua, energía e irrigación.

10.2. Organismos y asociaciones relevantes

Ministry of Energy and Petroleum of Sudan

- Dirección: Ministry of Energy and Petroleum, Africa Street, Khartoum, Sudan,
- Web: <http://www.mop.gov.sd/eng>
- Teléfono: +249 183 776684
- Email: info@mopg.gov.sd



FAO Sudan (Food and Agriculture Organization of the United Nations)

- Dirección: Osman Digna Street Block No. 10, Plot (1), Khartoum
- Web: <http://www.fao.org/sudan/fao-in-sudan/en/>
- Teléfono: +249 18 377 9367
- Email: FAO-SD@fao.org

AOAD (Arab Organization for Agricultural Development)

- Dirección: 7 Amarat Street, Khartoum
- Web: <http://www.aoad.org/>
- Teléfono: + 249183472176, + 249183471374
- Email: info@aoad.org

Union of Sudanese Chambers of Commerce Representing Businesses in Sudan

- Dirección: Gomhoria Street - PO Box 81, 11114 Khartoum
- Web: www.sudanchamber.org
- Teléfono: +249 11 772 346
- Email: chamber@sudanchamber.org

Sudanese Businessmen and Employers Federation

- Presidente: Mr. Izz Eldeen Eslayed
- Teléfono: +249 183 431 276
- Fax: +249 183 431 281
- Email: info@sudabiz.org

Central Bank of Sudan (CBOS)

- Presidente: Mr. Hazim Abdul Qader Ahmed Babiker
- Dirección: Al Jamhoria Street, 313 Khartoum
- Web: <https://cbos.gov.sd/en>
- Teléfono: +249 187 056 000
- Email: info@cbos.gov.sd

10.3. Información práctica del país

10.3.1. Consejos útiles

Para entrar en Sudán hay que estar en posesión de un pasaporte en vigor y de un visado expedido por la Embajada de Sudán en España. El plazo de validez del visado oscila entre 8 días y tres meses, tanto si es de turismo como de negocios. El precio del visado es de unos 50 euros para visados de turista y unos 280-500 euros para visados de negocios, dependiendo de la duración del visado. Es obligatorio viajar con visado, no pudiendo obtenerse éste en el aeropuerto de Jartum. En el caso de que se haya viajado a Israel el visado será denegado. Para más detalles, se puede consultar el [enlace](#) de la web de la Embajada de Sudán en Madrid:

Además, los visitantes están obligados a registrarse en la Dirección General de Pasaportes, Servicio de Extranjería, o en la comisaría del aeropuerto de Jartum, dentro de los tres días después de la llegada, cualquiera que sea el objeto y la duración de su estancia. En Jartum, se puede acudir a la Oficina de Extranjería/Policía del barrio de Burri, cercano a la Embajada de España. En caso de olvido o retraso, se deberá pagar una multa. Algunos hoteles llevan a cabo estas gestiones a cambio de una tarifa.

No hace falta declarar en la aduana las divisas extranjeras ni al llegar ni al salir del país, pero sí es necesario hacerlo con las joyas y los equipos electrónicos —especialmente las videocámaras— para garantizar su reexportación.

Como norma general, se exigen permisos de viaje para cualquier desplazamiento por el país que implique salir de Jartum. Los permisos de viaje se solicitan al Ministerio del Interior sudanés, situado en la confluencia de la avenida del Nilo (Shara al-Nil) y la calle de Khalifa. Tel. +249 183 99 26 25 o +249 183 77 99 00.

Para más información relativa a documentación, sanidad u otras cuestiones, se recomienda consultar las recomendaciones de viaje de la Embajada de España en Jartum en el portal del [Ministerio de Exteriores](#).

10.3.2. Hora local y horarios laborables

El día festivo semanal en Sudán es el viernes, aunque para el sector bancario y algunas empresas el sábado también se considera festivo. El horario local en Jartum es UTC/GMT +2 horas.

El horario laboral habitual es de 8:00h a 16:00h de domingo a jueves para la Administración pública. Algunas instituciones públicas trabajan media jornada los jueves. Los bancos cierran al público a las 14:00h y están abiertos de domingo a jueves. El sector privado y especialmente los comercios tienen horas muy anárquicas, permaneciendo abiertos a veces hasta altas horas de la noche. Hay que tener en cuenta que, durante el mes del Ramadán, la actividad baja de ritmo, aunque no se paraliza.



10.3.3. Comunicaciones con España

El aeropuerto internacional de Jartum es el más activo del país. El aeropuerto se encuentra en mitad de la ciudad, pero se ha comenzado la construcción de otro nuevo aeropuerto a unos 40 kilómetros de Jartum.

No existen vuelos directos a Jartum desde España, por lo que generalmente debe hacerse escala en Estambul o El Cairo, con las compañías Turkish Airlines y Egyptair. Los aeropuertos de origen que mayores posibilidades ofrecen son los de Madrid y Barcelona, aunque también cabe la posibilidad de que la ciudad de origen sea otra. Dada la situación de excepcionalidad derivada de la crisis de la COVID-19, esta información es susceptible a cambios, por lo que conviene estar informado de las novedades que se produzcan al respecto.

icex

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones