



ESTUDIO
DE MERCADO

2021



El mercado del equipamiento médico en Bélgica

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Bruselas

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



ESTUDIO
DE MERCADO

8 de julio de 2021
Bruselas

Este estudio ha sido realizado por
Pablo Pallarés Bonet

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en Bruselas

<http://belgica.oficinascomerciales.es>

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 114-21-009-9



Índice

1. Resumen ejecutivo	4
2. Definición del sector	7
2.1. Equipamiento médico objeto de análisis	7
2.2. Clasificación arancelaria	8
3. Oferta – Análisis de competidores	12
3.1. Tamaño del mercado y producción nacional	12
3.2. Comercio internacional	14
4. Demanda	17
4.1. El sistema sanitario en Bélgica	17
4.2. Gasto en salud	19
4.3. Estructura poblacional y enfermedades	20
4.4. La balanza comercial	22
5. Precios	24
6. Percepción del producto español	26
7. Canales de distribución	29
7.1. Proceso de licitación	31
8. Acceso al mercado - Barreras	32
8.1. Barreras no arancelarias	32
8.2. Homologación	33
9. Perspectivas del sector	34
10. Oportunidades	35
11. Información práctica	38
11.1. Organizaciones y agencias	38
11.2. Ferias	40
12. Anexo	41





1. Resumen ejecutivo

El objetivo principal del presente estudio es analizar el mercado del equipamiento médico en Bélgica, de forma que sirva de guía para las empresas españolas del sector que quieran exportar este tipo de productos a Bélgica.

En el análisis se estudian el tamaño de mercado de este sector en Bélgica, los productos más importados por este país, el peso actual de España en el volumen de importaciones y dónde están las oportunidades para las empresas españolas. También se abordan los canales de distribución y los intervinientes en el proceso de venta de material médico en el sistema de salud belga. Además, se proporciona una muestra representativa de las empresas belgas del sector, así como las tendencias del mercado.

En cuanto a la organización institucional del mercado, debe tenerse en cuenta que existen tres comunidades: la comunidad neerlandófona, la francófona y la germanófona; y tres regiones: Flandes, Valonia y Bruselas-capital.

Según el producto, es muy probable que se requiera la autorización de la agencia federal del medicamento y los productos sanitarios (FAMHP). Por otra parte, cuando una empresa quiere vender un material implantable o invasivo en el mercado belga tiene la obligación de inscribirlo en las listas del Instituto de Seguros de Enfermedad e Invalidez (INAMI). Una vez realizado el tratamiento médico, el INAMI reembolsará al hospital el coste de este, a excepción de un pequeño copago que pagará el paciente.

El sector abarca una gran cantidad de productos de muy distinta índole, desde equipos médicos con un alto nivel tecnológico hasta material fungible. Para facilitar el análisis de las importaciones y exportaciones, se ha escogido como criterio la división de los artículos por partidas arancelarias.

En lo referente a la oferta, el mercado del equipamiento médico en Bélgica alcanzó en 2020 un volumen de producción nacional de 1.185 millones de euros (datos de Euromonitor) y unas importaciones que fueron de 10.742 millones de euros (Eurostat). Bélgica es un hub del comercio internacional, gracias a los puertos de Brujas y Amberes, por lo que gran parte de las importaciones son de nuevo exportadas hacia otros destinos europeos. Ello es la principal causa de la brecha entre el volumen de importaciones y la producción nacional del sector. Sin embargo, también contribuye a dicha diferencia su dependencia del extranjero para abastecer las necesidades de su sistema sanitario.

Se detallan cuáles son los productos con mayor volumen de importaciones, detectando así qué tipo de artículos son los que Bélgica más necesita. Destacan los aparatos de cirugía y medicina con un



volumen de importaciones en el último año de 4.891 millones de euros. En segundo lugar, figura el subgrupo de los artículos de ortopedia, donde el volumen en 2020 fue de 2.375 millones de euros. Por otra parte, se analizan cuáles son los principales países que exportan equipamiento médico a Bélgica y se desagrega por tipo de producto, observándose que en los equipos con un alto componente tecnológico es EE. UU. el país que más vende a Bélgica, seguido de Alemania, Suiza y Países Bajos.

Desde el punto de vista de la demanda, es importante resaltar que:

-El funcionamiento del sistema sanitario belga es complejo. Para tener acceso a la atención médica es necesario estar dado de alta en una mutua, que es la que se encarga de tramitar, mediante un sistema de copago, el reembolso de los tratamientos.

-El gasto en salud del país está financiado por el Estado en un 75 %, estando repartidas las competencias entre el gobierno federal y las comunidades. Bélgica es el décimo país del mundo que mayor porcentaje de PIB dedica al gasto en salud, con 10,34 %, datos de la OCDE en 2019.

-La estructura poblacional de Bélgica denota un envejecimiento de la población, lo cual afecta al tipo de tratamientos y al coste del sistema sanitario. En base a ello se analizan cuáles son las principales enfermedades que afectan a sus habitantes, pudiendo así tener una visión global de los equipamientos médicos específicos que se necesitan en este tipo de tratamientos.

En la encuesta realizada por el Servicio público federal de salud, un 15 % de la población afirma haber padecido en el último año al menos dos de las enfermedades crónicas más habituales, teniendo una incidencia del 42 % para las personas que se encuentran a partir de los 75 años. Actualmente, las causas más comunes de muerte por enfermedad en Bélgica son: las enfermedades cardiovasculares, cardiopatías isquémicas, circulatorias, de corazón, infarto o hemorragia cerebral, diabetes y cáncer.

La venta de equipamiento médico en Bélgica puede hacerse a través de distribuidores, centrales de compras o directamente a los hospitales. Lo más habitual para las empresas extranjeras que quieran introducirse en el mercado belga es contar con el apoyo de empresas locales que estén especializadas en la distribución de equipamiento médico. En el presente estudio se facilitan datos de este tipo de empresas, así como de consultores especializados cuya misión es ayudar en el complejo sistema administrativo y los requisitos necesarios para introducir los productos en el sistema sanitario.

Resaltan dos tendencias claras del mercado son la digitalización de la salud y la atención médica en los hogares. La primera es que cada vez es más común el tratamiento de enfermedades crónicas con nuevas tecnologías que permitan a los pacientes quedarse en casa. Como consecuencia de ello, la segunda tendencia es el auge de la telemedicina y de los programas de software médico, sectores ambos con un fuerte potencial de crecimiento.



En lo que respecta a las asociaciones del sector, la más importante es la federación belga de la industria de la tecnología médica, *BeMedTech*, que agrupa a las empresas más representativas del sector. Sus miembros son fabricantes y/o distribuidores de dispositivos médicos.

Por último, se detallan oportunidades como los proyectos de construcción de nuevos hospitales en Bélgica o la demanda de nuevos productos con un alto componente tecnológico, como la impresión 3D o la imagenología.

icex

2. Definición del sector

El sector del equipamiento médico en Bélgica engloba diferentes actores como los distribuidores, fabricantes nacionales y exportadores extranjeros por parte de la oferta; y en cuanto a la demanda, tiene en cuenta todos aquellos agentes que realizan la compra de equipamiento médico: principalmente el sistema hospitalario y las clínicas.

Con el fin de estudiar cuáles son las necesidades que tiene el país en cuanto a equipamiento en el sector médico y cómo funciona el mercado belga, se analizará en este estudio de mercado la situación del sistema sanitario y el gasto en salud en Bélgica; la oferta y la demanda de equipamiento médico en el país.

2.1. Equipamiento médico objeto de análisis

Según la Organización Mundial de la salud, se entiende por equipamiento médico, todo aquel instrumento, aparato, implemento, dispositivo, implante, reactivo para uso in vitro, software o material destinado por el fabricante para ser utilizado con fines médicos específicos como:

- Diagnóstico, prevención, seguimiento, tratamiento o alivio de enfermedades y lesiones
- Investigación, sustitución, modificación o apoyo de la anatomía o de un proceso fisiológico
- Apoyar o sostener la vida
- Control de la concepción
- Desinfección de dispositivos médicos
- Suministro de información mediante el examen in vitro

Por lo tanto, los fármacos quedan excluidos de esta definición y no serán objeto de estudio.

El sector de tecnología sanitaria es muy amplio y comprende productos muy dispares. Para poder abarcar todas las partidas arancelarias de equipamiento médico, se han clasificado en el siguiente apartado los productos, según el tipo de especialidad médica o según el tipo de función que realizan.

La clasificación se ha dividido en un total de once grupos:

1. Material quirúrgico
2. Ortopedia: prótesis e implantes
3. Aparatos de electromedicina y diagnóstico por imagen
4. Mobiliario de hospital
5. Equipos de Oxigenoterapia y oxímetros de pulso
6. Demás consumibles médicos
7. Material desechable
8. Desinfectantes y productos de esterilización

9. Demás dispositivos y equipos médicos
10. Vehículos sanitarios
11. Otros

2.2. Clasificación arancelaria

A continuación, se mostrarán los productos que han sido escogidos, los cuales están situados en diferentes partidas arancelarias o también llamado código TARIC, atendiendo a los criterios del sistema armonizado (HS). Los artículos se pueden definir en 4 o 6 dígitos, pero en algunos casos, con el objetivo de obtener una definición más detallada se ha optado por ampliarlo hasta los 8 dígitos. Quedando la clasificación de las partidas arancelarias escogidas, de la siguiente manera:

1-Material quirúrgico

- 841989 - Maquinaria, equipo de planta o laboratorio, calentado o no eléctricamente
- 9018 - Instrumentos y aparatos utilizados en las ciencias médicas y quirúrgicas
 - 901850 – Instrumentos y aparatos oftálmicos.
 - 901890 10 - Instrumentos y aparatos para medir la presión sanguínea.
 - 901890 20 - Endoscopios utilizados en ciencias médicas y quirúrgicas
 - 901890 30 - Equipo de diálisis renal, Jeringas, agujas, catéteres, cánulas
 - 901890 40 - Aparato diatérmico
 - 901890 50 - Aparatos de transfusión y perfusión utilizados en ciencias médicas.
 - 901890 60 - Aparatos e instrumentos para anestesia.
 - 901890 75 - Aparato para la estimulación nerviosa

2- Ortopedia prótesis e implantes

- 8713 - Carros para personas discapacitadas.
 - 87131000 - Carros para personas discapacitadas, sin propulsión mecánica.
 - 87139000 - Carros para personas discapacitadas, motorizados/ p. mecánica.
- 9021 - Aparatos ortopédicos, incluidas muletas, cinturones quirúrgicos, férulas y otros aparatos de fractura; partes artificiales del cuerpo; audífonos y otros aparatos que se usan o llevan, o se implantan en el cuerpo, para compensar un defecto o discapacidad.

3-Aparatos de electromedicina y diagnóstico por imagen

- 901811 - Electrocardiógrafos
- 901812 - Aparato de exploración ultrasónica
- 901813 - Aparato de resonancia magnética
- 901814 - Aparato escintigráfico

- 9022 - Aparatos basados en el uso de rayos X, incluidos aparatos de radiografía o radioterapia, tubos de rayos X y otros generadores de rayos X, generadores de alta tensión, paneles y escritorios de control, pantallas, mesas de examen o tratamiento, sillas y similares.
 - 902212 - Aparato de tomografía computarizada
 - 902221 - Aparatos basados en el uso de radiaciones alfa, beta o gamma, para usos médicos, quirúrgicos.
 - 902230 - Tubos de rayos X

4- Mobiliario de hospital

- 9402 - Muebles médicos y quirúrgicos, por ejemplo, mesas de operaciones, mesas de exploración, camas de hospital con accesorios mecánicos.

5- Equipo de oxigenoterapia y oxímetros de pulso (pulsioxímetros)

- 901920 - Ozonoterapia, oxigenoterapia, respiración artificial u otro aparato de respiración terapéutico.
 - 9019.20 - Respiradores médicos (aparatos respiratorios de reanimación)
 - 9019.20 - Oxigenación por membrana extracorporal
 - 9019.20 - Unidades de presión positiva continua en las vías respiratorias
 - 9019.20 - Unidades de bipresión positiva en las vías respiratorias (BPap)
 - 9019.20 - Concentradores de oxígeno
 - 9019.20 - Humidificadores de oxígeno para aplicaciones de terapia de oxígeno
- 9019.20 - Mascarillas de oxígeno, mascarillas Venturi, tiendas de oxígeno, campanas de oxígeno y dispositivos similares de suministro de oxígeno
- 9019.20 - Divisores de flujo
- 9018.19 - Oxímetros de pulso (pulsioxímetros)
- 9018.39 - Gafas nasales (cánulas nasales)
- 9018.39 - Catéter nasal
- 9026.80 - Fluxómetros, flujómetro de tubo para suministrar oxígeno.

6- Demás consumibles médicos

- 2804.40 - Oxígeno médico
- 3005 - Vendas, gasas, esparadrapo (tela adhesiva) quirúrgico, adhesivo, hipoalergénico, Apósitos adhesivos transparentes, hisopos de algodón y artículos similares impregnados o recubiertos con sustancias farmacéuticas o acondicionados para su venta al por menor con fines médicos.
- 9018.31 - Jeringas, con o sin aguja
- 9018.32 - Agujas tubulares de metal y agujas de sutura

- 9018.39 - Agujas (excepto agujas tubulares de metal y agujas de sutura), catéteres, cánulas e instrumentos similares
- 3926.90 - Bolsas de plástico para la eliminación de residuos peligrosos y bolsas para la orina.
- 4818.90 – Papel uso sanitario
- 3006.70 - Gel conductor para su uso en un procedimiento de electrocardiografía o de ultrasonido, Gel lubricante para procedimientos médicos

7- Material desechable

- 3926.20 – Guantes quirúrgicos de plástico
- 4015.11 - Guantes quirúrgicos de caucho
- 4015.19 - Demás guantes de caucho.
- 6116.10 - Guantes de punto o de ganchillo que han sido impregnados o cubiertos de plástico o caucho
- 6216.00 - Guantes textiles que no son de punto o de ganchillo
- 63079098 – material textil utilizados en procedimientos quirúrgicos
- 3926.20 - Prendas de vestir de protección adecuadas para ambos sexos hechas de láminas de plástico, plásticos con refuerzo textil o plásticos con respaldo textil.
- 4015.1100 - Guantes quirúrgicos. Prendas de vestir de protección hechas de láminas de caucho, caucho con refuerzo textil o caucho con respaldo textil.
- 4818.50 - Prendas de vestir de papel o celulosa y accesorios de vestir como batas de hospital desechables de papel, cubiertas de zapatos de papel, etc.
- 6210.10 - Prendas de vestir de protección para uso quirúrgico/médico compuestas de fieltro o tela sin tejer, estén o no impregnadas, recubiertas, revestidas o estratificadas.
- 6210.50 - Prendas de vestir de protección de uso quirúrgico/médico adecuadas para ambos sexos y fabricadas con tejidos impregnados, recubiertos, revestidos o estratificados con plástico o hechas con telas cauchutadas.

8- Desinfectantes y productos de esterilización

- 3808.94 - Desinfectante para manos líquido o gel que se utiliza generalmente para disminuir los agentes infecciosos en las manos, a base de alcohol. 3808.94 - Otras preparaciones desinfectantes acondicionadas en formas o envases para su venta al por menor, tales como friegas y toallitas impregnadas con alcohol u otros desinfectantes.
- 8419.20 - Esterilizadores médicos, quirúrgicos o de laboratorio, entre ellos las autoclaves.
- 3808.94 - Demás desinfectantes sanitarios

9 - Demás dispositivos y equipos médicos

- 9022.12 - Tomografía axial computarizada (TAC)
- 9020 - Aparatos respiratorios y máscaras de gas, incl. partes y accesorios
- 9018.12 - Máquinas de ultrasonido
- 9018.11 - Electrocardiógrafos
- 9018.19 - Dispositivos multiparamétricos de vigilancia de pacientes

- 9018.19 o 9018.90 - Laringoscopios
- 9025.19 - Termómetros de infrarrojos
- 9004.90 - Gafas (anteojos) protectoras y de seguridad, quirófano, laboratorio.
- 9018.90 - Estetoscopios, Pinzas de intubación Magill, Equipos de intubación, bombas de aspiración médicas, Tornos médicos para el acceso vascular, Equipos de intubación desechables de un solo uso
- 8413.19 - Bomba de infusión, con o sin accesorios para líquidos, equipadas o diseñadas para ser equipadas con un dispositivo de medición
- 8413.20 - Bombas manuales para líquidos, equipadas o diseñadas para ser equipadas con un dispositivo de medición
- 9028.20 - Cuentagotas electrónico, contadores líquidos y de fluidos intravenosos.
- 7324.90 - Artículos sanitarios diversos.

10- Vehículos Sanitarios

- 8713.10 o 8713.90 - Sillones de ruedas
- 8705.90 - Vehículos clínicos móviles, clínicas móviles (médicas) con quirófano, equipo de anestesia y otros aparatos quirúrgicos.
- 8705.90 - Vehículos radiológicos móviles

11- Otros

- 8421.39 - Planta de oxígeno de adsorción por oscilación de presión (PSA) para un sistema central de suministro de oxígeno de grado médico.
- 7311 - Cilindros (bombonas) médicos de gas vacíos, portátiles, para el oxígeno, equipados con una válvula y un regulador de presión y flujo de acero o aleación de acero.
- 7613 - Cilindros (bombonas) médicos de gas vacíos, portátiles, para el oxígeno, equipados con una válvula y un regulador de presión y flujo de aluminio

Para consultar más información sobre los códigos TARIC: <https://bit.ly/3s3kR7i>

3. Oferta – Análisis de competidores

En este apartado, se define primero lo que es la oferta y el tamaño del mercado de equipamiento médico en Bélgica, para a continuación analizar los oferentes de producto, y por tanto los posibles competidores de las empresas que quieran exportar a Bélgica.

3.1. Tamaño del mercado y producción nacional

La oferta es el conjunto de equipos y material médico existente en Bélgica, que se nutre tanto de la producción nacional como de las importaciones realizadas por los distribuidores, que posteriormente venden a los hospitales. Por tanto, para determinar el tamaño del mercado debemos tener en cuenta el volumen de negocio de los fabricantes e importadores.

La encuesta realizada por *BeMedTech*¹: *Facts and Figures de 2018*, muestra que la mayoría de las empresas del sector², tienen en su gama de productos: consumibles (68 %), seguidos de equipos médicos tecnológicos y sistemas (45 %) y software de dispositivo y/o aplicaciones de salud digital (43 %). Es decir que estos son los productos más importantes del mercado nacional.

A continuación, mostramos la producción de equipamiento médico y quirúrgico en Bélgica en millones de euros.

PRODUCCIÓN DE EQUIPAMIENTO MÉDICO Y QUIRÚRGICO EN BÉLGICA.

En millones de euros

	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Total de producción nacional	1.074€	1.196€	1.278€	1.267€	1.271€	1.185€

Fuente: Euromonitor

¹ La organización más importante del sector en el mercado belga es la Federación Belga de la Industria de la Tecnología, BeMedTech, que agrupa a las empresas más representativas del sector. Sus miembros son fabricantes y / o distribuidores de dispositivos médicos.

² Ver en Anexo la tabla con una selección representativa de los ofertantes del sector

IMPORTACIONES DE BÉLGICA RESPECTO AL TOTAL DE TARICS SELECCIONADOS

En miles de euros

Total de TARIC Seleccionados	Año 2014	Año 2015	Año 2016	Año 2017	Año 2018	Año 2019	Año 2020
Total de importaciones	8.692.349 €	9.579.933 €	9.589.922 €	9.639.329 €	9.224.204 €	9.816.812 €	10.742.446 €

Fuente: Data Comex.

Como se aprecia en las tablas anteriores, el tamaño del mercado belga en equipamiento médico es creciente. La producción nacional se incrementó de 1.074 millones de euros en 2015 a 1.185 millones de euros en 2020. Asimismo, las importaciones³ aumentaron de 9.579 millones de euros en 2015 a 10.742 millones de euros en 2020. Teniendo en cuenta que las cifras modestas de fabricación nacional, con unos crecimientos interanuales desconectados de las tendencias del gasto en salud, es evidente que las necesidades del sistema sanitario belga se nutren en parte importante de las importaciones, sin perjuicio de que gran parte de las importaciones de material médico entran por los puertos de Brujas y Amberes son reexportadas a otros países de la Unión europea. Este fenómeno denota la función de “hub” del comercio internacional que caracteriza a Bélgica y explica principalmente los grandes volúmenes de importaciones y exportaciones que se registran para este sector.

Como primera conclusión, la oferta de equipamiento médico en Bélgica se caracteriza por una dependencia del producto exterior, pese a que sí que hay un cierto volumen de producción en el propio país. Bélgica nutre su oferta tanto con la producción nacional como con un considerable volumen de importaciones.

PRINCIPALES PARTIDAS ARANCELARIAS DE IMPORTACIÓN BELGA

En miles de euros

TARIC Seleccionados	Año 2014	Año 2015	Año 2016	Año 2017	Año 2018	Año 2019	Año 2020
9018 Instrumentos y aparatos de cirugía y medicina	4.367.507 €	4.972.155 €	4.925.554 €	4.994.057 €	4.753.888 €	4.945.465 €	4.891.545 €
9021 Ortopedia	2.655.474 €	2.805.127 €	2.667.849 €	2.601.573 €	2.452.236 €	2.744.796 €	2.375.317 €
9022 Rayos X	210.314 €	287.777 €	274.411 €	272.859 €	267.613 €	249.683 €	246.409 €

Fuente: Datacomex.

Atendiendo a los volúmenes de importaciones reflejados en las principales partidas arancelarias de equipamiento médico en el año 2020, es importante resaltar que el subgrupo de instrumentos,

³ Ver en Anexo la tabla de importaciones de Bélgica de los TARIC seleccionados.

aparatos de medicina y cirugía -TARIC 9018- con una cifra de 4.891 millones de euros, supone con diferencia la partida más importante del volumen total de importaciones.

El segundo subgrupo con mayor relevancia es el TARIC 9021 que presenta en su mayoría productos de ortopedia. Aunque el volumen de este subgrupo en 2020 sea prácticamente la mitad que el volumen que el TARIC 9018, suponen 2.375 millones de euros en el último ejercicio. Por lo que es una subcategoría muy relevante.

Es importante mencionar que en este estudio no se tienen en cuenta los volúmenes de producción del sector farmacéutico, que es muy superior al de equipamiento médico, al ser Bélgica una potencia farmacéutica.

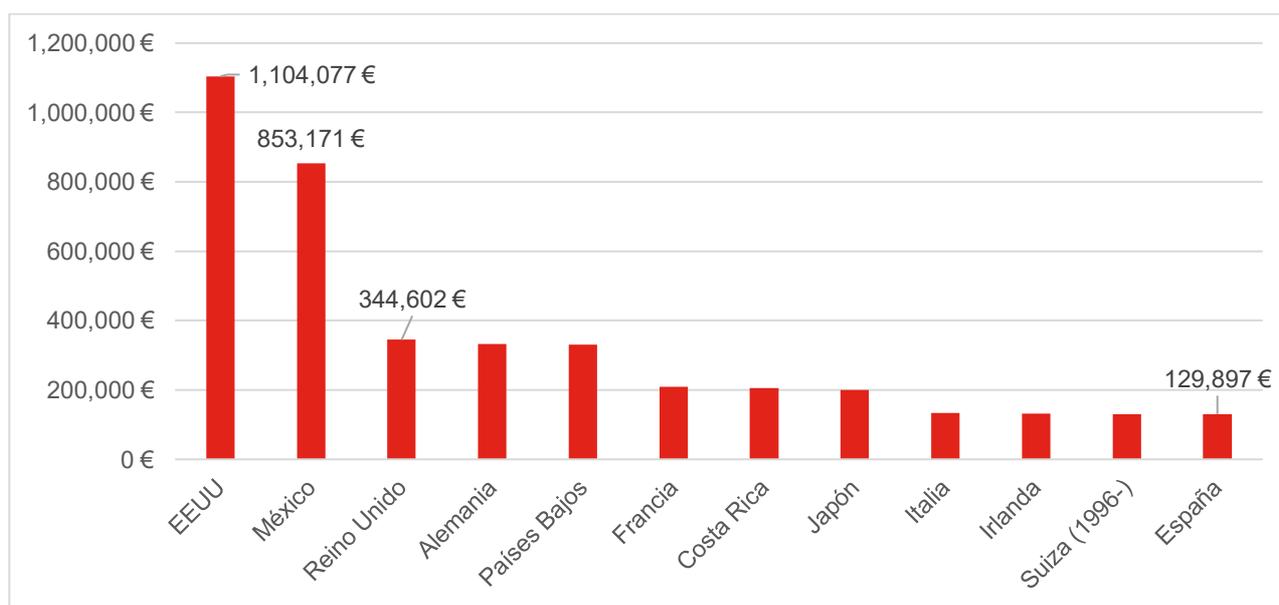
3.2. Comercio internacional

Bélgica se caracteriza por tener un elevado volumen de importaciones y exportaciones en el sector de equipamiento médico, tanto para abastecer las necesidades de su mercado nacional como por ser un hub/centro logístico en Europa. En el siguiente apartado se especifican cuáles son los principales países de los que Bélgica importa.

A continuación, se reflejan los países de procedencia de las importaciones de Bélgica para las tres principales partidas arancelarias de equipamiento médico.

PRINCIPALES PAÍSES DE LOS QUE IMPORTA BÉLGICA, TARIC 9018 – I. CIRUGIA EN 2020

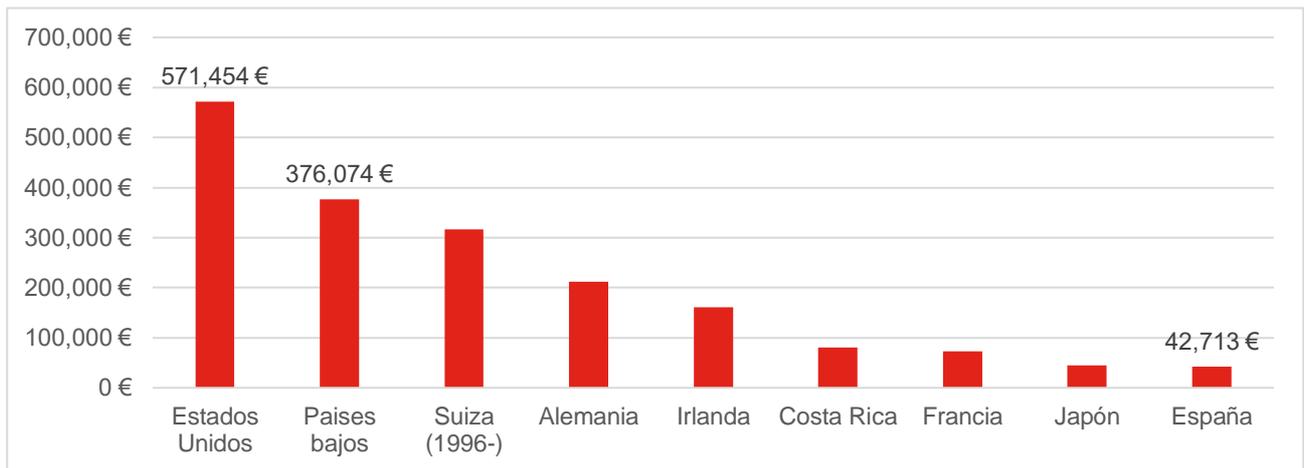
En miles de euros



Fuente: Datacomex

PRINCIPALES PAÍSES DE LOS QUE IMPORTA BÉLGICA, TARIC 9021 - ORTOPEDIA EN 2020

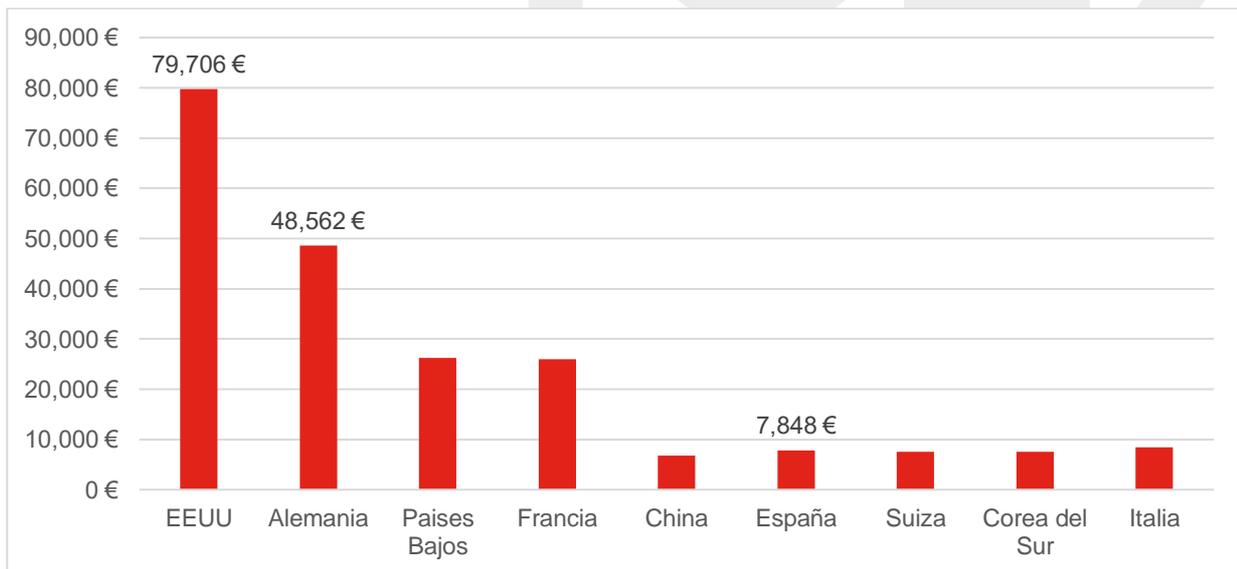
En miles de euros



Fuente: Data Comex

PRINCIPALES PAÍSES DE LOS QUE IMPORTA BÉLGICA, TARIC 9022 - RAYOS X EN 2020

En miles de euros



Fuente: Data Comex



Analizando las tres partidas más relevantes en cuanto a las importaciones de equipamiento médico en Bélgica, podemos deducir que:

- En el caso de los instrumentos y aparatos utilizados en cirugías, los artículos ortopédicos y los equipos de rayos X, es Estados Unidos el principal país del que Bélgica importa, con diferencia muy notable sobre el resto de los países. En Europa sus principales proveedores son los Países Bajos, Alemania y Suiza.
- En aquellos artículos en los que la tecnología juega un papel determinante, los principales competidores de España serán países con empresas de alto nivel tecnológico, como EE. UU., Alemania, Países Bajos o Suiza.

Atendiendo a lo anteriormente expuesto, las importaciones que realiza Bélgica están basadas principalmente en criterios de calidad, no siendo el precio el único factor determinante a la hora de decisión de compra, ya que EE. UU., Suiza o Alemania, tienen como elemento diferenciador la calidad de sus productos.

Entre las empresas fabricantes de equipamiento médico en Bélgica, podemos encontrar tanto compañías nacionales como multinacionales implantadas en Bélgica donde tienen volúmenes importantes de negocio y en algunos casos con plantas de producción⁴.

⁴ Ver en el apartado de Anexo, la selección realizada con empresas representativas del sector. La mayoría de ellas pertenecen a la asociación nacional de fabricantes y distribuidores: BeMedtech

4. Demanda

La demanda de material médico en Bélgica proviene mayoritariamente del sector público y está compuesta por el gasto recurrente de material fungible y el gasto de compras en equipamiento, que se destina a la prestación de servicios de salud.

La demanda podría definirse como el conjunto de compras de equipamiento y material médico que realizan los agentes intervinientes en este mercado, como pueden ser los hospitales, ambulatorios, centrales de compras, tiendas especializadas (ortopedias, ópticas, etc.) y consultas privadas.

El aumento del gasto sanitario per cápita en las economías desarrolladas está claramente influido por el envejecimiento de la población, lo cual ha incrementado el número de pacientes con enfermedades crónicas que suponen un incremento de costes para el sistema sanitario del país.

Por tanto, para poder determinar los factores que influyen en la demanda de equipamiento médico de Bélgica, debemos de analizar cómo funciona su sistema sanitario y el gasto que este dedica a los servicios de salud del país.

4.1. El sistema sanitario en Bélgica

El sistema sanitario belga es universal, logrando que prácticamente toda su población esté amparada bajo este sistema. Está organizado en dos niveles: el federal y las comunidades. La responsabilidad de la política sanitaria se comparte entre el gobierno federal, el Instituto Nacional del Seguro de Enfermedad e Incapacidad (INAMI), la Seguridad Social a nivel federal y los Ministerios de Salud de las comunidades. En concreto, el gobierno federal es responsable de regular y financiar el seguro médico obligatorio, determinar los criterios de acreditación, financiar la construcción de nuevos hospitales, así como la legislación que cubre las diferentes calificaciones profesionales, el registro de productos farmacéuticos y de equipamiento médico y su control de precios. Los gobiernos de las comunidades son responsables de la promoción de la salud, los servicios de salud materno-infantil, algunos aspectos del cuidado de los ancianos, de la implementación de los estándares de acreditación hospitalaria y el presupuesto para la compra de equipamiento médico.

Su sistema de financiación se nutre del seguro médico obligatorio y de las cotizaciones a la Seguridad Social. Los residentes, para tener acceso a la atención médica, primero tienen que inscribirse en la Seguridad Social, para posteriormente darse de alta en una de las mutualidades belgas (las llamadas Mutuelles en francés o Ziekenfonds en flamenco). El sistema sanitario público



cubre alrededor del 75 % de los gastos de las prestaciones incluidas, existiendo por tanto un copago por parte de los pacientes.

Existen siete mutuas nacionales, que son las que garantizan las coberturas básicas, pero es necesario que el paciente esté inscrito en un seguro complementario si desea tener mayor cobertura en las prestaciones no incluidas en el seguro obligatorio.

Hay tres mutuas de gran tamaño que acaparan la mayor parte del mercado nacional: Union Nationale des Mutualités Socialistes, Alliance Nationale des Mutualités Chrésiennes y Union Nationale des Mutualités Libérales⁵.

Cada vez es más habitual que los residentes contraten seguros privados para cubrir los gastos no incluidos en el seguro obligatorio. En la mayoría de las empresas se ofrece este tipo de coberturas a sus trabajadores. Las aseguradoras con mayor cuota de mercado en Bélgica son Ergo y AG Insurance. Entre las dos tienen el 50 % de la cuota de mercado nacional.

Tal como se refleja en la página oficial del Ministerio de Salud, existen dos tipos de hospitales con financiación pública: los hospitales gestionados por la autoridad competente (comunidades y regiones) y los hospitales de gestión privada, financiados por el gobierno federal. La ley de hospitales se aplica indiscriminadamente al sector público como al sector privado y su financiación por parte de las autoridades públicas, es idéntica.

Por otra parte, en menor medida también existen hospitales y clínicas privadas – como clínicas de cirugía estética, oftalmología o clínicas dentales- cuyo capital y financiación pertenece a la empresa privada. En este tipo de hospitales muchos de los tratamientos no están incluidos en las listas de reembolso del sistema sanitario. Algunos de estos centros privados se agrupan en asociaciones como por ejemplo la Federación de Hospitales Privados de Bélgica (FHPB).

En cuanto a la concentración de hospitales por regiones, la que más hospitales tiene es Bruselas capital, con 673 camas por cada 100.000 habitantes, seguida de Hainaut (525 camas) y Flandes Oriental (479 camas). El presupuesto para la financiación de los hospitales públicos generales en Bélgica supuso en 2017, un montante de 18.200 millones de euros⁶. La financiación del presupuesto operativo de los hospitales es competencia de la autoridad federal y se establece de acuerdo con el Real Decreto del 25 de abril de 2002⁷, relativo a los presupuestos económicos de los hospitales. Las autoridades de las comunidades y regiones tienen transferidas las competencias en cuanto a los suministros de material y equipamiento médico.

⁵ Para más información consultar el INAMI: <https://bit.ly/3wT9NMG>

⁶ La financiación de los hospitales generales, Health Belgium: <https://bit.ly/3cXs8QN>

⁷ R.D. del 25 d abril de 2002: https://www.ejustice.just.fgov.be/mopdf/2002/05/30_3.pdf#Page1; Presupuestos: <https://bit.ly/2SDWQrf>

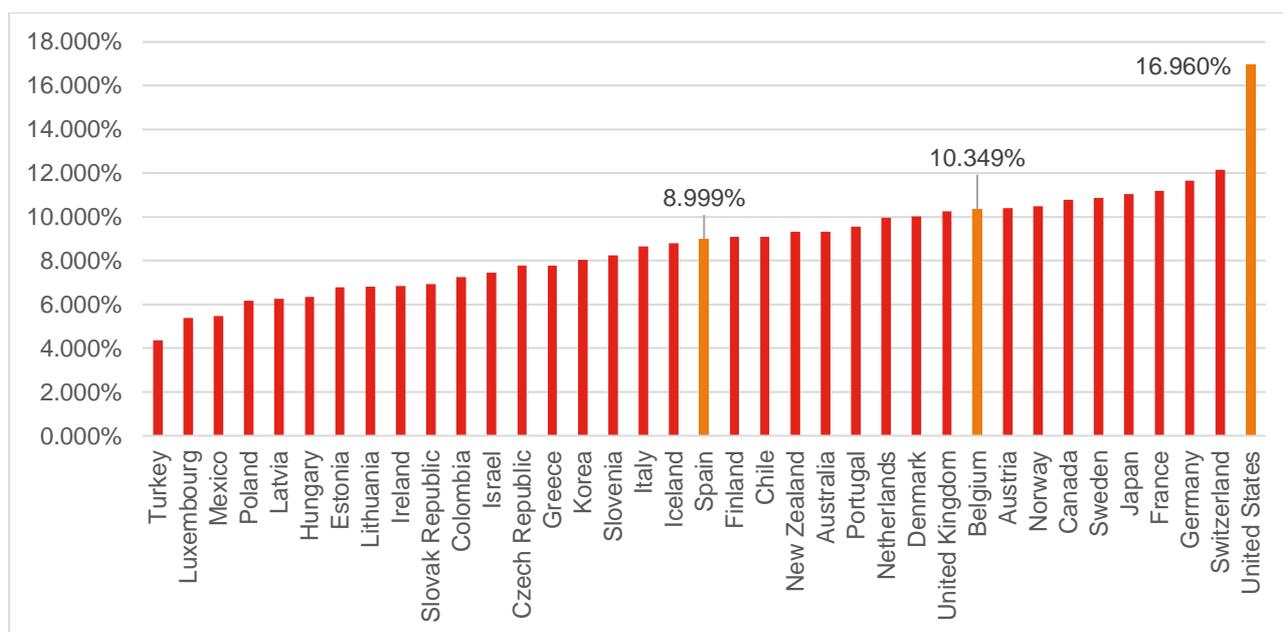
4.2. Gasto en salud

El gasto en salud por parte del gobierno se ha incrementado lentamente en los últimos años y sigue estando por encima de la media europea. Según el informe sobre el sistema de salud belga de la Comisión Europea respaldado por los datos de la OCDE, en 2018, el gasto medio per cápita en salud en Bélgica supuso 4.149 €, cifra sensiblemente superior a la de la UE27 que fue de 3.085€.

En Bélgica, el gasto en salud representaba un 10,3 % del PIB, superior también a la media de la UE con un 9,8 %. El gasto público en salud representaba en 2019 alrededor del 75 % del gasto total en salud, un poco por debajo de la media europea con un 79 %.

DIFERENCIA DEL GASTO EN SALUD POR PAÍSES

% del PIB que se invierte en salud, datos del 2019



Fuente: OCDE

Estados Unidos tiene un porcentaje del PIB dedicado a gasto en salud muy superior al resto de países del mundo. Bélgica es el séptimo país de Europa en cuanto a este porcentaje.

Otro indicador a la hora de evaluar el sistema sanitario de un país es el número de camas disponibles para la población. Según los datos del World Bank (IBDR) el número de camas en Bélgica en 2018 era de 5,6 camas por cada 1.000 habitantes, por encima de las 4,59 camas por cada 1.000 habitantes que marcaba la Unión Europea.

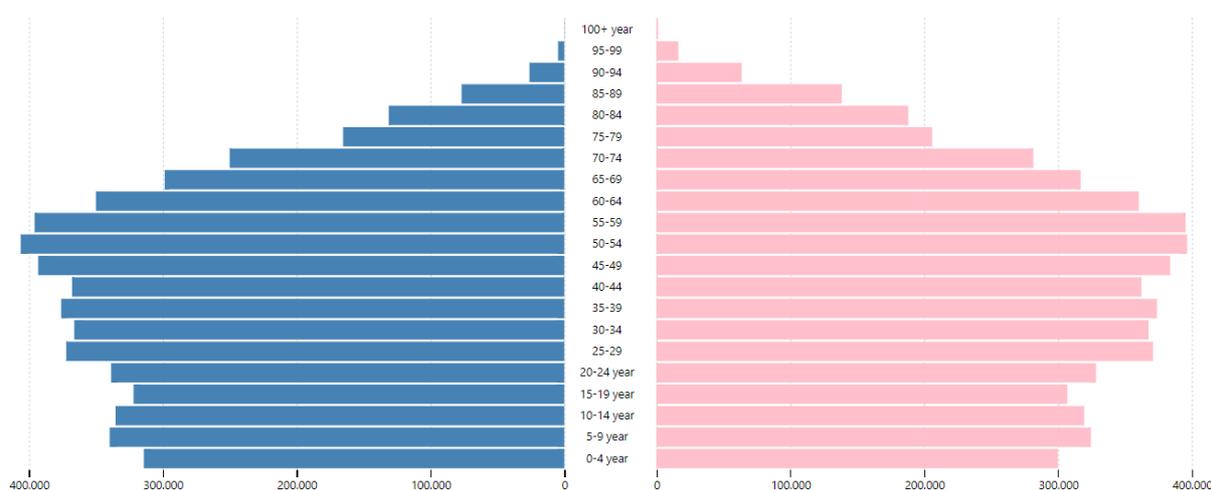
El total de indicadores que se acaban de exponer demuestran que Bélgica es un país que invierte una considerable cantidad de recursos en su sistema sanitario comparado con otros países de su entorno, lo cual corrobora que el mercado de equipamiento médico en Bélgica es un mercado atractivo.

4.3. Estructura poblacional y enfermedades

En cuanto a la población se refiere y según las cifras oficiales de Statbel, la oficina nacional de estadística belga, había 11.492.641 residentes legales en Bélgica a día 1 de enero de 2020. Si se atiende a los datos de población del país se observa que ésta ha crecido un 0,54 % en el último año.

Además, la esperanza de vida se sitúa en los 81,6 años. La pirámide poblacional belga es regresiva, siendo la franja de población de 50 a 60 años la más amplia, con cerca de 1,6 millones de habitantes. La población mayor de 65 años suma un total de 2.204.478 personas, lo que supone un 19,24 % de la población, por lo que podemos asumir que se trata de una población envejecida, con una tasa similar a los países de su entorno. Lo que supone que cada vez un mayor porcentaje de la población padece enfermedades crónicas.

GRÁFICO ESTRUCTURA POBLACIONAL DE BÉLGICA EN 2020



Fuente: Statbel

Según el indicador publicado por el Servicio público federal de salud, en 2018, en la población belga mayor de 15 años, el 15 % informó haber padecido en el último año al menos dos de las siguientes enfermedades: enfermedad respiratoria crónica, enfermedad cardíaca, diabetes, cáncer, artritis y



artrosis, e hipertensión. Este porcentaje aumenta considerablemente con la edad, pasando al 42 % para las personas que se encuentran sobre los 75 años.

Atendiendo al informe sobre el sistema de salud en Bélgica realizado por la Comisión Europea y las bases de datos de Eurostat, las causas más comunes de muerte por enfermedad en Bélgica son: las enfermedades cardiovasculares, cardiopatías isquémicas, circulatorias, de corazón, ictus (infarto o hemorragia cerebral), diabetes y cáncer. Y en cuanto a enfermedades respiratorias: obstrucciones pulmonares y neumonía. El tipo de cáncer más habitual es el cáncer de pulmón debido al consumo de tabaco y el cáncer de hígado debido al consumo de alcohol. Por otra parte, la mortalidad por Alzheimer también ha aumentado debido al aumento de la esperanza de vida.

Es de mucha utilidad conocer cuáles son las principales enfermedades que afectan a la población y las principales enfermedades crónicas, ya que eso puede dar una visión general de cuáles son los equipamientos médicos que necesita el país para paliar este tipo de enfermedades o ayudar a sus pacientes en el proceso.

Bélgica ha dado varios pasos desde 2015 para fortalecer la atención primaria y promover mayor atención integral para personas con enfermedades crónicas, como la diabetes. Ejemplos de equipamiento médico para el tratamiento de la diabetes serían: glucómetros, lápices de insulina, bombas de insulina, baumanómetros, monitores de frecuencia cardíaca, etc.

También existe un aumento a su vez de las tasas de pacientes con sobrepeso y obesidad. Para este tipo de enfermedades se utilizan diferentes productos para la cirugía bariátrica, la liposucción, incluso la cirugía estética. Estos productos englobarían desde instrumental para la cirugía, bombas de aspiración eléctrica, carros de liposucción o equipos de video-endoscopia.

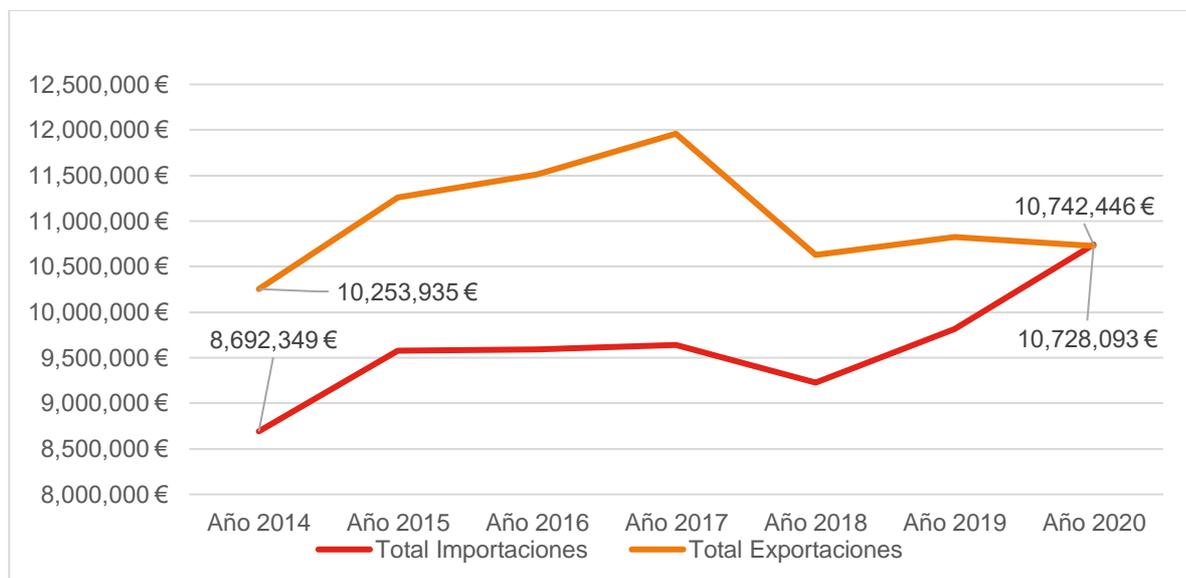
Debido al envejecimiento de la población está aumentando el consumo de productos adecuados a las limitaciones que plantea la vejez o las secuelas por enfermedad. Algunos de estos productos serían, por ejemplo: sillas de ruedas, camas especiales, prótesis y equipamiento médico para incontinencia urinaria, audífonos, dispositivos para cataratas o equipos para terapia respiratoria.

4.4. La balanza comercial

A continuación, se muestran los datos tanto de importaciones como de exportaciones de las partidas arancelarias seleccionadas para el presente estudio.

EVOLUCIÓN DE LA BALANZA COMERCIAL DE BÉLGICA

En miles de euros



Fuente: Data Comex.

BALANZA COMERCIAL

En miles de euros

BC	Año 2014	Año 2015	Año 2016	Año 2017	Año 2018	Año 2019	Año 2020
Total de Importaciones	8.692.349 €	9.579.933 €	9.589.922 €	9.639.329 €	9.224.204 €	9.816.812 €	10.742.446 €
Total de Exportaciones	10.253.935 €	11.259.373 €	11.508.517 €	11.959.081 €	10.630.144 €	10.822.875 €	10.728.093 €
Saldo Balanza comercial	1.561.586 €	1.679.440 €	1.918.595 €	2.319.751 €	1.405.940 €	1.006.063 €	-14.353 €

Fuente: Data Comex.

Como podemos observar en los últimos años el saldo de la balanza comercial ha pasado de ser 2.319 millones de euros en 2017, a (-14,3) millones de euros en 2020. Se consolida así la tendencia en la que año a año se refleja un aumento de las importaciones y un descenso en las exportaciones. Hay que tener en cuenta que en el año 2020 el saldo de la balanza comercial ha sufrido un cambio más pronunciado de lo habitual, debido a la pandemia mundial de COVID-19. El volumen de



exportaciones ha disminuido 1.231 millones de euros desde 2017 hasta 2020 y sin embargo las importaciones han crecido de 1.103 millones de euros en el mismo periodo.

La producción nacional de equipamiento médico no ha tenido importantes incrementos en los últimos años según se refleja en las cifras de Euromonitor, habiendo pasado de 1.074 millones de euros en 2015 a 1.185 millones de euros en 2020.

Como conclusión, el mercado belga presenta oportunidades relevantes para las empresas extranjeras. En los últimos años, las exportaciones han caído mientras que las importaciones han aumentado, en un contexto en el que la producción nacional de equipamiento médico es diez veces menor que las importaciones, aunque ello se deba en parte al “hub” que Bélgica constituye en el comercio internacional.

icex

5. Precios

El mercado belga de equipamiento médico es muy competitivo. Existen dos factores que presionan a la baja el precio de ese tipo de productos. Por una parte, los grandes volúmenes de adquisiciones que mueven las centrales de compras hacen que tengan un gran poder de negociación frente a los proveedores, que se ven obligados a reducir sus márgenes. Por otra parte, el sistema de salud belga es, en el caso de los implantes y dispositivos médicos invasivos, quien paga mediante reembolso, estos productos y tiene un gran poder de negociación para controlar su precio, lo que reduce el margen para los proveedores. Respecto al equipamiento médico que no es implantable o invasivo, la venta se puede realizar de forma directa o accediendo a la licitación en el caso de que sea requerida.

Los productos implantables o invasivos que se quieran introducir en el mercado belga deben estar incluidos en las listas del INAMI⁸. No inscribir este tipo de productos en las citadas listas implica una gran barrera a la hora de vender al hospital. Los productos implantables o invasivos no incluidos en la lista de reembolsos supondrían un coste directo para el hospital⁹. El proceso para incluir los productos en el sistema de reembolso está regulado para controlar que los productos utilizados sean eficaces, de calidad y económicos. El sistema de reembolso es complejo y supone uno de los principales problemas a los que se enfrenta la industria del sector en Bélgica. Por todo ello y ante los continuos cambios en la legislación, es muy aconsejable estar asesorado por las consultorías especializadas.

En el año 2018, la asociación belga de fabricantes y distribuidores de equipamiento médico *BeMedTech* realizó una encuesta entre sus miembros en la que salió a relucir que uno de los mayores problemas del sector, era la complicada política de reembolsos y los precios tan ajustados con los que se trabaja.

Tanto los fabricantes como los distribuidores son muy recelosos de facilitar sus políticas de precios, ya que es un mercado donde existe mucha competencia. Conocer el precio de venta del equipamiento médico entre los fabricantes o distribuidores y los hospitales es muy complicado, ya que dicha información sobre los precios no suele hacerse pública.

En cuanto al tipo de impuesto que se aplica en los productos de equipamiento médico en Bélgica la legislación sobre el IVA establece dos tipos de gravamen: el tipo general del 21 % que se aplica en la mayoría de los productos y un tipo reducido del 6 %, que se aplica únicamente para el suministro de determinados productos médicos.

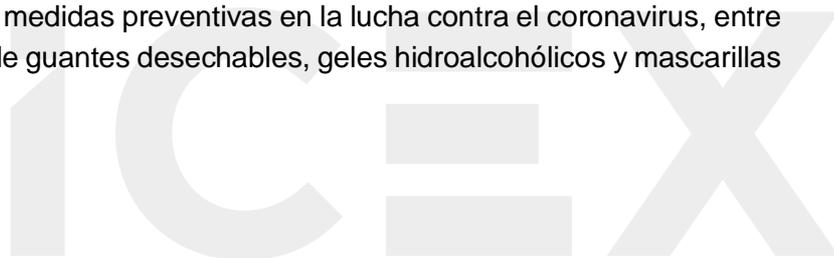
⁸ Instrucciones, regulaciones y registro en las listas de [reembolso de implantes y dispositivos médicos invasivos](https://bit.ly/2SM93Ko): <https://bit.ly/2SM93Ko>

⁹ Normativa e información general sobre implantes y dispositivos médicos invasivos: <https://bit.ly/3gEr8TR>



El tipo reducido del 6 % se aplica en particular a los siguientes productos:

- Ciertos productos médicos específicos como algodón, gasas, vendas y artículos similares que además contienen un medicamento y se utilizan con fines médicos o quirúrgicos; botiquines de primeros auxilios; paños quirúrgicos; algodón hidrófilo o papel para cubrir mesas de operaciones/camillas.
- Otros equipos y accesorios de carácter médico, como aparatos ortopédicos, audífonos, dentaduras postizas, sillas de ruedas y andadores, carritos similares para discapacitados y enfermos.
- Ciertos tipos de implantes y equipamiento médico de medicina invasiva.
- Esta lista de bienes sujetos a una tasa de IVA del 6 % se interpreta de manera restrictiva. Por lo tanto, los productos que no están explícitamente en la lista que especifican las autoridades están sujetos en principio al 21 % de IVA. Desde BeMedtech confirman que aún no se ha abordado la armonización del IVA para todos los implantes y productos sanitarios invasivos.
- Como caso excepcional, el gobierno ha decidido aplicar el IVA del 6 % a los bienes necesarios para cumplir con las medidas preventivas en la lucha contra el coronavirus, entre estos se incluyen el suministro de guantes desechables, geles hidroalcohólicos y mascarillas bucales.



6. Percepción del producto español

En el sector del equipamiento médico en España se están afrontando importantes retos. Las nuevas oportunidades de mercado y el crecimiento del sector están estrechamente ligados al desarrollo de las nuevas tecnologías. El nivel tecnológico de las empresas del sector español se cataloga en general como medio-alto.

Tal como se refleja en la memoria anual de la Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria (FENIN), el sector de tecnología sanitaria alcanzó un volumen de negocio de 7.960 millones de euros en 2019, de los cuales se exportan 3.500 millones de euros, lo que refleja el claro enfoque exportador de las empresas del sector. Los subsectores con mayor crecimiento han sido nefrología, cardiología, diagnóstico in vitro, traumatología e implantes de ortopedia, materiales de cura y apósitos, tecnología y sistemas de información clínica.

En 2019 se generaron 27.800 puestos de trabajo directos, lo que supone un incremento del 9 % con respecto al año anterior. Los nuevos puestos corresponden al aumento de contratos de empleo cualificado, con perfiles enfocados a la adaptación del sector sanitario a los nuevos cambios tecnológicos.

Tradicionalmente, la imagen del producto español en sector del equipamiento médico no ha tenido el mismo reconocimiento en los mercados internacionales en cuanto a calidad y nivel tecnológico, que los productos de otros países como Estados Unidos o Alemania. Sin embargo, en los últimos años se ha realizado con éxito un alto esfuerzo para cambiar este concepto. Gracias a empresas punteras en ciertas especialidades médicas, que invierten continuamente en I+D, y que han logrado posicionarse en los mercados internacionales, ha mejorado la imagen del productor español¹⁰.

Actualmente, España tiene un amplio tejido empresarial en el sector del equipamiento médico. Según los datos de Eurostat correspondiente a 2018, Bélgica tiene 1.057 empresas en este sector, frente a las 5.117 que tiene España. Tal como hemos mencionado antes, el sector tuvo en 2019 unas ventas de 7.960 millones de euros, de los cuales 3.500 millones de euros se dedicaron a la exportación. Estos datos nos muestran la capacidad que tiene España para exportar a mercados internacionales.

A continuación, se ha redactado una lista que muestra algunas de las empresas fabricantes de equipamiento médico en España más relevantes y que son casos de éxito de productos españoles,

¹⁰ Ejemplos de estas empresas serían: Orliman y Surgival en ortopedia y trauma, las cuales han presentado sus productos en ferias internacionales colaborando con el ICEX, como la feria de MEDICA Düsseldorf en 2019. Sedecal en la producción de aparatos de rayos X, Medical Ibérica en mobiliario para hospitales, Cardiva en dolor y neuro-modulación, Neos surgery enfocado en craneal, espinal y cardiorácico. o Hersill en oxigenoterapia y equipación para emergencias, Prim en productos hospitalarios para diversas especialidades como Cirugía plástica, ORL, quirófano etc. o Terrat Médical en implantes dentales.



evidenciando que las empresas españolas pueden encontrar oportunidades y competir internacionalmente. Además, la existencia de algunas empresas muy innovadoras y líderes internacionales como Grifols tiene un efecto muy positivo sobre la imagen de todo el sector biomédico español.

FABRICANTES ESPAÑOLES DE EQUIPAMIENTO MEDICO

Nombres de fabricantes con diferentes especialidades

EMPRESAS	ESPECIALIDAD	WEB
HERSILI	Fabricante material médico y exportadora anestesia, oxigenoterapia, aspiración equipos de ambulancias, emergencias y equipos de atención domiciliaria. Esta empresa produce alta tecnología de calidad	https://www.hersill.com/
GRIFOLS	Es una empresa multinacional española especializada en el sector farmacéutico y hospitalario, constituye la tercera mayor empresa del mundo en el sector de hemoderivados y la primera de Europa, además de ser uno de los líderes mundiales en suministros a hospitales.	https://www.grifols.com/es/products-services
ORLIMAN	Líder español en ortopedia. Fabricante prótesis, ortesis y productos para pediatría.	https://www.orliman.com/
GOYMA	Fabricante de fungibles sanitarios	https://www.goymaps.com/
PALEX MEDICA	Es un fabricante y distribuidor español de todo tiempo de equipamiento médico: fungibles, todo tipo de material y equipamiento tecnológico para las cirugías, diagnósticos y terapias	http://www.palexmedical.com/es/page.cfm?id=palex-en-el-mundo#.YHBEbuhLiUk
MANUFACTURAS VETTEL	Empresa de productos de ortopedia: ortesis, sillas o muletas. Con distribución en Bélgica.	http://www.vettel.es/
CARDIVA	Empresa fabricante de productos de oncología, neuro modulación, cardiología y tratamiento del dolor.	https://www.cardiva.com/compania/
GASINOX	Empresa dedicada a la fabricación equipos oxigenoterapia	https://www.gasinox.com/
MEDICAL PRECISION IMPLANTS	Empresa dedicada a la fabricación de instrumental quirúrgico y dental	https://www.mpimplants.com/es/productos/instrumental-quirurgico
SURGIVAL	Fabricante productos traumatología ortopédica, osteosíntesis y distribuidor material quirúrgico	https://www.surgival.com/productos-cirugia-ortopedica-traumatologia/
PRIM	Fabricante y distribuidor de productos de diferentes especialidades.	https://www.prim.es/divisiones/prim-hospitales/
EUROBASTON	Fabricante productos sanitarios clase 1	http://www.eurobaston.com/
BTI	Fabricante de instrumental médico y odontológico	http://bti-biotechnologyinstitute.com



BIOKIT	Empresa catalana que tiene el objetivo de investigar, desarrollar, fabricar y distribuir reactivos y sistemas de diagnóstico clínico a nivel mundial. El grupo al que pertenece está presente en todo el mundo en varias áreas: diagnóstico in vitro, dispositivos médicos para el hospital e instrumentos científicos para la industria y la investigación	https://www.biokit.com/
ORTO MEDIMATEC	Fabricante de material ortopédico	http://www.ortomedimatec.com/
OPTOMIC	Empresa española presente en los cinco continentes, Es una empresa que diseña, fabrica y distribuye equipamiento médico para ORL, urología Ginecología, Dental y otras especialidades. Endoscopia, Microscopios, Unidades, Sillones	https://www.optomic.com/
TERRATS MEDICAL	Fabricante de instrumentos y suministros médicos y dentales, desde implantes dentales hasta tornillos quirúrgicos. En la actualidad, la empresa está buscando nuevas asociaciones en el área de dispositivos médicos.	https://www.terratsmedical.com/
IBEROPITEX	Fabrica y comercializa productos sanitarios a través de sus dos unidades de negocio: tratamiento mínimamente invasivo de enfermedades cardiovasculares. Atención hospitalaria, como tratamiento de heridas y cuidado de la piel.	http://www.iht.es/divisions/hospital-care/
SEDECAL	Fabricante español especializado en equipos de rayos X, de imagen molecular y ozonoterapia.	https://www.sedecal.com/
Medical-Ibérica (MEDISA)	Fabrica mobiliario para hospitales y residencias de la tercera edad.	http://www.medical-iberica.com/mobiliario-hospitalario

Fuente: Elaboración propia.

Un ejemplo de subsector que está cogiendo relevancia es el mercado español de productos ortopédicos, el cual se está posicionando cada vez mejor en los mercados internacionales. De hecho, Bélgica se sitúa entre los diez principales compradores de ortopedia española junto a Reino Unido y Suiza. Las ventas internacionales de las empresas españolas especializadas en ortopedia en el año 2018 crecieron alcanzando 238,2 millones de euros. Esta cuantía supone un incremento de 8,7 millones de euros, frente a 229,5 millones de euros registrados durante el mismo periodo de 2017, según los últimos datos publicados por ICEX.

Madrid y Cataluña concentran la mayor parte del tejido empresarial del sector. Según el informe *Market Study Medical Technology 2020*, en colaboración con la universidad de Stuttgart, entre el ranking de clústers europeos del sector, figura Cataluña como ejemplo de zona con un importante tejido empresarial en este tipo de productos.

7. Canales de distribución

Lo más aconsejable para las empresas españolas que quieran introducirse en el mercado belga es contar con el apoyo de empresas locales que, además de estar especializadas en la distribución de equipamiento médico, también ofrecen los servicios de logística.

Entre los principales intervinientes en el proceso de distribución de los productos, podemos encontrar a distribuidores, las centrales de compra o a los propios hospitales, bien sea por compra directa al proveedor o por proceso de licitación pública. Con el fin de reducir costes, cada vez con mayor frecuencia los hospitales están realizando sus adquisiciones a través de una central de compras, consiguiendo precios más ajustados.

Un ejemplo de estas sinergias para la optimización de las compras, con el objetivo de aportar ahorros y facilidad administrativa, es la central de compras MercurHosp:

<https://www.mercurhosp.be/>, una organización sin ánimo de lucro (ASBL) que agrupa 25 hospitales belgas. Esta asociación realiza contratos de servicios y suministros, en todas las categorías de compras que necesite el hospital. Otros ejemplos serían: ACAH (<https://www.acahbelgique.be/>) que representa a 11 instituciones hospitalarias; las centrales de compras de las redes de hospitales IRIS (<https://www.iris-hopitaux.be/fr/le-reseau-iris/nos-structures/iris-achats-3>) o Clinique Saint Jean (<https://www.clstjean.be/service-achats>).

En la mayoría de las ocasiones, los concursos públicos son otorgados a empresas belgas con reconocido prestigio en el sector. Por ello, si una empresa extranjera quiere optar a la adjudicación de una licitación, es aconsejable que lo haga asociándose con una empresa belga del sector.

Debido a la alta complejidad del procedimiento administrativo y los requisitos necesarios para introducir los productos en el sistema sanitario, es recomendable contar con empresas de consultoría en equipamiento médico. El mercado se caracteriza por ser complejo, es difícil acceder a la información disponible en cuanto a procesos de distribución y precios.

Algunos ejemplos de estas empresas de consultoría para facilitar al exportador su entrada al mercado son:

Klaas consulting: <https://klaasconsulting.com/medical-devices-consultants-belgium/>

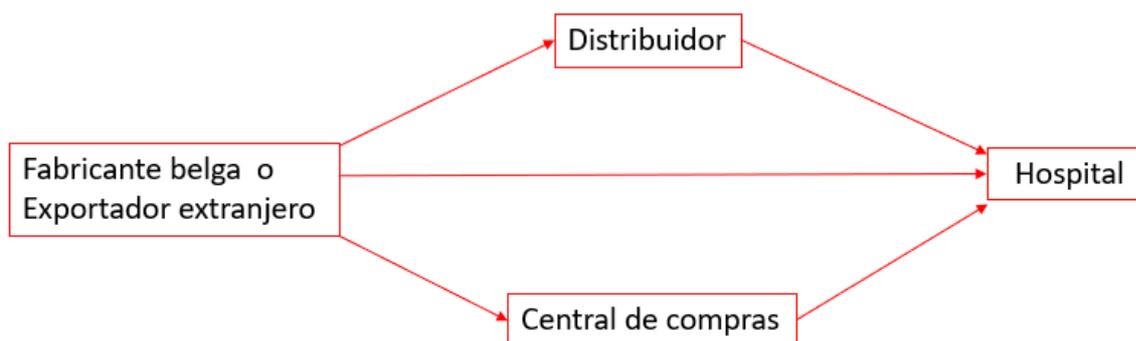
SGS: <https://www.sgs.be/fr-fr/life-sciences/medical-devices>

Alacramed: <https://www.alacramed.com/services/>

DIAGRAMA DEL CANAL DE DISTRIBUCION

Mercado

belga



Fuente:

Elaboración propia

En Bélgica existen distribuidores de características muy diferentes. Debido a la gran diversidad de productos que agrupa este sector, los distribuidores en muchas ocasiones proveen productos de varias especialidades. De esta manera, se nombra a continuación una selección representativa de distribuidores de cada especialidad:

- Orto-Grow: Especializado en Ortopedia,
 - <https://www.ortho-grow.com/benelux-distribution.html>
- RMS: Varios: sobre todo oncología mamaria, radiología, urología, pneumología y oncología.
 - <http://www.rmsmedicaldevices.com>
- Michaels:, Varios: mobiliario de hospital, fungibles y equipamiento médico de diversas especialidades.
 - <https://www.michiels.be/en/>
- Medline Belgium: Varios: mobiliario, fungibles y equipamiento médico de diversas especialidades.
 - <https://www.medline.be/en/Contact>
- Medispar: Varios: cirugía Bariátrica, urología, laparoscopia y más especialidades.
 - <https://medispar.eu/product-portfolio/?product-page=2> ;
- Duomed: Variado: cirugía absominal, urología, cardiología, protección, etc
 - <https://www.duomed.be/en-BE/about-us>,
- CVR: Equipamiento quirúrgico
 - <https://www.cvrinstruments.be/page1.php?lang=fra>.

Es recomendable que las empresas que quieran exportar equipamiento médico a Bélgica, notifiquen su actividad a la agencia federal belga de medicamentos y productos de la salud, la FAMHP¹¹. En la web indica como registrarse en el caso de empresas con sede fuera de Bélgica, los reglamentos y leyes respecto a este tipo de productos e información de mucha utilidad.

A su vez también es necesario notificar al Instituto Nacional del Seguro de Enfermedad e Invalidez (INAMI), los productos sanitarios implantables e invasivos que pongan en circulación en territorio belga. Solo los dispositivos médicos implantables e invasivos que hayan sido notificados previamente al INAMI, podrán formar parte del circuito de venta.

7.1. Proceso de licitación

Hay que diferenciar dos escenarios diferentes cuando se analiza la venta de material médico. Por una parte, están las licitaciones públicas y por otra parte la venta de material médico que queda fuera de las licitaciones, que puede ser tanto a un hospital público como a un hospital privado.

La Directiva europea 2004/18 / EC sobre contratación pública establece que se publique una licitación europea y un suplemento en el Diario Oficial de la Unión Europea para compras por un importe superior a 200.000 €. Para aquellas compras entre 85.000 y 200.000 euros la licitación será de ámbito estatal y se publicará en el Diario oficial belga.

En la primera fase de una licitación, es la entidad adjudicadora la que publica la oferta con las especificaciones de adjudicación muy detalladas, de forma que las ofertas puedan ser comparadas con criterios objetivos, para posteriormente las empresas concursantes presentar toda la documentación requerida junto con la propuesta económica. Finalmente, la entidad adjudicadora (hospital u otro) evaluará las ofertas adjudicando el concurso a la oferta más idónea.

El procedimiento debe garantizar la igualdad de trato y la libre competencia de los licitadores. Estos deben verificar la exactitud de la información proporcionada por el organismo licitante.

En Bélgica la gestión de las compras públicas por licitación está recogida en el portal <http://www.publicprocurement.be/fr> del que cuelgan distintas aplicaciones como *e-Notification* (<https://enot.publicprocurement.be/>), que permite la consulta de los expedientes y *e-Tendering/e-Procurement* (<https://eten.publicprocurement.be/>) que permite a las empresas participar en las licitaciones.

Además, existe una web llamada *Tenders Info* (<https://www.tendersinfo.com/searchresult>), la cual también informa de las licitaciones de cada país en cada sector, en este caso debe filtrarse la información por: healthcare and medicine y Belgium.

¹¹Inscripción FAMHP para empresas extranjeras: https://www.afmps.be/sites/default/files/content/en_au_2017.pdf

8. Acceso al mercado - Barreras

8.1. Barreras no arancelarias

La imagen de los productos españoles de equipamiento médico está poco reconocida en Bélgica, exceptuando casos puntuales. Existen dos barreras principales que afectan directamente la entrada de producto extranjero en el mercado belga:

Por una parte, el de los equipamientos médicos con un alto componente tecnológico, donde la principal dificultad es la competencia, mayoritariamente de grandes multinacionales de Estados Unidos, Alemania, Suiza o Países Bajos, lo que implica que para poder ser competitivos las empresas españolas tendrán que ofrecer el mayor nivel de alta tecnología. Y por otra parte en los productos de uso hospitalario con un componente tecnológico menor, la dificultad reside en los ajustados precios que ofrece la competencia de países asiáticos y de Europa del Este.

Otra barrera que debe tenerse en cuenta es la diferencia entre las tres regiones belgas y las comunidades lingüísticas que coexisten: la francesa, la flamenca, y la alemana, para el buen desarrollo de las acciones comerciales tanto con hospitales como con distribuidores y para entender el procedimiento administrativo.

Algunas de estas dificultades específicas para ingresar al mercado belga son:

- Traducción en francés y en neerlandés del etiquetado y empaquetado.
- Necesidad, en la mayoría de los casos, de dos distribuidores belgas, uno para la zona francófona, y otra para la flamenca, o a poder ser un distribuidor bilingüe.
- Como ha sido comentado en apartados anteriores, la inclusión en las listas de reembolso de material implantable y dispositivos médicos invasivos es complicada y supone un hándicap para los exportadores, lo cual hace recomendable el uso de empresas de consultoría especializadas en reembolso como, por ejemplo: [Medtech reimbursement consulting](#) y [Mediclever](#).

Según las encuestas realizadas por FENIN, los principales obstáculos y barreras para la exportación de las empresas españolas son las homologaciones (registros y certificados) junto al precio y tamaño de las empresas españolas.

8.2. Homologación

En cuanto a la homologación de los productos sanitarios se ha de tener en cuenta para poder exportar equipos médicos a Bélgica, hay que cumplir con las normativas europeas con respecto a registro, marketing, seguridad y estándares de salud.

Para que los productos sanitarios puedan ser comercializados en todos los países de la Unión Europea, es necesario obtener el marcado CE. De esta manera el fabricante declara que su producto cumple con todas las directivas europeas de productos sanitarios aplicables¹².



Se pueden emitir certificados CE de producto y Declaraciones de Conformidad para sus tres clases:

- Clase I estéril o de medición
- Clase I estéril o de medición
- Clase II A
- Clase II B
- Clase III

Los Productos Sanitarios de Clase I que no son estériles o completan una función de medición no requieren de un certificado de un Organismo Notificado; es el propio fabricante el que auto-certifica.

Actualmente, hay tres directivas europeas que afectan a los productos sanitarios:

- La Directiva de productos sanitarios se aplica a todos los productos sanitarios generales que no estén cubiertos por la directiva sobre productos sanitarios implantables activos o la Directiva de Diagnóstico In Vitro (93/42/CEE).
- La Directiva de productos sanitarios implantables activos se aplica a todos los dispositivos activos y accesorios destinados a ser implantados de manera permanente en el ser humano (90/385/CEE).
- La Directiva de Diagnóstico In Vitro se aplica a todos los dispositivos y kits usados para hacer un diagnóstico de las condiciones médicas del paciente (98/79/CE)¹³.

Además, en marzo de 2020, se actualizó la nomenclatura exigida para el equipamiento médico (INAMI / RIZIV). La actualización trajo cambios con respecto a la creación de nuevos códigos, eliminación de códigos, modificación de códigos existentes y condiciones de reembolso.

¹² Para más información consultar: https://europa.eu/youreurope/business/product-requirements/labels-markings/ce-marking/index_es.htm

¹³ Para más información consultar la web de la Comisión Europea: https://ec.europa.eu/health/md_sector/overview_es

9. Perspectivas del sector

Como ya hemos comentado anteriormente, el envejecimiento de la población, el incremento de las enfermedades crónicas y el aumento de la esperanza de vida supone un desafío para el sistema sanitario belga, con el consecuente impacto en los gastos de atención médica.

Las dos tendencias del mercado que se ven claramente como oportunidades son la digitalización de la salud y atención médica en los hogares, fuera de los hospitales.

Cada vez es más común el tratamiento de las enfermedades crónicas con nuevas tecnologías que permitan a los pacientes quedarse en casa y minimizar el impacto en su calidad de vida. Como consecuencia de ello, la telemedicina y los programas de software médico son sectores con un fuerte potencial de crecimiento. El sistema de reembolso utilizado en Bélgica está siendo revisado para introducir todo lo relativo a la tele-monitorización y las aplicaciones médicas portátiles. Para pacientes dependientes o crónicos se usa la radiofrecuencia, tecnología que facilita la ubicación del paciente en tiempo real, transmitiendo de forma inalámbrica los datos clínicos del paciente, lo que permite proporcionar asistencia médica casi instantánea en situaciones de riesgo. Las soluciones sanitarias portátiles que evitan que el paciente tenga que trasladarse al hospital son el principal impulsor del mercado de salud digital.

La actual pandemia mundial de la COVID-19 está marcando algunas de las tendencias del sector. La excesiva dependencia de las importaciones desde China en determinados productos, como mascarillas o equipos de protección individual, hace que los países europeos se estén planteando aumentar la producción propia de este tipo de artículos. Además, ante las recientes saturaciones que se han vivido en los hospitales de toda Bélgica, es previsible un incremento del gasto sanitario para mejorar la infraestructura del sistema.

Según la fundación BeMedtech, el 40 % de las empresas del sector en Bélgica, invertirán significativamente en I+D en dispositivos médicos. La mitad de ellas lo harán específicamente en el área vinculada a salud digital.

Para ampliar la información a partir de este estudio se puede consultar el informe de “Belgian life science¹⁴” de la Belgian Foreign Trade Agency y el informe “The Belgian Medical Technology industry, fact and figures¹⁵” de BeMedTech.

¹⁴ Documento completo: <https://bit.ly/3xIMrt6>

¹⁵ Documento completo: <https://bit.ly/3gPLtpn>

10. Oportunidades

En este apartado se analizan las posibles oportunidades para las empresas españolas que quieran exportar equipamiento médico a Bélgica.

La construcción de centros hospitalarios y clínicas es una gran oportunidad para la venta de equipamiento médico por parte de las empresas españolas. Estos nuevos centros tienen que abastecerse desde cero de toda clase de productos necesarios para que funcionen a la perfección sus consultas, quirófanos, centros de diagnóstico y hasta los departamentos de gestión de la información. Algunos ejemplos de hospitales que se están construyendo en la actualidad serían:

La construcción del nuevo hospital en Charleroi, que pasará a formar parte de la red de hospitales: Grand Hôpital de Charleroi (GHDC), se prevé que esté listo para 2024.¹⁶

La construcción de las policlínicas en Houdemont (Habay) en la provincia de Luxemburgo y el fortalecimiento del hospital de Marche-en-Famenne al norte para el año 2026.

En el siguiente cuadro se identifican cuáles son los tres TARIC con mayor volumen de importaciones en Bélgica, se compara con el importe de las exportaciones españolas con el resto del mundo y a su vez que parte va destinada a Bélgica. De esta forma se puede analizar el potencial de crecimiento en la venta de ese tipo de equipamiento médico.

TARICS CON MAYOR POTENCIAL PARA LA EXPORTACION ESPAÑOLA.

En miles de euros

Datos de 2020	TARIC 9018 Instrumentos y aparatos cirugía	TARIC 9021 Ortopedia	TARIC 9022 Rayos X
Exportaciones de España al mundo	594.029€	283.999 €	216.258 €
Importaciones de Bélgica al mundo	4.891.545 €	2.375.317 €	246.718 €
Importaciones de Bélgica desde España	129.897 €	42.713 €	7.848 €

Fuente: Data Comex

Uno de los principales objetivos del presente estudio es identificar aquellos segmentos en los que España podría incrementar su volumen actual de exportaciones a Bélgica. A este respecto se han analizado los datos de los TARIC de mayor relevancia con respecto a las importaciones belgas de

¹⁶ Para más información: <https://www.ghdc.be/le-nouvel-hopital>



equipamiento médico, como son los instrumentos y aparatos médicos, los artículos de ortopedia y los equipos de rayos X.

TARIC 9018: Es la partida que más importa Bélgica, con 4.891 millones de euros. España tiene un gran margen para incrementar sus exportaciones, ya que en el 2020 Bélgica importó de España solo 129,8 millones de euros por este concepto. España cuenta con un tejido empresarial con gran capacidad de exportación alcanzado la cifra de 594 millones de euros.

TARIC 9021: En el año 2020, España exportó en artículos de ortopedia un total de casi 284 millones de euros, y sin embargo Bélgica tan solo importó de España 42,7 millones de euros. Esto denota que España tiene empresas capaces de vender fuera este tipo de artículos y el margen para crecer en Bélgica es muy grande, ya que su volumen de importaciones en este TARIC asciende a 2.375 millones de euros.

TARIC 9022: Las empresas de aparatos de rayos X en España cuenta con un tejido empresarial que exporta a todo el mundo un volumen de 216,2 millones de euros, de los cuales solo 7,8 millones de euros son a Bélgica. Es una clara oportunidad para intentar incrementar las cifras.

El progresivo envejecimiento de la población hace incrementar el número de residentes en los centros de la tercera edad, donde la demanda de mobiliario especializado cada vez es mayor, lo que puede ser una oportunidad para las empresas españolas de este sector. Además, también se incrementará la demanda de prótesis de ortopedia o de artículos que ayuden a la movilidad reducida, como son las sillas de ruedas o los andadores. En estos campos España también dispone de un potente tejido empresarial, capaz de satisfacer este tipo de demanda.

Según los informes de la Comisión Europea, Bélgica ha adoptado el programa *E-Health 2019-2021* que tiene como objetivo la digitalización del sistema de salud, desarrollando el uso de dispositivos médicos electrónicos y ampliar la gama de herramientas digitales disponibles tanto para los profesionales de la salud como para los pacientes.

Este proceso de digitalización ya se está acometiendo en España, donde varias comunidades autónomas han iniciado el proceso de digitalización de la mano de empresas españolas. La experiencia acumulada en este campo puede servir a estas empresas para ofertar sus servicios para la digitalización del sistema sanitario belga. Un claro ejemplo es la empresa [Edicom](#) que además ha exportado su sistema de gestión de facturas a hospitales de toda Europa, entre ellos hospitales belgas.

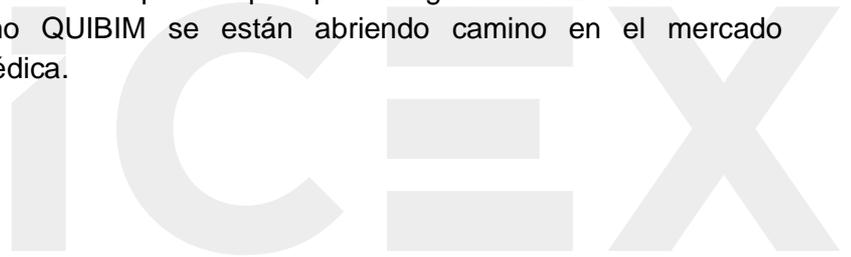
La actual crisis provocada por la COVID-19 ha puesto de manifiesto la necesidad de incrementar la capacidad de las unidades de cuidados intensivos en Bélgica. Es por ello previsible un incremento de la demanda de camas y demás mobiliario para hospitales, lo cual es otra oportunidad para las empresas españolas con este tipo de productos.



Por último, resaltar que el uso de nuevas tecnologías como la impresión 3D o la imagenología como novedosas oportunidades para las empresas españolas tecnológicamente más avanzadas.

La impresión 3D se aplica para diversos campos de la medicina. En ortopedia se fabrican prótesis e implantes personalizados para cada paciente, lo cual reduce drásticamente el tiempo de fabricación de estos, reduciendo su coste. Dos ejemplos de ello son la empresa *Abax* que ya imprime diversos útiles quirúrgicos y dispositivos para varios hospitales de Madrid y la empresa *Regemat 3D* experta en medicina regenerativa. También cabe remarcar la importancia que tuvo la impresión 3D en la primera ola de la COVID-19, dónde muchas empresas readaptaron su proceso de fabricación a la impresión de respiradores y que hoy en día han continuado esta línea de producción.

En cuanto a la imagenología, permiten diagnósticos mucho más precisos basados en imágenes digitales. Por lo tanto, las tomografías computarizadas no invasivas pueden reemplazar los exámenes de imágenes invasivos. El uso de este tipo de tecnología requiere grandes inversiones en equipamiento médico, que el hospital tiene que comprar para luego rentabilizar con su uso intensivo. Empresas españolas como *QUIBIM* se están abriendo camino en el mercado internacional del análisis de imagen médica.



11. Información práctica

11.1. Organizaciones y agencias

En este apartado se presenta un directorio de las instituciones que tienen roles importantes del sector:

BeMedTech

BeMedTech es la federación belga de la industria de la tecnología médica y tiene más de 200 empresas afiliadas. Sus miembros son fabricantes y / o distribuidores.

Actúa como intermediario entre los miembros y asociaciones/ políticas. Y los asesora sobre:

- Estado de la situación con respecto a la legislación / normativa belga existente y futura (federal y regional) ya nivel europeo.
- Sus derechos y obligaciones frente a los servicios gubernamentales competentes (notificación, marcado CE, distribución, ...)
- Información relevante sobre datos de mercado (cuando es necesario recopilamos nuestros propios datos), publicaciones como diario oficial, ...
- Sus obligaciones en la FAMHP
- El reembolso de dispositivos médicos

<https://www.bemedtech.be/en/>

FAMHP

Agencia federal de medicamentos y productos de la salud. La misión esencial de FAMHP es garantizar que todos tengan acceso a medicamentos y productos de salud confiables. Por tanto, la FAMHP garantiza la calidad, seguridad y eficacia de los medicamentos para uso humano, así como de los dispositivos y accesorios médicos diseñados para su uso.

<https://www.famhp.be/en>



MEDTECHEUROPE

Es la asociación comercial que representa a la industria de la tecnología médica en Europa. Se estableció con el objetivo de representar los objetivos de política común de ambas organizaciones de manera más eficaz, promoviendo los intereses de sus miembros y de la industria de la tecnología médica en general. También evalúa los archivos de registro de medicamentos o AMM para su adjudicación y modificaciones; y controla la fabricación, distribución, entrega, importación y exportación de medicamentos y productos sanitarios, y emite autorizaciones conforme a la legislación.

<https://www.medtecheurope.org/>

MIM

Sociedad belga de informática aplicada a la sanidad. El MIM es una sociedad científica. Sus principales actividades se centran en mejorar la comunicación entre investigadores y desarrolladores en el campo de la informática y telemática médica.

<https://www.bmia.be/en/home/>

FPS

El Servicio Público Federal de Salud, Seguridad de la Cadena Alimentaria y Medio Ambiente. Dentro de esta agencia se encuentra el portal *Belgium.be* con el apartado de Health.

<https://www.health.belgium.be/en>

Agoria

Es la asociación belga de los mercados tecnológicos. El Healthcare Technology Club colabora con empresas belgas que suministran productos, soluciones y servicios específicos para el sector médico local o internacional. Esto incluye soluciones relacionadas con eHealth, aparatos electro médicos, consumibles médicos o destiladores, esterilización y soluciones de diagnóstico.

<https://www.agoria.be/nl/Healthcare-Technology-Club>



11.2. Ferias

MedTech Meetup:

La cuarta edición de MedTech Meetup se llevará a cabo el 2 de octubre de 2020 en Bruselas. En este evento que se celebra cada año en Bélgica se exponen las nuevas tendencias sobre la industria belga de dispositivos médicos. Participan empresas del sector, médicos e institutos tecnológicos.

<https://www.medtechmeetup.com/>

MedTech quality management Conference

Conferencia anual sobre gestión de la calidad del diagnóstico y los dispositivos médicos de la UE es un evento de múltiples corrientes destinado a fomentar la excelencia en la gestión de la calidad. El evento de este pasado febrero 2020 contó con asistentes de 150 empresas de MedTech y se centra en la calidad del producto y la gestión de la calidad de los proveedores.

<https://medicaldevicescommunity.com/event/eu-medical-device-and-diagnostic-quality-management-conference/>

Life on Chip

Evento que expone las nuevas tendencias sobre tecnología médica, biotecnología, micro y nanotecnología, inteligencia artificial, robótica aplicada a la medicina y Big Data.

En su tercera edición exploró la convergencia en tecnologías de la salud, fue organizada por *Smart Hub Flemish Brabant*.

<https://life-on-chip-2021.b2match.io/>

12. Anexo

IMPORTACIONES BÉLGICA

Miles de euros

TARICS	Año 2014	Año 2015	Año 2016	Año 2017	Año 2018	Año 2019	Año 2020
280440 Oxígeno médico	6.422 €	6.853 €	7.043 €	7.178 €	8.969 €	6.248 €	3.696 €
3005 Vendas, gasas, esparadrapo quirúrgico etc	271.619 €	289.220 €	318.983 €	329.911 €	323.638 €	368.169 €	317.877 €
300670 Gel médico	3.651 €	2.180 €	2.919 €	3.563 €	2.950 €	4.203 €	4.729 €
380894 Desinfectantes sanitarios y esterilización	96.169 €	104.509 €	111.957 €	143.048 €	156.903 €	158.446 €	303.630 €
392620 Guantes de plástico uso quirúrgico.	65.502 €	64.762 €	60.099 €	61.500 €	59.058 €	58.270 €	81.819 €
40151100 Guantes quirúrgicos de caucho	53.051 €	48.538 €	33.422 €	30.659 €	35.623 €	44.970 €	67.360 €
481850 Prendas protección como batas hospital	18.263 €	18.124 €	15.921 €	13.360 €	15.739 €	12.531 €	18.010 €
481890 Papel uso sanitario	53.861 €	61.230 €	66.804 €	66.759 €	67.431 €	70.304 €	121.585 €
621010 Prendas protección uso quirúrgico, revestidas	45.835 €	54.083 €	78.035 €	86.087 €	87.617 €	98.356 €	239.423 €
621050 Prendas protección uso quirúrgico caucho o plástico	82.031 €	95.428 €	111.638 €	113.224 €	113.238 €	121.980 €	97.774 €
63079098 material textil utilizados en procedimientos quirúrgicos	73.126 €	84.476 €	96.354 €	108.694 €	113.374 €	136.193 €	1.006.972 €
7311 Cilindros (bombonas) médicos acero	42.175 €	35.488 €	36.455 €	37.374 €	50.672 €	44.122 €	43.898 €
732490 Artículos sanitarios diversos	27.940 €	31.476 €	33.167 €	29.231 €	27.335 €	27.525 €	32.428 €



EL MERCADO DEL EQUIPAMIENTO MÉDICO EN BÉLGICA

7613 Cilindros (bombonas) médicos aluminio	22.724 €	5.868 €	4.340 €	6.444 €	7.610 €	8.768 €	7.808 €
841319 Bomba de infusión	16.664 €	20.244 €	21.458 €	20.005 €	23.153 €	24.321 €	20.933 €
841320 - Bombas manuales	11.753 €	13.177 €	16.242 €	15.986 €	14.235 €	30.532 €	41.370 €
841989 Maquinaria, equipo de planta o laboratorio	87.158 €	54.524 €	66.719 €	54.593 €	61.253 €	69.961 €	88.663 €
842139 Planta de oxígeno PSA	205.480 €	203.487 €	297.485 €	307.718 €	304.827 €	319.125 €	396.824 €
8713 Carros para personas discapacitadas	31.179 €	30.588 €	30.923 €	32.032 €	38.385 €	31.696 €	29.944 €
900490 Gafas protección quirúrgicas o laboratorio	26.151 €	29.563 €	34.059 €	29.657 €	35.009 €	44.144 €	43.376 €
9018 Instrumentos y aparatos utilizados en las ciencias médicas y quirúrgicas	4.367.507 €	4.972.155 €	4.925.554 €	4.994.057 €	4.753.888 €	4.945.465 €	4.891.545 €
901920. Ozonoterapia, oxigenoterapia, respiración artificial, etc.	102.155 €	132.052 €	108.170 €	100.031 €	60.444 €	56.449 €	73.886 €
9020 Aparatos respiratorios y máscaras de gas etc	18.282 €	16.761 €	20.115 €	19.480 €	21.019 €	20.696 €	36.164 €
9021 Aparatos ortopédicos, incluidas muletas etc	2.655.474 €	2.805.127 €	2.667.849 €	2.601.573 €	2.452.236 €	2.744.796 €	2.375.317 €
9022 Aparatos rayos X	210.314 €	287.777 €	274.411 €	272.859 €	267.613 €	249.683 €	246.409 €
902519 Termómetros de infrarrojos médico	41.485 €	57.967 €	84.459 €	90.813 €	64.643 €	58.585 €	91.197 €
902820 Cuenta gotas electrónico, contadores líquidos y de fluidos intravenosos	12.332 €	15.755 €	15.467 €	11.402 €	11.910 €	9.454 €	5.582 €
9402	44.049 €	38.523 €	49.876 €	52.094 €	45.431 €	51.819 €	54.227 €



Muebles médicos y quirúrgicos							
Total	8.692.349 €	9.579.933 €	9.589.922 €	9.639.329 €	9.224.204 €	9.816.812 €	10.742.446 €

Fuente: Data Comex

EXPORTACIONES BÉLGICA

Miles de euros

TARICS	Año 2014	Año 2015	Año 2016	Año 2017	Año 2018	Año 2019	Año 2020
280440	23.575 €	28.100 €	25.543 €	30.588 €	32.428 €	27.824 €	22.935 €
Oxígeno médico							
3005 Vendas, gasas, esparadrapo quirúrgico, etc.	401.623 €	421.452 €	449.128 €	449.351 €	435.744 €	450.291 €	408.290 €
630670 Gel médico	2.087 €	1.938 €	2.564 €	2.127 €	3.348 €	3.228 €	3.405 €
380894 Desinfectantes sanitarios y esterilización	230.119 €	242.014 €	255.492 €	293.322 €	306.429 €	327.991 €	400.455 €
392620 Guantes de plástico uso quirúrgico	48.044 €	50.623 €	45.258 €	46.989 €	44.690 €	47.788 €	68.171 €
40151100 Guantes quirúrgicos de caucho	46.085 €	54.485 €	61.554 €	62.395 €	59.901 €	76.237 €	89.540 €
481850 Prendas protección como batas hospital	18.299 €	17.175 €	17.740 €	14.525 €	13.759 €	12.770 €	21.159 €
481890 Papel uso sanitario	38.283 €	45.856 €	48.898 €	34.887 €	33.171 €	37.245 €	39.896 €
621010 Prendas protección uso quirúrgico, revestidas	31.928 €	41.382 €	72.223 €	149.586 €	158.724 €	177.765 €	254.246 €
621050. Prendas protección uso quirúrgico caucho o plástico	79.424 €	92.344 €	107.468 €	113.185 €	110.524 €	112.245 €	74.866 €
63079098 Material textil utilizados en procedimientos quirúrgicos	58.410 €	66.324 €	73.248 €	79.177 €	79.214 €	105.868 €	397.974 €
7311	15.480 €	24.706 €	23.183 €	21.846 €	35.257 €	22.759 €	24.108 €



EL MERCADO DEL EQUIPAMIENTO MÉDICO EN BÉLGICA

Cilindros (bombonas) médicos acero							
732490	11.644 €	15.791 €	16.249 €	17.236 €	19.986 €	20.868 €	32.278 €
Artículos sanitarios diversos.							
7613 Cilindros (bombonas) médicos aluminio	2.643 €	1.987 €	1.370 €	1.128 €	691 €	917 €	1.565 €
841319 Bomba de infusión	8.474 €	13.379 €	12.485 €	12.014 €	13.818 €	15.366 €	15.485 €
841320 Bombas manuales	4.872 €	5.916 €	8.869 €	9.046 €	8.797 €	11.018 €	14.576 €
841989 Maquinaria, equipo de planta o laboratorio	151.872 €	121.119 €	122.321 €	122.578 €	125.269 €	142.437 €	158.360 €
842139 Planta de oxígeno PSA	167.345 €	185.903 €	229.206 €	262.689 €	295.917 €	346.986 €	355.449 €
8713 Carros para personas discapacitadas	16.666 €	18.884 €	20.125 €	20.377 €	25.652 €	20.851 €	17.595 €
900490 Gafas protección quirúrgicas o laboratorio	17.269 €	22.237 €	26.363 €	24.560 €	24.910 €	25.738 €	22.288 €
9018 Instrumentos y aparatos utilizados en las ciencias médicas y quirúrgicas	5.174.818 €	5.530.798 €	5.875.743 €	6.280.297 €	5.189.865 €	4.965.753 €	4.832.915 €
901920 Ozonoterapia, oxigenoterapia, respiración artificial, etc.	103.293 €	122.304 €	146.145 €	97.782 €	29.903 €	25.493 €	33.552 €
9020 Aparatos respiratorios y máscaras de gas etc	6.027 €	7.624 €	6.496 €	6.890 €	7.991 €	7.415 €	13.411 €
9021 Aparatos ortopédicos, incluidas muletas etc.	3.319.687 €	3.784.094 €	3.526.450 €	3.472.144 €	3.224.461 €	3.470.587 €	3.032.570 €
9022 - Aparatos rayos X	190.667 €	244.080 €	236.305 €	239.186 €	253.199 €	273.601 €	258.234 €
902519 Termómetros de infrarrojos médico	41.585 €	66.526 €	66.220 €	63.132 €	63.664 €	58.322 €	94.483 €
902820 Cuenta gotas electrónico, contadores líquidos y de fluidos intravenosos	20.329 €	8.687 €	6.333 €	3.162 €	7.320 €	4.184 €	4.186 €



9402	23.389 €	23.644 €	25.540 €	28.880 €	25.511 €	31.329 €	36.101 €
Muebles médicos y quirúrgicos							
Total	10.253.935 €	11.259.373 €	11.508.517 €	11.959.081 €	10.630.144 €	10.822.875 €	10.728.093 €

Fuente: Data Comex

SELECCIÓN REPRESENTATIVA DE OFERTANTES DEL MERCADO BELGA

Nombres	Especialidad
Agfa-Gevaert	Es una multinacional belga de productos IT integrados, equipamiento de imagen de diagnóstico, diferentes sistemas de información hospitalaria y clínica, y sistemas de radiografía, radiología o cardiología. También gestión de almacenamiento de datos y ultrasonido
Vermeiren	Empresa belga situada en Amberes, dedicados a la producción de sillas de ruedas, camillas, sillones, sillones confort y demás productos que permiten el mantenimiento de la autonomía y movilidad de paciente.
Materialise	Empresa belga situada en Lovaina, fabricante de implantes personalizados e impresión 3D.
IBA	Empresa belga situada en Lovaina la Nueva que desarrolla diferentes tipos de equipamiento tecnológico y softwares. Está centrada sobre todo en dispositivos para el tratamiento del cáncer como por ejemplo la terapia de protones.
MEKO	Fabrican implantes para todas las ramas médicas: Cardiología, Radiología, Neurología, Oftalmología, Urología.
Miracor	Es una empresa que desarrolla dispositivos médicos para tratar enfermedades cardíacas graves.
Beldico	Es un fabricante y proveedor de diversos dispositivos médicos y participa activamente en la producción y venta de productos de atención hospitalaria y dispositivos médicos de un solo uso de alto valor para diversos campos médicos: hemodiálisis, cuidados intensivos, anestesiología, radiología, neonatología, etc.
ACM IMPLANTS	Fabricante de prótesis de cadera a medida para cada paciente. La prótesis incluso se puede fabricar durante la cirugía y la empresa ha desarrollado y aplicado varias técnicas de medición para este propósito.
Beckton Dickson BD	Es una empresa multinacional estadounidense de tecnología médica que fabrica y vende dispositivos médicos, sistemas de instrumentos y reactivos
EUROMI	Esta empresa belga asentada en Lieja produce y distribuye material médico en las áreas de medicina estética, dermatología y cirugía general.
SEBIA BENELUX	Fabricante líder de equipos de electroforesis Utilizan alta tecnología.
TERUMO EUROPE	Esta empresa fabrica, exporta, importa y vende una amplia gama de productos de calidad para angiografía, cardiología y sistemas cardiovasculares, transfusión, sistemas de pruebas clínicas. Si bien algunos productos y dispositivos vendidos por empresa se producen en Japón y en el Estados Unidos, una parte de ellos se fabrican por Terumo Europe en Bélgica (jeringas, agujas, tubos de vacío, catéteres e introductores para radiología intervencionista).
Zimmer	Líder mundial en ortopedia: diseña, desarrolla, fabrica y comercializa dispositivos ortopédicos reconstructivos, espinales y traumatológicos, implantes dentales y productos quirúrgicos ortopédicos relacionados.



Haelvoet	Fabricante de muebles de alta calidad y diseño para hospitales, centros residenciales /de atención y otras instituciones de salud.
Sibel	Uno de los pocos fabricantes belgas de instrumental quirúrgico artesanal, productos de calidad en titanio.
Medtronic	Es una de las empresas de tecnología médica más grandes del mundo. En Bélgica vende cada una de sus líneas de producción. Las oficinas se encuentran cerca de Bruselas (Jette)
Siemens Healthcare Diagnostics	La empresa diseña y fabrica equipos de laboratorio médico. Ofrece una gama de aplicaciones de diagnóstico como inmunoensayo, soluciones de automatización, química clínica, hematología, hemostasia, microbiología, análisis de orina, control de sangre y toxicología.
Abbott	Abbott en Bélgica contiene dos de sus líneas de negocios más globales: dispositivos médicos y diagnóstico. Situado en cuatro puntos de Bélgica líneas tales como vascular, cardio, diagnóstico, diabetes, neuro modulación o su centro europeo de distribución.

Fuente: Elaboración propia

icex

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es



ICEX España
Exportación
e Inversiones